

**安心な住宅取得を通じ高い顧客満足を実現する「住宅 FP マスター資格制度」の最優秀賞
「住宅 FP グランドマスター」は株式会社レオック 藤井善章氏に決定**

ハイアス・アンド・カンパニー株式会社（本社：東京都港区 代表取締役社長：濱村聖一 以下、ハイアス）が主宰する住宅・不動産会社ネットワーク「リライフクラブ」の全国大会が 4 月 13 日（水）に開催されました。大会では、2015 年度「住宅 FP グランドマスター」として株式会社レオックの藤井善章氏が選出されました。

「住宅 FP グランドマスター」は、「リライフクラブ」に加盟する全国約 540 社の住宅 FP アドバイザーの中から模範となるような取引を継続された優秀なアドバイザーに与えられる称号で、各アドバイザーにさらなる研鑽を促し、消費者が安心して住宅を手に入れる支援ができるアドバイザーを増やすことを目的に選出されています。

「住宅 FP マスター1 級」に認定されたアドバイザーの中からノミネートされた 5 名が優れた日常の取り組みを「成果事例」として発表、会場に集まった全国のリライフクラブ会員アドバイザーによる投票で、見事に藤井氏が「住宅 FP グランドマスター」に選出されました。

藤井氏は株式会社レオック（所在地：愛知県豊橋市）に所属し、完全自由設計の注文住宅の営業を担当しています。住宅 FP アドバイスを営業過程に取り入れたことで、契約までの期間を大幅に短縮した成果を発表されました。従来は、契約に至るまでにプランの提案、作り直しを平均 8～10 回繰り返し、契約までにかかる期間も平均 3 ヶ月でしたが、住宅 FP アドバイスを本格的に導入したことにより、プランのやり取りは平均 1～3 回に、契約までにかかる期間は約 1 ヶ月に大幅に改善されました。常に研鑽を積んで顧客のニーズやハードルを正しくつかむなど継続的にスキルアップを図る取組に加え、「顧客から信頼される住宅営業のスタイルをさらに広め、住宅営業マンの社会的地位をあげたい」という思いも発表の中で語るなど住宅 FP アドバイザーとしての姿勢が高く評価されました。

【藤井善章氏プロフィール】

- 所属：株式会社レオック（所在地：愛知県豊橋市）
- 役職：営業課長
- 注文住宅営業歴：約 10 年



▲住宅 FP グランドマスターに決定した藤井氏（左）と
ハイアス 代表取締役社長 濱村聖一

「リライフクラブ」は、一般消費者の最適な住宅購入の実現のため、FP（ファイナンシャルプランニング）手法を住宅営業に導入し、顧客からの信用、信頼を高める営業スタイルを実践する「住宅 FP アドバイザー」の育成を行っています。

ハイアスでは、住宅不動産の真の資産化と、豊かな住生活の実現に通じる活動に引き続き取り組んでまいります。