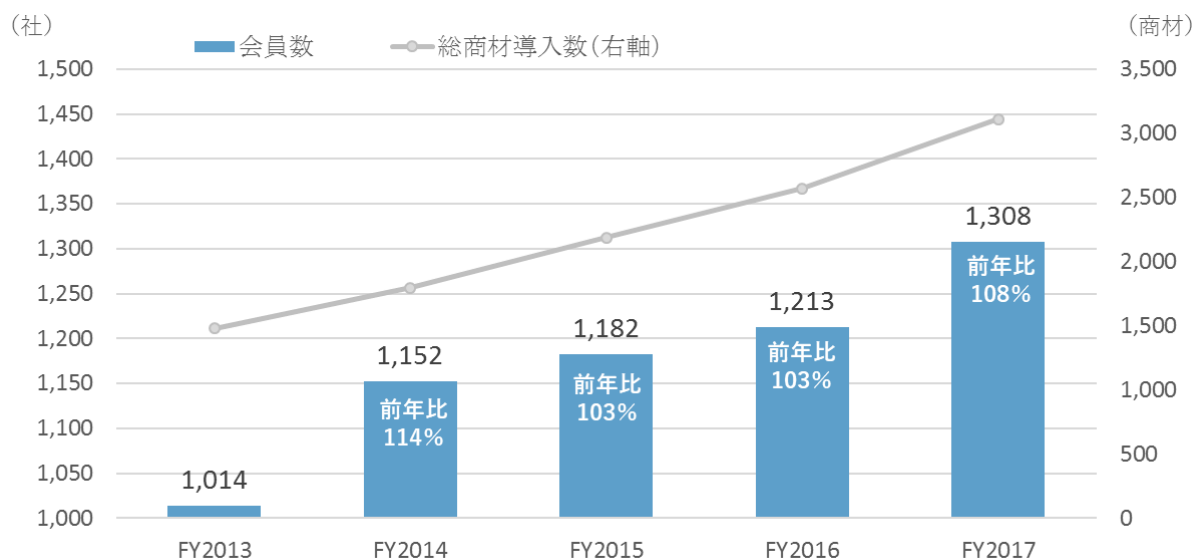


2017年4月末の会員数が1,300社を突破 前年、前々年を上回る伸長率

ハイアス・アンド・カンパニー株式会社（本社：東京都品川区 代表取締役社長：濱村聖一 以下、ハイアス）では、2017年4月末の会員数が1,300社を突破しました。

ハイアスは、2016年9月に、高性能デザイナーズセレクト住宅「アーキテクチャル・デザイナーズ・マーケット（ADM）」事業の一般募集を開始し、2016年10月には、今後ますます活性化する相続市場向けの商材として、「不動産相続の相談窓口」の提供を開始しました。これら新たな商材の効果もあり、2017年4月期には、前年、前々年を上回る会員数の伸長率を記録しました。また、それに合わせて、会員が導入する延べ商材数である総商材導入数も順調に増加しております。



ハイアスは、地域の中小企業（建設業者、工務店、不動産仲介業者など）を会員組織としてネットワーク化を行っております。日本全国に広がるこのネットワークを活用し、会員のニーズを汲み上げながら、併せて業界を取り巻く環境の先を読むことで、その解決策を企画、開発、パッケージ化しております。そして、これらの会員に対して彼らが置かれている状況に応じ、業態転換の必要性をもつ企業には「ビジネスモデルパッケージ」を、経営（事業）におけるプロセスや機能の効率化が必要な企業には「経営効率化パッケージ」を用いたソリューションを提供するサービスを幅広く展開しております。会員ネットワークは、情報収集元でもあり、サービス提供先でもあり、ハイアスの強みの源泉となっております。

■事業沿革

- 2005.5 「戸建賃貸ユニキューブ」事業パッケージをリリース
- 2006.5 エコ断熱工法「デコストライ」事業パッケージをリリース
- 2006.7 不動産会社向け ASP システム「ハイアープロ」をリリース
- 2007.3 不動産コンサルティングの質を高める「ハイアークラブ」創設
- 2007.5 エコ型地盤改良工法「ハイスピード」事業パッケージをリリース
- 2008.8 住宅会社向け ASP システム「ハイアーフ」をリリース、
同時に住宅購入相談の「リライフクラブ」を創設
- 2009.9 デザイナーズ注文住宅提供事業パッケージ「R+house システム」をリリース
- 2011.1 断熱基礎事業「タイト・モールド」をリリース
- 2011.6 工務店業界向け生産性向上支援ツール「ビルド・マスター」をリリース
- 2012.5 不動産流通支援システム「エージェント・マスター・サービス」をリリース
- 2013.3 不動産会社向けマンションリノベーションシステム「リノべる。」をリリース
- 2013.6 「ハイアープロ」をバージョンアップし「マイハイアール」をリリース
- 2014.4 断熱改修リフォーム事業パッケージ「ハウス・イン・ハウス」をリリース
- 2014.6 一般社団法人住宅不動産資産価値保全保証協会設立（現 連結子会社）
- 2014.7 不動産ショップ事業「トチスマ」をリリース
住宅会社向け原価管理システム「CMS」をリリース
- 2014.11 一般社団法人住宅不動産資産価値保全保証協会より環境配慮型地盤保証「BIOS」を
リリース
- 2015.6 デザイナーズ規格住宅提供事業パッケージ「アーキテクチャル・デザイナーズ・マー
ケット」をリリース
- 2015.11 住宅あんしんインスペクションの取扱い開始（住宅不動産取引支援機構商品）
- 2016.4 住宅総合アフターサービス提供支援「ハイアス家価値サポート」をリリース
- 2016.10 「不動産相続の相談窓口」をリリース

■ ハイアス・アンド・カンパニー(株) 会社概要（証券コード：6192 東証マザーズ）

- 設立：2005年3月 ○資本金 3億 5,611万円（2017年4月30日時点）
- 所在地：東京都品川区上大崎 ○役職員数 116名（2017年4月30日時点）
- 事業内容：財産コンサルティング事業、住宅・建設・不動産事業のナレッジ開発、
販売促進支援事業など
- 会社 URL：<http://www.hyas.co.jp> ○各種ソリューション紹介：<http://view.hyas.co.jp/>