

NEWS RELEASE



トラスコ中山株式会社

経営企画部 広報課

大学生インターンシップ開催のお知らせ

トラスコ中山 体験型・提案型インターンシップ開催中

～「セールスの真髄、伝授します！」～

機械工具卸商社のトラスコ中山株式会社（大阪本社：大阪市西区、代表取締役社長：中山哲也、）は、大学生の就業体験を目的としたインターンシップを開催しています。今年で9回目(2001 年が第 1 回)となる当社のインターンシップは、“**実際に当社セールスと同行して商品提案を行う**”、また、その後方支援をしている“**物流センターで作業体験も行い、物流を理解する**”、という体験型の内容で実施しています。

【実施期間】

8 月 10 日(月)より 21 日(金)までの 7 日間。(土・日・お盆はお休みです) 大阪・東京 2 箇所同時開催。

【参加人数及び大学】

東京(男性 12 名／女性 10 名)・大阪(男性 11 名／女性 11 名) 計 44 名。

東京…早稲田大学・上智大学・横浜市立大学・立教大学・明治大学・法政大学・青山学院大学・学習院大学・成蹊大学・明治学院大学

大阪…京都大学・大阪大学・同志社大学・立命館大学・関西学院大学・関西大学・神戸市外国語大学・大阪市立大学・大阪府立大学・京都外国語大学・滋賀大学・龍谷大学・京都産業大学・京都精華大学

【概要】

日付	内容	場所
8/10 (月)	会社説明・ビジネスマナー講義・本社見学	本社（東京・大阪）
8/11 (火)	物流センター見学・体験	P. 東関東・P. 神戸
8/12 (水) ～8/16 (日)	<休日>	
8/17 (月)	AM：メーカー様勉強会（住友 3M） PM：見積りや提案書作成・商談ロールプレイング	本社（東京・大阪）
8/18 (火)	<営業同行>	各事業所
8/19 (水)	<営業同行> インターンシップ生 商品提案	各事業所
8/20 (木)	提案営業成果報告 プレゼンテーション準備	本社（東京・大阪）
8/21 (金)	プレゼンテーション	本社（東京・大阪）

【オリジナル企画】

①工場用副資材のトップブランドの拡販で流通のしくみを知る！

当社の2009年度仕入額トップの住友スリーエム様の商品に着目した物流・営業体験をすることで、「カタログ掲載→在庫→営業現場での取り組み(MRO セミナー等)」という具体的な流れの中での仕入先様との多面的なパートナーシップを把握していただきます。

②一社員として行動を。

参加学生の皆様には、インターンシップ期間中は掃除や日報、朝礼参加はもちろん、営業中も社員として販売店様に商品提案をするなど、トラスコ中山の一社員として行動していただきます。

③オリジナル名刺を使って・・・



当社の一員である自覚と、販売する使命感を持っていただくためにオリジナル名刺を作成しています。

実際に販売店様への提案営業に使用していただきます。

④大学キャリアセンターの職員様もご招待。

最終日にインターンシップ生の集大成として、プレゼンを行って頂きます。そこでキャリアセンターの職員様にも彼らの成長を見て評価をしていただきます。また、BtoB企業である当社の理解を深めていただくための会社説明会を実施します。



初めての名刺交換



「卸売業の存在意義」を考える



チームで考え出した答えを発表



物流センター実体験



住友スリーエム様による勉強会



社員と商談ロールプレイング

※ ニュースリリースに掲載されている情報は、発表日現在の情報です。

その後予告なしに変更されることがございますのであらかじめご了承ください。

【本件に関するお問い合わせ】

トラスコ中山株式会社 広報課 石川 由佳

TEL 03-5425-7871 FAX 03-5425-7125

