

各位

2023年12月21日
弥生株式会社

弥生、業界初のプラットフォーム型会計事務所 M&A サービスを開始 -後継者問題などに悩む会計事務所の事業承継を支援-

弥生株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役 社長執行役員:前山 貴弘、以下「弥生」)は、提供する M&A マッチングプラットフォーム「弥生のおんしん M&A」内にて、会計事務所の M&A 支援を開始したことをお知らせします。

*M&A プラットフォーマー（中小企業庁の定める M&A 支援機関）としては初の、会計事務所専用サービスを提供（2023年12月現在/自社調べ）

弥生のおんしん M&A 会計事務所向けサービス提供開始

プラットフォーム型サービスで会計事務所の事業承継を支援

弥生 

日本経済の大きな課題の一つとして「2025年問題」と呼ばれる中小企業の後継者不足や廃業増加が懸念されています。特に会計事務所においては、事務所代表者の平均年齢が60歳を超えていることや、事務所の引き継ぎには同じく税理士・公認会計士の有資格者が必要という独自の課題から、特に事業承継に関する大きな課題感を抱えているものと考えられます。

弥生は、中小企業向けに提供している M&A マッチングプラットフォーム「弥生のおんしん M&A」内に新たなサービスとして、会計事務所の M&A 支援を開始します。売却希望事務所は匿名で掲載され、顧問先の数や業界、事務所職員内の有資格者の数、使用されている会計ソフトなど会計事務所の M&A に特化した情報が閲覧できるプラットフォームとなっています。

譲渡を考えている事務所からお申し込み後、弥生が、譲渡の希望条件等をヒアリングし、匿名情報を作成いたします。その後、当該匿名情報を「弥生のおんしん M&A」に掲載し、譲受を希望される事務所を募り、譲受希望事務所の選定などの伴走支援も行っております。マッチングが成立した場合には、別途サービス利用料*1が発生します。

譲受希望事務所としてサービスを利用するには、弥生の会計事務所パートナー制度である「弥生 PAP 会員*2」への加入が必要となります。「弥生 PAP」は12,000以上*3の会計事務所が登録する日本最大級の会計事務所ネットワークです。加入には弥生の認定が必要なことから、譲渡元/譲受先の双方にとって信頼できる事務所と取引できることがメリットとなります。

「弥生のあんしん M&A」は、高齢化などから後継者問題を抱える事務所の課題を解決するとともに、譲受先の事務所にとっても高度な専門性を有するスタッフや顧問先をそのまま引き受けできることから、会計事務所の事業成長に大きく寄与します。

弥生は、創業時から続く"スモールビジネスに寄り添う"姿勢と思いのもとで、事業者の課題を解決するサービスを提供してまいりました。スモールビジネスを支援する最も身近で重要なパートナーである会計事務所の成長戦略や事業継続を支援することで、日本全体の成長や活性化に貢献します。

※1 マッチング成立時に30万円、最終契約書の締結時に成功報酬として取引価額の3~5%(レーマン方式、ただし、最低報酬額は100万円)を申し受けます

※2 弥生 PAP 会員サイト <https://www.yayoi-kk.co.jp/pap/member/>

※3 2023年5月時点

以上

【弥生のあんしん M&A について】

「弥生のあんしん M&A」は、弥生が提供する中小企業向け M&A プラットフォームです。弥生は、中小企業庁の定める M&A 支援機関※4として登録しています。

※4 M&A 支援機関登録制度 <https://ma-shienkikan.go.jp/>

弥生のあんしん M&A サービスサイト <https://anshin-ma.yayoi-kk.co.jp/>

■サービスの流れ

・自身の事務所を譲渡したい時(会計事務所案件を作成)



譲渡案件検索詳細内容	
事務所概要	
所在地	東京都
設立年	1990年
従業員数	10人
うち 税理士・公認会計士資格者	1人
その他資格保有者	2人
その他説明	社労士
事業所数	1か所
対応エリア	東京23区
顧問先数	30社

「弥生のあんしん M&A」サービスサイトから譲渡したい事務所の情報を登録します。この際、弥生 PAP 会員に加入している場合は登録情報に紐づき自動的に事務所の情報が転記されます。

登録後、弥生の担当者がヒアリングを行い、ご希望の売却額や条件などをヒアリングし、「ノンネームシート※5」を作成します。

申込のあった譲受希望事務所の中から、お伺いした希望に即した事務所をご紹介しますので、より効率的に条件に合った譲受希望事務所と M&A を進めることが可能です。

マッチングおよび成約に至るまで、譲渡元の事務所は無料でご利用いただけます。

※5 事務所の概要として、従業員のうち有資格者数や対応エリア、顧問先数などを掲載したものの

・事務所を譲受したい時(あんしんエージェント登録)

The screenshot shows a search filter interface on the 'あんしん M&A' website. The main heading is '基本項目' (Basic Items). The form contains the following fields and options:

- 所在地 (複数選択可能): 選択する
- 譲渡希望価格: 下限なし ~ 上限なし
- 案件No: 123456789
- 従業員数: 選択してください
- 顧問先数: 選択してください
- 譲渡希望時期: 選択してください
- こだわり条件: 従業員の新規雇用を前提

At the bottom of the form, there are buttons for 'クリア' (Clear), '検索' (Search), and '全11件' (All 11 items).

「弥生のおんしん M&A」サービスサイトから、譲渡希望事務所を探することができます。掲載情報は匿名(事務所名非公開)となっておりますが、詳細の問い合わせを行うことも可能です。譲渡希望の案件が見つかった後は、希望価格や買収後の運営方針などを記入し、譲渡希望者に向けたアピールポイントを記載します。

本サービスでは、譲渡希望事務所からの意向表明書に対し、譲渡元の事務所の同意をもってマッチングが成立と定義いたしますが、マッチング後のデューデリジェンスや契約条件の交渉は譲渡希望事務所が主導で行っていただきます。(弥生側でも契約雛形の提供や取引の推進支援などはいたします)
サービスへの登録と案件ごとの問い合わせは無料ですが、マッチング成立および最終契約成約時に別途定めるサービス利用料が発生します。

※サービスの利用には弥生 PAP 会員制度への加入が必要です

【弥生株式会社について】

弥生はスモールビジネスの事業の立ち上げと発展の過程で生まれるさまざまな課題にお応えする「事業コンシェルジュ」をビジョンとする企業です。会計・商取引・給与計算などのバックオフィス業務を支援するソフトウェア「弥生シリーズ(クラウドサービス/デスクトップソフト)」と、起業や資金調達などを支援する「事業支援サービス」の開発・販売・サポートをしています。代表的な製品・サービスである「弥生シリーズ」は登録ユーザー数 310 万を超え、多くのお客さまにご利用いただいています。

代表者:代表取締役 社長執行役員 前山貴弘

創業:1978年

従業員数:978名(派遣・契約社員含む、2023年9月現在)

事業内容:業務ソフトウェアおよび関連サービスの開発・販売・サポート

本社所在地:東京都千代田区外神田 4-14-1 秋葉原 UDX21F

URL: <https://www.yayoi-kk.co.jp>