

2017年11月8日 タニウム合同会社

数百万台のエンドポイントを数秒で可視化 エンドポイントプラットフォームを提供する「タニウム合同会社」 日本法人の代表執行役社長に古市力が就任

数百万台のエンドポイントを数秒で可視化できるプラットフォームを提供する『タニウム合同会社』(以下:タニウム社日本法人、所在地:東京都千代田区)は、2017 年 10 月 1 日付けで日本法人の代表執行役社長に古市力(ふるいち ちから)が就任したことをお知らせします。

古市は、前職にて米国ヴイエムウェア本社 アジア太平洋地域グローバル 兼 ストラテジックアカウント部門 副社長を務め、日本を始めとする韓国、インド、中国等のアジアのトップ企業のビジネスを統括しておりました。

ヴイエムウェア社での 9 年半の在職中は、国内のエンタープライズ部門の営業部長、本部長を歴任し 2014 年より アジア太平洋地域の本社であるシンガポールにて勤務し、アジアでのグローバルアカウント部門の立ち上げを行ってまいりました。ヴイエムウェア社以前は、ブロケードコミュニケーションズ、CA 社において営業並びに営業マネージャとして 国内のストレージネットワークやシステムマネージメントのビジネスの立ち上げに従事して参りました。

新代表を務める古市は「wannacry の問題以降、リアルタイムでエンドポイントの状況を可視化したいというニーズが日本国内で広がっています。既に米国では業種を問わず導入が加速している状況であり、日本国内においても 5 万エンドポイントを超えるお客様の導入も始まりました。一方で日本市場においてはパートナービジネスを徹底するとともに、既存のパートナー様へのサポートの強化、並びに新たなパートナー様とのタイアップ、更には業種別ハイタッチ営業での啓蒙活動を促進して参ります。 2018 年中には国内の人員も現在の 2 倍に拡大予定であり、日本国内においてもサイバーハイジーン=タニウムプラットフォームと認知頂けるよう取り組んで参ります」と語っています。

今後もタニウムは、製品アップデートなど Tanium™エンドポイントプラットフォームを通じて、より高度なセキュリティ技術による安全・安心を提供できますようサービス導入を進めてまいります。

【タニウム社について】

タニウム社は 2007 年に発足し、5 年間の製品開発を経て 2012 年末にタニウムプラットフォームの販売をアメリカで開始、日本には 2015 年 10 月に本格参入しました。砂単位で数十万台のエンドポイントを保護、制御、管理する独自の価値を提供するタニウムの製品は、IT 部門の担当者に幅広く受け入れ、金融庁が定める G-SIBS(グローバルなシステム上重要な銀行及び国内のシステム上重要な銀行)30 行のうち 16 行に導入されております。

アメリカでは、企業で売上高上位 100 社の半分がタニウムを採用し、その中には銀行の上位 10 社のうち 10 社全て、 小売業の上位 10 社のうち 7 社が含まれています。

【タニウム プラットフォームについて】

タニウムプラットフォームは、IT プロフェショナルが解決しようとする問題がどんなに複雑なネットワーク環境下であっても、迅速に、規模の大小を問わず、しかもシンプルな操作で回答を提供します。集中管理されているサーバーや膨大なデータベースに頼るよりはむしろタニウムプラットフォームは効率的な LP2P(linear peer-to-peer) アーキテクチャーを利用 して大規模であっても瞬時に対応いたします。

く特徴>

☑単一のサーバーで 100万台以上のエンドポイントに対応可能 ☑どのような問い合わせにも 15 秒以内で回答

☑複雑なスクリプトの知識不要

