

2025年7月10日

株式会社 TEKO LEVERAGE

TEKO LEVERAGE 1周年のお知らせ

専門ファームとして、日本の“実力ある”企業の価値向上により一層コミットするために、
連携・提携先のエリアや業種を順次拡大しています。

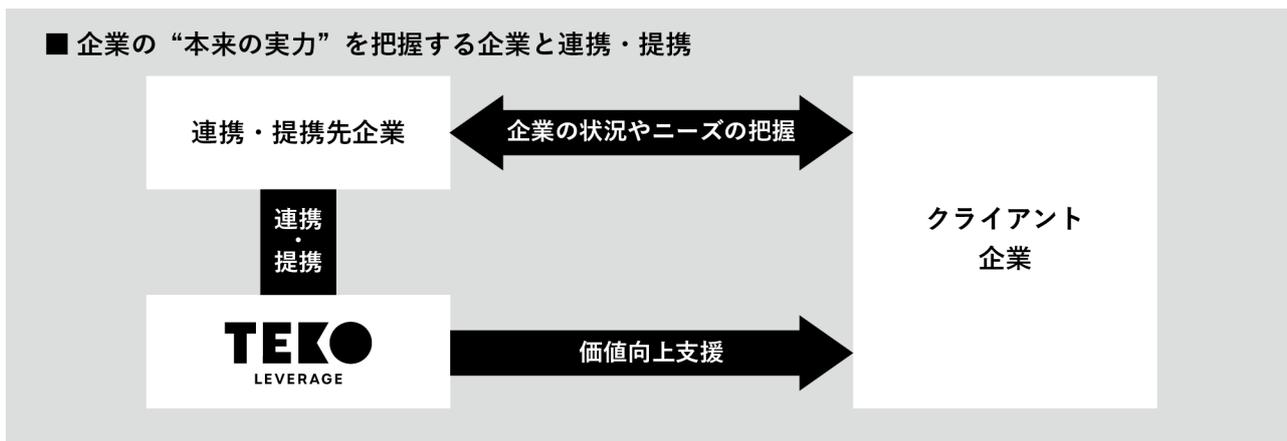
株式会社 TEKO LEVERAGE（東京都千代田区、代表取締役社長：大澤智規 / 以下 TEKO）は、2025年6月に営業開始1周年を迎えました。TEKOは株式会社博報堂の専門チームとして2017年から活動を行っていましたが、昨年からは企業価値を向上させるクリエイティブファームとしてさらに連携・提携先を拡大し、幅広い業種のクライアントに対し、さまざまな支援を行っています。今後もパートナーをさらに拡張し、より多くの“実力ある”日本企業に対して、本来の価値をステークホルダーと共有するためのクリエイティビティを提供して参ります。

<https://www.teko.co.jp>

以下、改めてこの1年間の主なトピックスをご紹介します。

■ 連携・提携先を順次拡大

日本には、本来の価値をステークホルダーと共有できず、過小評価されてしまっている企業(特に中堅企業)が少なくありません。そこで TEKO は活動開始時からこういった企業の情報やニーズを把握しているパートナーと連携・提携し、専門的な支援を行ってきました。



これまで、連携・提携パートナーは首都圏の金融機関様を中心でしたが、現在では、各地の地銀様などを中心に連携・提携先のエリアが拡大しております。また、その業種も多様化してきています。

正当な評価を得られていない“実力ある企業”は業種業容を問わず全国各地に少なからずありますので、これからもパートナーのネットワークを広げ、様々な企業の価値向上にも積極的に取り組み、社会・経済の活性化に貢献していきたいと考えています。

■ 連携・提携先の拡大

エリアの拡大

各地の地銀様を中心に
地域金融機関との
連携・提携

業種の拡大

運用や信託で
企業情報を把握する
証券会社や信託銀行との
連携・提携

機会の拡大

企業の変革期を把握する
M&A 仲介やコンサルとの
連携・提携

■ BtoC/BtoB を問わず、幅広い業種・業容のクライアントの価値向上を支援

連携・提携先パートナーの拡大に伴い、ご依頼いただく企業様の業種・業容も年々広がってきております。

以下に直近で TEKO がご支援に関わらせていただいたケースをご紹介します。

- ・ **金融機関様**：ブランド再規定や VI 規定、ロゴ開発などのご支援
- ・ **教育関連企業様**：周年を節目としたコーポレートリブランディングのご支援
- ・ **寺院様**：複数の系列施設を総合した、トータルブランディングのご支援
- ・ **保育関連企業様**：事業価値訴求から企業価値訴求への戦略転換、実践のご支援 等

[代表取締役メッセージ]

TEKO は昨年、株式会社博報堂の専門チームから専門ファームとして法人化し、より本格的にクライアントの企業価値向上のためのクリエイティブ支援を行っております。昨年 10 月にはクライアントやパートナーの皆様との連携をより深めていくべく、オフィスを霞が関に移転いたしました。

また既述の通り、“もっと評価されるべき”企業の経営者の皆様との出会いを増やすために、パートナー企業・機関との連携・提携を拡大しております。

これからもたくさんの方々と一緒にさせて頂きながら、日本企業の底力を広く発信し、社会・経済の発展に貢献できればと考えておりますので、今後ともよろしくお願いいたします。

(株)TEKO LEVERAGE CEO/(株)博報堂エグゼクティブクリエイティブディレクター
大澤智規

[資料のダウンロード]

※最新の TEKO のご案内フライヤーは、以下よりダウンロードいただけます。

https://www.teko.co.jp/infomation202501/teko_profile.pdf

[本件に関するお問い合わせ先]

HP(<https://www.teko.co.jp/>)の CONTACT よりお問合せください。