

株式会社 Kiviaq プレシ리즈 A ラウンドで 1.5 億円の資金調達を完了

「来店不要でお薬が届く」ダークストア型薬局を拡大。実店舗の安心感も備えた新しい医療アクセスを提供

「すべての医療体験を圧倒的に」をビジョンに掲げる株式会社 Kiviaq（本社：東京都港区、Founder・代表取締役 CEO：岡田 俊、以下「キビヤック」）は、新たにマーキュリアインベストメント、Coral Capital、Spiral Innovation Partners を株主に迎え、2026 年 7 月 31 日付けでプレシ리즈 A ラウンド 1.5 億円の資金調達を完了いたしました。本調達により、キビヤックの創業以来の資金調達累計額は 2.8 億円となります。



■事業内容と実績：ダークストア型薬局「キビヤックファーマシー」

キビヤックは、食品・日用品の即配で普及した「ダークストア」モデルを調剤薬局に応用した「キビヤックファーマシー」を運営しています。オンライン完結・最短 30 分配送という来店不要の利便性を軸としつつ、「対面でも頼れるダークストア」である点が最大の特徴です。通常の薬局と同様のカウンターを設け、常駐薬剤師が直接の処方せん受付や服薬指導にも対応しており、先進的な即配網とリアルな安心感を併せ持つ新しい薬局です。2025 年 10 月に 1 号店（東京都港区芝大門）を開局後、50 医療機関・4 オンライン診療プラットフォームとの連携を実現し（8 月時点）、当日配送エリアを東京都内 18 区へ拡大しました。処方せん取扱枚数はローンチ時比約 10 倍に急成長しており、自社配送エリアにおいて 8 割という高いリピート率からも「お薬の配送」が新たな生活インフラとして定着しつつあることが確認されています。



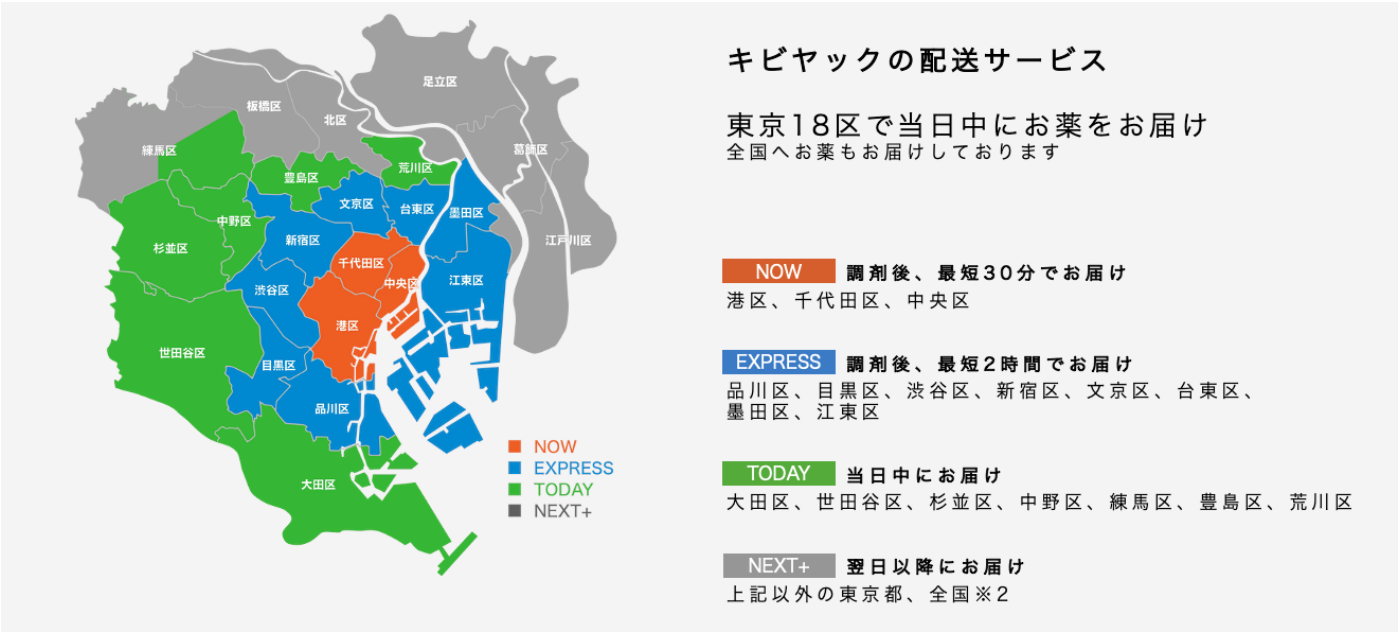
対面・配送を両立したキビヤックファーマシー 1 号店



棚に幅広い医薬品を備え半径 10 キロ圏内の当日配送を実現

提携病院と LINE からのオンライン受付、キビヤックファーマシーでの対面で受付した処方せんは、服薬指導・調剤完了後、キビヤックファーマシーから配送します。千代田区、中央区、港区は調剤後最短 30 分、新宿区、文京区、台東区、墨田区、江東区、品川区、目黒区、渋谷区は調剤後最短 2 時間、それ以外のエリアは以下のお届け時間を目安に発送し、全国への発送も対応いたします。

サービス名	お届け時間目安	対象エリア
NOW（赤）	調剤後最短 30 分	千代田区、中央区、港区
EXPRESS（青）	調剤後最短 2 時間	新宿区、文京区、台東区、墨田区、江東区、品川区、目黒区、渋谷区
TODAY（緑）	当日中	大田区、世田谷区、中野区、杉並区、豊島区、荒川区、練馬区
NEXT+（グレー）	翌日以降	北区、板橋区、足立区、葛飾区、江戸川区（および全国）



■資金調達の背景：医療アクセスの再設計

少子高齢化に伴い医療ニーズが拡大する一方、医療機関や薬局の担い手不足は深刻化しています。現在、門前薬局が普及しているにもかかわらず、体調が悪い中での移動・待ち時間・在庫切れ・プライバシーへの懸念などから、患者の 9 割が従来の薬局体験に何らかの不満を抱えています（当社調べ）。

「拠点に患者が足を運ぶ」という従来モデルだけでは、縮む供給で拡大するニーズに応えることは困難になりつつあります。キビヤックは、サプライチェーンマネジメントと物流の力でこの不可逆的な課題を解決し、現代のライフスタイルに合わせて「必要な薬が、必要なタイミングで、手軽に届く」世界の実現を目指します。

今回のプレシリーズ A ラウンドでは、キビヤックファーマシーの拡大とシステム開発を加速し、より多くの患者さまへ「新たな薬局体験」を届けていきます。

■独自システムによる在庫最適化と薬剤師の負担軽減

キビヤックでは、独自のシステム開発により、小売業の POS データのように医薬品の処方・提供動向をリアルタイムで管理・分析していきます。このデータをもとに、需要の高い薬は最前線である「キビヤックファーマシー」に配備し、使用頻度の低い薬は「セントラル調剤拠点」で一括管理・配送する在庫最適化を実現します。

さらに、在庫発注、分包・一包化などの対物業務をセントラル調剤拠点で効率的に一括処理することで、キビ

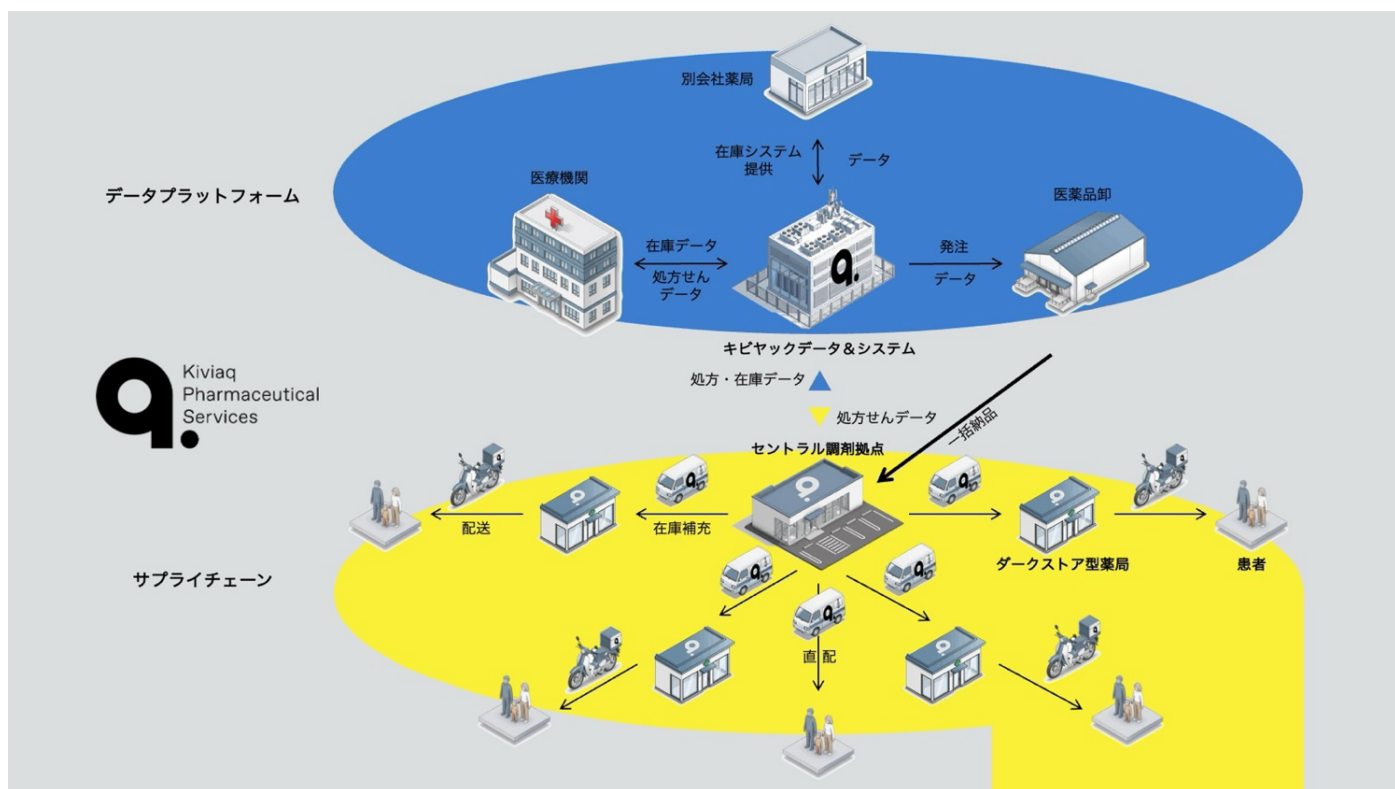
ヤックファーマシーにおける薬剤師の在庫管理や対物業務の負担を大幅に軽減。薬剤師がより専門性の高い服薬指導や対面ケアに注力できる、働きやすい環境を構築しています。

■今後の展開

今後は首都圏を中心に、飲食業のセントラルキッチンのように対物調剤業務と在庫管理に特化した「セントラル調剤拠点」を中央のハブとして配置し、その周辺を網羅する「キビヤックファーマシー」と連携させる「ハブ&スポーク型」のネットワーク拡大を加速させます。

この独自の自社サプライチェーンを強固な基盤としつつ、さらに地場の調剤薬局を物流・SCM・システムの側面からサポートすることで、薬局へのアクセスが課題となっている地方都市や商圏外の患者さまにも、「必要な薬が、必要なタイミングで、手軽に届く」環境を構築していきます。

さらに将来的には、自社システムに蓄積された処方データ・在庫データ・配送実績などのリアルタイムな需給情報を基盤に、医薬品流通の各プレイヤーをつなぐデータプラットフォームを構築していきます。どの拠点にどの医薬品がどれだけあるかを可視化することで、特定エリアでの欠品と別エリアでの過剰在庫が同時に起きる「在庫偏在」を是正し、必要な医薬品を必要な場所へ機動的に融通できる仕組みをつくります。製造から流通、そして患者さまの手元に届くまでの医薬品サプライチェーン全体を、より無駄なく持続可能な形へと再設計していきます。



■投資家からのコメント

株式会社マーキュリアインベストメント

事業投資部ディレクター・ベンチャー投資戦略投資責任者 藤田 紘平氏 / アソシエイト 村上 将一氏

この度、マーキュリア・サプライチェーンファンド（MSCF）よりキビヤックへ出資参画いたしました。処方せんの受取から待ち時間、在庫切れに至る患者体験は、病院・薬局のいずれから本質的に手が入らないまま構造的に十分な変革がなされなかった領域です。キビヤックはこの空白にダークストア型薬局という明快な解を示し、医療アクセスそのものを再設計しようとしています。SCM・物流とオンライン薬局の双方を実務で歩まれた岡田 CEO のもと、業界構造への高い解像度と現場を動かす実行力を併せ持つ経営陣である点も高く評価いた

しました。今後は MSCF の LP 投資家の皆様とも連携しながら、持続可能な医療インフラの未来を築くパートナーとして伴走してまいります。

Coral Capital, Inc. Senior Associate 片山 晴菜氏

日本の保険調剤市場は約 8 兆円規模にも関わらずいまだ高度に分散しており、門前薬局を中心とした従来の構造も制度面での見直しが進む中、薬局のあり方そのものが問い直されています。Kiviaq は、これを物流とサプライチェーンの問題として捉え直し、都市の配送密度や全国で統一された制度基盤といった日本ならではの条件を活かしつつ、ユーザー体験とコスト面での競争力を構築しています。

ロジスティクス/SCM 領域で長年の経験を積んだのちに薬局業界の圧倒的な非効率性と向き合った岡田さん・金木さんが率いるチームが、現代のライフスタイルにあった新しい薬局体験を実現していくのを楽しみにしています。

Spiral Innovation Partners 株式会社 ジェネラルパートナー 岡 洋氏

事業戦略をお伺いした際、これほどフィット感のある経営陣はいないと感じましたし、まさに今求められているソリューションだと確信しました。私自身、幼い子を持つ親として薬局での待機時間を負担に感じており、同じ悩みを抱える子育て世代は非常に多いはずです。また、これまで物流領域に数多く投資してきた立場からも、フード以外でクイックデリバリーが定着する可能性が最も高いのは医薬品領域だと捉えています。Kiviaq のソリューションは、ユーザー体験や薬局ビジネスのあり方にとどまらず、日本の医薬品流通の構造そのものを変革する可能性を秘めています。この大きな挑戦に株主・パートナーとして伴走できる機会をいただき、大変嬉しく思っております。

■代表者コメント

前回のシードラウンドから約 1 年、「薬局に行かなくていい薬局」というコンセプトを実際のサービスとして立ち上げ、多くの患者さまと医療機関・パートナー企業の皆さまとともに新しい処方薬の受け取り体験を積み重ねてきました。今回のプレシリーズ A ラウンドでは、その手応えを確信に変え、1 店舗目の開局と事業を支えるシステム開発に集中投資します。体調が悪い日も、忙しい日も、薬のことで困らない——そのような当たり前を届けられる薬局ネットワークをより多くのエリアへ広げていきます。共に挑戦してくださる投資家の皆さまに、心より感謝申し上げます。

株式会社 Kiviaq Founder/代表取締役 CEO 岡田 俊



米国公認会計士として KPMG ロサンゼルスで監査業務に従事。帰国後、アマゾンジャパン合同会社で経営戦略・財務部長として Amazon Logistics を中心に物流・輸送・サプライチェーン事業の戦略立案・事業立ち上げ・全国展開をリード。

2023 年 11 月に株式会社ミナカラの代表取締役社長に就任。調剤薬局・医薬品 EC 事業の再生・新規オンライン診療事業の立ち上げを実行。2025 年 4 月に退任後、2025 年 5 月に株式会社 Kiviaq を創業。医療アクセス・医薬品 SCM の再設計に取り組む。

■株式会社 Kiviaq 会社概要

キビヤックは「すべての医療体験を圧倒的に」するために生まれました。サプライチェーンマネジメントとテックの力で医療アクセスを再設計し、「必要な薬が、必要な時に、手軽に届く」ことを当たり前にしていきます。体調が悪い日でも、忙しい日でも、移動が難しい日でも、患者さまが薬のことで困らない世界を提供していき

ます。

会社名：株式会社 Kiviaq（キビヤック）

代表者：岡田 俊（Founder／代表取締役 CEO）

所在地：東京都港区芝大門 1 丁目 4 番 4 号 ノア芝大門 101

設立：2025 年 5 月

事業内容：医薬品 SCM 事業・調剤薬局事業

ホームページ：<https://www.kiviaq.com/>

LINE 公式アカウント：<https://lin.ee/xEBbMmnp>

■本リリースに関する問い合わせ

株式会社 Kiviaq PR 担当（info@kiviaq.com）

お問い合わせ：<https://www.kiviaq.com/inquiry>