

Press release

## ノーザンミツワ様とフランチャイズ契約を締結

### — 国産有機きくらげ「高付加価値 FC」加盟店募集を本格強化 —

食品由来ビタミンD原料として希少な“ビタミンD高含有量有機国産きくらげ”を全国に安定供給。廃校活用 × 全量買取 × 有機栽培による低リスクで持続可能な栽培ビジネスを全国へ拡大。

ビタミンファーム株式会社

2025 年 12 月 15 日

ビタミンファーム株式会社（所在地：東京都港区、代表取締役社長：水野 聡）は、このたびノーザンミツワ様（所在地：北海道釧路市、代表取締役社長：栗林 延年）とフランチャイズ加盟契約を締結いたしました。これを機に、国産有機きくらげの栽培フランチャイズ事業を全国展開し、加盟店募集を本格強化いたします。

#### 【背景】

健康志向の高まりを背景に、これまで羊毛脂由来が中心だったビタミンDに代わり、食品由来原料の需要が世界的に拡大しています。

日本国内では日照不足や生活習慣の変化により、日本人の約98%にビタミンD摂取量が推奨量を大きく下回っているという調査（出典：東京慈恵会医科大学発表）もあり、食品メーカーやサプリメントメーカーからは“国産由来の安定供給源”として、新たな原料の確保が急務となっています。

ビタミンファームは、一般的なきくらげ（約85μg/100g）に比べて約30倍にあたる約2,500μg/100gのビタミンD含有量を実現する独自加工技術を開発し、有機JAS認証も取得。

市場拡大に対応するため、全国で栽培拠点を拡充する必要があり、この供給需要に応える形でフランチャイズ加盟店の募集を強化しています。

### 【フランチャイズシステムの特徴】

- ・生産されたきくらげは全量当社が買い取り、販路開拓の必要なし
- ・廃校舎・遊休施設を有効活用した独自の栽培ノウハウによる社会課題解決型モデル
- ・有機 × 高ビタミンD × 安定供給の高付加価値原料として需要拡大中

### 【ノーザンミツワ様との提携の意義】

今回の提携により、流通網の強化と供給体制の拡大が可能となり、食品メーカー、サプリメント事業者、販路パートナーとの連携をさらに加速してまいります。

### 【FC 加盟店拡大目標】

- ・2026 年末までに全国 20 拠点、2030 年に 50 拠点体制を目指します。

### 【代表コメント】

「ノーザンミツワ様との契約によって、ビタミンD原料としての国産有機きくらげの安定供給をより強固なものにしてまいります。加盟店の皆さまとともに、廃校の活用による社会課題の解決を実現しながら、日本の地域活性と健康に貢献する新しい農業モデルを広げていきたいと考えています」。

### 【会社概要】

会社名：ビタミンファーム株式会社

所在地：東京都港区高輪 3 丁目 12 - 8

代表者：代表取締役 水野 聡

事業内容：有機きくらげ栽培／ビタミンD原料供給／FC事業／廃校活用プロデュース

URL：<https://www.vitaminfarm.co.jp>

【ノーザンミツワ株式会社 概要】

会社名：ノーザンミツワ株式会社

所在地：

（本社）〒084-0905 北海道釧路市鳥取南 5 丁目 12 番 5 号

（関東オフィス）〒277-0871 千葉県柏市若柴 178 番地 4 柏の葉キャンパス 148 街区  
2K01L5 階 ガレージ ルーム 11

代表者：代表取締役社長 栗林 延年

事業内容：

- ・ 飲食業
- ・ 小売業
- ・ 卸売業
- ・ 有機きくらげ栽培

TEL：0154-61-5555

【お問い合わせ先】

ビタミンファーム株式会社 広報担当

Email：info@vitaminfarm.co.jp

（件名に「FC 加盟について」とご記載ください）