



Nexca は、名刺を撮るだけでAIがデータ化し、**組織の資産として共有**できる名刺管理サービスです。2026年10月からは、名刺の会社について商談準備レポートをAIが作る「**AI商談ドシエ**」を提供。名刺の管理から**次の商談の準備**までを、中小企業でも無理なく使える価格でひとつにつなげます。

名刺が、次の商談に活かされない BACKGROUND

名刺は担当者の手元や個人のアプリに残りがちで、組織として「誰がどの会社と接点を持っているか」が見えにくくなります。さらに、商談の前に相手企業の動きを調べる時間を取るのも簡単ではありません。Nexcaは、名刺を組織のデータとしてまとめ、その記録を次の商談の準備にまでつなげます。

- 名刺が個人の手元に眠り、社内で共有されない
- 退職・異動のたびに、人脈の記録が失われる
- 同じ会社に誰が接点を持っているか分からない
- 商談前の下調べに、十分な時間を取れない

主な機能 FEATURES

1 AIによる名刺の読み取り

撮影・アップロードで氏名・会社・役職・連絡先を自動でデータ化。自信のない項目は「要確認」で表示。

2 一括取込 Solo以上

スキャナーの連続スキャンPDFや複数の画像を、1回最大200枚までまとめて取り込み。

3 組織での共有と権限管理 Pro以上

名刺は組織のデータとして全員で検索。3段階の権限と、退職者アカウントの即時停止に対応。

4 会社の自動名寄せ・重複の統合

同じ会社の名刺は自動で1社にまとめ、重複した連絡先は候補を示して統合。

5 活動記録とフォローアップ

商談・電話・メールなどを記録。次回予定日の当日朝にリマインドメールが届く。

6 移行・連携

Sansan・EightなどのCSVを取り込み、CSV・vCardで書き出し。REST API・Webhook・kintone連携（Pro以上）。

7 AI商談ドシエ オプション（前払いクレジット制）

相手企業の公開情報・自社のプロフィール・これまでのやりとりをAIが突き合わせ、要点と次の一手、自社との相性スコア、最新の動き（確認済み／推測を区別し出典付き）、商談の切り口、連絡文の下書きを1枚のレポートに。営業・提携・採用・情報収集の4モード。

特長 | 名刺から、次の商談まで WHY NEXCA

名刺から商談準備まで一つに

取り込んだ名刺の会社ページから、そのまま商談準備レポートを作成。調べ直しや入力し直しが要らない。

10名まで定額

Proプランは最大10名で月額3,300円（税込）。人数を増やしても料金は変わらない。

データを自由に持ち出せる

CSV・vCardでいつでも書き出し可能。他サービスからのCSV移行は月間の取込枚数を消費しない。



提供時期・対象 OVERVIEW

提供開始

2026年8月

AI商談ドシエ：2026年10月1日

対象

個人事業主・中小企業

最大10名のチームまで定額

提供形態

SaaS（クラウド）

Webブラウザ・スマートフォン

無料プラン

あり

カード登録不要・初期費用なし

プラン・価格 PRICING

プラン	月額（税込）	月額（税抜）	ユーザー数	名刺の新規登録	主な対象
Free	0円	0円	1名	月10枚	まず試したい方
Solo	1,078円	980円	1名	月200枚	個人事業主・フリーランス
Pro チーム	3,300円	3,000円	最大10名	月500枚	少人数のチーム
Enterprise	個別見積	個別見積	無制限	無制限	大規模・個別要件

※ 初期費用・最低契約期間なし（月単位の自動更新、いつでも解約可能）。お支払いはクレジットカード（Visa・Mastercard・JCB・American Express・Diners Club・Discover）。法人は請求書払いにも対応（当社承諾の場合）。

AI商談ドシエ（オプション）

プラン料金に含まれない任意の前払いクレジット制で、全プランで利用可。1レポート＝1クレジット（作成できなかった場合は消費しない）。有効期限・自動更新なし。新規登録時にお試し用クレジット付き。

パック	価格（税込）	1回あたり（税込）
1回	550円	550円
5回	2,475円	495円
10回	4,400円	440円
30回	11,550円	385円

代表者プロフィール CEO



Sunflower T&C 株式会社 代表取締役

稲葉 博樹

HIROKI INABA

学習塾で17年（うち校舎責任者13年）、大手生命保険会社で管理職としてチャネルの経営サポートと販売戦略策定に従事し、現場運営と経営数字の両面を支援。その経験から業務自動化の重要性を実感し、2023年にSunflower T&C株式会社を設立。

「大事な商談の前には、相手のことをきちんと調べておきたい。そう思っているけど、少人数で営業をしている会社や、1日に複数件の商談がある状況では、その時間を取るのが難しいのが実情です。名刺1枚から始まった出会いを、確かな商談につなげるお手伝いができればうれしく思います。」

会社概要 COMPANY

社名	Sunflower T&C 株式会社
設立	2023年1月
代表者	代表取締役 稲葉 博樹
本社	東京都港区虎ノ門4-3-1 城山トラストタワー4F
事業内容	SaaS開発、業務システム開発、DXコンサルティング
ミッション	テクノロジーとコンサルティングで業務自動化を推進し、クライアントの生産性向上と従業員の豊かな生活を創造する
Nexca	https://nexca.net
企業サイト	https://www.sunflower-t-c.com

BOILERPLATE / 会社紹介定型文

Sunflower T&C 株式会社は「テクノロジーとコンサルティングで業務自動化を推進し、クライアントの生産性向上と従業員の豊かな生活を創造する」をミッションに2023年1月設立。中小企業向けの業務自動化システム開発・DXコンサルティングを手がけ、2026年8月にAI名刺管理サービス「Nexca」の提供を開始した。

本件に関する報道関係者からのお問い合わせ先

広報担当 宮村 亜矢子

メール info@sunflower-t-c.com

画像素材（報道用）

ロゴ（高解像度）・製品画面・レポート例・代表写真をご用意しています。

ご希望の方は、左記お問い合わせ先までご連絡ください。