

Press Release



本資料は米国 2015 年 8 月 5 日に、当社持分法適用会社の PFSweb, Inc.より発表されたプレスリリースの抄訳です。

2015.8.24

トランスコスモス株式会社

PFSweb、EC システムインテグレータ CrossView を買収

B2B/B2C IBM WebSphere Commerce と SAP/hybris のインテグレーション対応力を向上

2015 年 8 月 5 日テキサス州アレン - グローバルにエンド・ツー・エンドの E コマースソリューションを提供する PFSweb, Inc. (NASDAQ:PFSW) は、この度、3800 万ドル及び今後の EBITDA ターゲットの収益に基づいた条件付支払いを対価として、EC システムインテグレータ CrossView を買収したことを発表しました。

1997 年に設立された CrossView は、ウェブサイト、実店舗、コールセンター等の複数チャネルを IBM WebSphere Commerce と SAP/hybris プラットフォームで統合し、コマースに関する一貫した戦略と技術のサービスをブランドや小売業者に提供しています。

CrossView のサービスには、事業戦略構築、ユーザーエクスペリエンスデザイン、システムソリューションの導入、ホスティングやマネージドサービスが含まれます。同社は米国、カナダ、インドに拠点を置いており、約 240 名のメンバーにて運営しており、2015 年には 3500 万ドルの収益が見込まれています。

PFSweb, Inc. の CEO マイク・ウィロビーは、以下のとおりコメントしています。

「今回の取引は過去最大の取引となりました。当社の買収による成長戦略により、CrossView の IBM WebSphere Commerce と SAP/hybris インテグレーション対応力は当社の提供する技術サービスの更なる強化に貢献してくれる事でしょう。

最大手 EC ソフトウェアプラットフォームの Demandware、Oracle Commerce、Magento、また今回の買収で新たに加わった WebSphere Commerce と hybris の 5 つの EC 大手プラットフォームを活用した End-to-End の E コマースソリューションを開発・支援できるのは、当社が唯一であると自負しております。

また、他の中小のシステムインテグレータ企業と異なり、CrossView は、既存顧客のマネージドサービスで安定したビジネス基盤を構築し、今では総収益の 4 割以上を稼いでいます。

今後、CrossView の優れた B2B フロントエンド E コマースプラットフォームと PFSweb の充実したフルフィルメント、ユーザーサポート、決裁サービスを統合させることで、当社は、類を見ない強力なサービスを実現できると考えております。

最後に、私は CrossView の大手顧客を支援できるこの機会を大変喜ばしく思っております。同社と併せて約 150 の顧客ベースを持つ我々は、クロスセルによる更なるビジネスの機会が待ち構えていると期待に胸を膨らませています。」

なお、今回の買収資金は新しく締結された Regions Bank の 4000 万ドルのクレジットファシリティにより調達されました。これにより、以前 Comerica 及び Wells Fargo から発行されていた貸出証券をリプレースすることになりました。

今回の買収により、PFSweb は、2015 年のサービスフィー換算業績予測幅を 1.6-1.7 億ドルから 1.75-1.85 億ドルへと修正した。また EBITDA 予測を、1600-1800 万ドルから、1800-2000 万ドルへと上方修正を発表しました。

CrossView の CEO マイケル・ヴォン・ボーダングンは、以下のとおりコメントしています。

「CrossView の E コマースでのノウハウや受賞歴のあるソリューションやイノベーションを求め、リーディングブランドからお問い合わせを多数いただいております。

PFSweb は CrossView と同じく、最先端のテクノロジーに対する追求心を持っております。PFSweb は最高品質のソリューションを提供しており、また、同社のポートフォリオに含まれている数多くのハイエンドブランドや小売業者がそれを物語っております。今後の我々のパートナーシップにより、急成長するオムニチャネルマーケットで、進化を遂げられることに期待が高まっています。」

今回の買収に伴い、CrossView は PFSweb の 100%子会社となり、以下の名称で運用します : CrossView, a PFSweb Company

CrossView についての詳細は、同社 Web サイト www.crossview.com をご覧ください。

PFSweb, Inc.について

PFSweb は、デジタルエージェンシー、マーケティング、サービス、技術開発サービス、BPO、オムニチャネルテクノロジーを含む、エンド・ツー・エンドの E コマースソリューションを提供する企業です。PFSweb は、一流ブランドをはじめ、カスタマーエクスペリエンスの最適化やオンラインビジネスチャネルの強化を検討しているすべての企業にソリューションとサービスを提供しています。

PFSweb は、プロクター・アンド・ギャンブル(P&G)、ロレアル、レゴ、コロンビアスポーツウェア、リコー、ルーツカナダ、ディアジオ、ビーシービー・マックスアズリア、T.J.Maxx、およびアメリカ合衆国造幣局などを含むさまざまな企業をサポートしています。PFSweb 本社はテキサス州アレンに位置し、テネシー州、ミシシッピ州、ミネソタ州、ワシントン州、ニューヨーク州、オハイオ州、ノースカロライナ州、カナダ、ベルギー、ロンドン、ミュンヘンおよびインドにも拠点を置いています。PFSweb (NASDAQ:PFSW) についての詳細は、同社 Web サイト <http://www.PFSweb.com> をご覧ください。

将来予想に関する記述

本記事は、1995 年私募証券訴訟改革法に基づく将来予想に関する情報で構成されており、将来予想の情報とは著しく異なる実績が生じるリスクおよび不確定要因の対象であり、それらを含むものとなっています。2014 年 12 月 31 日を区切りとする PFSweb 年次報告書の将来予想記述において予測されたものとは著しく異なる実績となる可能性がある特定の要因を識別しています。投資家の皆様には同社の年次および四半期報告書をご覧ください、そこに記述されているリスク要因を確認されることをお勧め致します。PFSweb は、仮に新しい情報が明らかになった場合や将来においてほかの事象が発生した場合でも、将来予想に関する記述を公式に改訂する義務はいかなる理由においても負うものではありません。当社が現在のところ重要と見なしていない、または現時点で認知されていないリスクが存在する可能性があります。

トランスコスモス株式会社について

トランスコスモスは 1966 年の創業以来、優れた「人」と最新の「技術力」を融合し、より価値の高いサービスを提供することで、お客様企業の競争力強化に努めて参りました。現在では、お客様企業のコスト削減を支援するコンタクトセンター・人事／経理／営業バックオフィス・受発注／SCM・システム開発／運用などのサービスを、また、お客様企業の売上拡大を支援するビッグデータ分析・インターネット広告・Web サイト構築／運用・スマートフォン／ソーシャルメディア活用・テレマーケティングなどのサービスを、アジアを中心に世界 25 カ国・148 の拠点で、オペレーショナル・エクセレンスを追求し、提供しています。また、世界規模での EC 市場の拡大にあわせ、お客様企業の優良な商品・サービスを世界 34 カ国の消費者にお届けするグローバル EC ワンストップサービスを提供しています。トランスコスモスは高品質な BPO サービスを世界規模で提供する、お客様企業の「Global BPO Partner」を目指しています。