

Press Release



2018年9月3日

トランスコスモス株式会社

トランスコスモス、Indeed の「販売代理店パートナー制度」で最高位のゴールドパートナーを取得

企業ニーズに応じた採用プロモーションで、お客様企業の採用効率化を支援

トランスコスモス株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長兼 COO:奥田昌孝)は、世界 No.1 求人検索エンジン(*)「Indeed(インディード)」の広告販売代理店として公式認定された企業が参加する「2018 年下期 Indeed 認定パートナー制度」において、最高位となるゴールドパートナーを取得しました。

(Indeed 認定パートナー制度 サイト URL: <https://indeedhi.re/2P8j91E>)

昨今、企業の採用活動は売り手市場にありながらも、求める人物像にマッチした人材確保が難しく、採用活動を行う企業はこれまで以上に強い採用力が求められています。求人情報に特化した検索エンジン「Indeed」は、Web 上に公開されている求人情報の一括検索が可能であるため、その利便性の高さから日本でも最大級のユーザー数を抱えています。採用活動を行う企業は、Indeed 内に掲載する「Indeed 広告」を経由して、求職者を自社採用サイトなどへ誘導することができるため、Indeed 内での求人訴求の強化で採用活動の効率化をはかることが可能です。

トランスコスモスは、「Indeed 広告」の販売代理店として、お客様企業の採用プロモーションを数多く支援しており、広告運用や効果検証を通じて、応募数および採用数の拡大に貢献をしています。今回、「Indeed 広告」に関する豊富な知識や実績が認められ、2018 年 1 月～2018 年 6 月末の期間で一定の広告費売上を満たした企業へのみ付与されるゴールドパートナーを取得しました。(2018 年 9 月 3 日現在、Indeed 認定パートナー178 社中、5 社がゴールドパートナーを取得)

トランスコスモスは今後も、豊富な広告運用ノウハウや実績を活かし、求人ポータルサイトにおける採用支援のみならず、自社採用サイトを活用したオウンドメディアリクルーティングにおける採用プロモーションにおいても、「Indeed 広告」を通じてお客様企業の採用活動を支援していきます。

(*)出典:comScore 2018 年 3 月訪問数

※トランスコスモスは、トランスコスモス株式会社の日本及びその他の国における登録商標または商標です

※その他、記載されている会社名、製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です

(トランスコスモス株式会社について)

トランスコスモスは 1966 年の創業以来、優れた「人」と最新の「技術力」を融合し、より価値の高いサービスを提供することで、お客様企業の競争力強化に努めて参りました。現在では、お客様企業のビジネスプロセスをコスト最適化と売上拡大の両面から支援するサービスを、アジアを中心に世界 32 カ国・171 の拠点で、オペレーショナル・エクセレンスを追求し、提供しています。また、世界規模での EC 市場の拡大にあわせ、お客様企業の優良な商品・サービスを世界 49 カ国の消費者にお届けするグローバル EC ワンストップサービスを提供しています。トランスコスモスは事業環境の変化に対応し、デジタル技術の活用でお客様企業の変革を支援する「Global Digital Transformation Partner」を目指しています。(URL: <https://www.trans-cosmos.co.jp>)