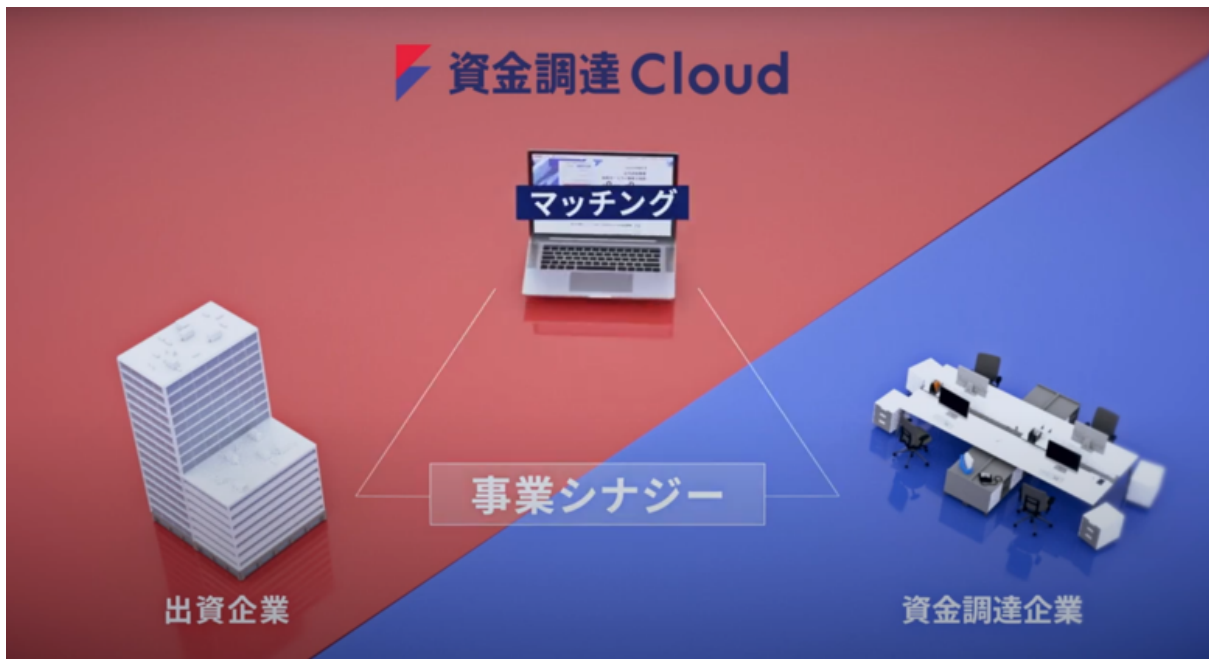


「資金調達クラウド」のプロモーションムービーが完成！ “事業会社”からの資金調達（Equity）のポイントとサービスのメリットを2分で紹介

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表：及川厚博）が提供する、資金とシナジーを調達できる「資金調達クラウド（<https://finance.macloud.jp/>）」のサービス紹介動画が完成しました。年々拡大するスタートアップの資金調達市場の説明や、“事業会社”からの資金調達（Equity）の必要性とサービスのポイントを2分で紹介しています。制作は株式会社NORTH AND SOUTHのFounder / Creative Director 北尾 昌大氏が担当しました。公式YouTubeで配信中です。

◆「資金調達クラウド」プロモーションムービーURL

<https://youtu.be/8g8UQvviJ9g>



■スタートアップの資金調達課題と、事業会社からの資金調達の必要性を2分で

2022年11月に、事業会社から資金とシナジーが調達できるサービスとして提供を開始した「資金調達クラウド」。資金調達希望の登録企業数は毎月数百件の登録が続いており、出資希望の登録企業数も300社以上に達しています。スタートアップ向けイベントや大型カンファレンス等で、「資金調達クラウド」について紹介する機会も増えました。

今回の「資金調達クラウド」のプロモーションムービーでは、昨今のスタートアップの資金調達市場の拡大および資金調達先の選択肢（VC/CVC/事業会社など）の説明から、「事業会社」とスタートアップの出会いの場における課題を提示した上で、「資金調達クラウド」を利用して「事業会社」から資金調達するメリット（資金調達企業は掲載料・成約時の手数料が完全無料、平均3カ月での調達、シナジーの可能性）について紹介しています。

◆ストーリーボード



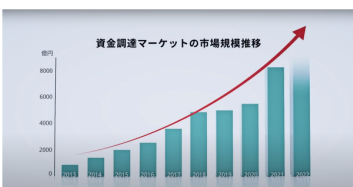
資金調達
スタートアップにとって大きなイベントです



VCからはもちろん事業会社やCVCからの資金調達を検討してみませんか



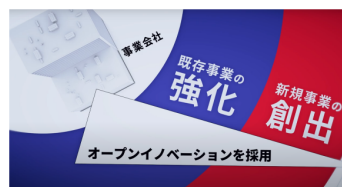
M&Aクラウドの新サービス「資金調達クラウド」をご紹介します



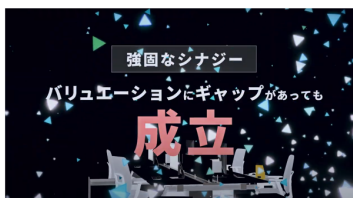
ご存知のように資金調達市場は年々拡大しています



その中で調達先の選択肢と注目されているのが事業会社。事業会社からの資金調達で大切なのはシナジーです



事業会社が既存事業の強化や新規事業の創出を目的にオープンイノベーションを採用し、スタートアップへの出資を検討するケースが増えているのです



強固なシナジーさえあればバリエーションに多少のギャップがあっても成立するパターンも少なくありません



「資金調達クラウド」は、プラットフォーム上で出資検討企業の会社情報、出資可能金額、時期、対象領域などの情報から、相性の良い相手を見つけて直接メッセージを送りアプローチ



平均3ヶ月というスピード感で資金調達が実現しています



さらに資金調達企業は手数料完全無料成功報酬もいただきません



現在登録している出資検討企業は300社



ここから日本を元気にするスケールの大きいイノベーションが生まれると我々は信じています

■制作を担当したCreative Director 北尾 昌大氏のコメント



以前より伴走支援させていただいている及川さん率いるM&Aクラウドの新サービス「資金調達クラウド」のサービス紹介映像を企画・制作しました。自分は多くのスタートアップ企業の成長支援をしていますが、みなさん困難な市況下で資金調達には苦労しています。このようなあたらしい資金調達の手段の存在がより多くの会社に知られ、スタートアップ市場の盛り上がりが増えることなく続いてくれればと思いつつ、制作しました。

株式会社NORTH AND SOUTH

URL: <https://www.northandsouth.co.jp/>



■株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」を運営。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。

買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。現在では、買い手の登録企業数は1,600社以上に達し、売り手の登録企業数が8,600社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とサッカークラブSC相模原様のM&Aなど、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

「資金調達クラウド」は、事業会社から資金とシナジーが調達できるプラットフォームです。資金調達を検討している企業は、出資を検討している企業が掲載している会社情報、出資可能な金額・時期・業種・キーワードなどから検索し、プラットフォーム上でダイレクトにメッセージを送ることができます。手数料無料で、スピード感のある資金調達が可能です。これまでに、事業会社から4億円の資金調達に成功する事例も誕生しています。

■会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

事業内容：

- ・ M&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」 <https://macloud.jp/>
- ・ 資金調達プラットフォーム「資金調達クラウド」 <https://finance.macloud.jp/>
- ・ M&Aおよび資金調達アドバイザー「MACAP」 <https://corp.macloud.jp/macap/>

公式HP：<https://corp.macloud.jp/>

公式note：<https://update.macloud.jp/>

■本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：k-hosoyama@macloud.jp