

IT上場企業の約35%が登録するM&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」の 買い手掲載記事が600件を突破！

売却検討企業は8,800社超え、売り手から買い手への売却打診件数は累計5万件以上

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表取締役CEO：及川厚博、以下「当社」）が提供する、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド（<https://macloud.jp/>）」に掲載された、買い手掲載記事が600件を突破しました。売却の検討をしている企業の登録数は8,800社を超え、売り手から買い手への売却打診件数は累計5万件を超えました。

◆買い手掲載記事ページ <https://macloud.jp/offers>



■買い手企業の利用状況

「M&Aクラウド」は、2018年4月からサービスを提供しているM&Aマッチングプラットフォームです。売り手企業から買い手企業への売却アプローチと、買い手企業から売り手企業への「スカウト」の両方ができることが特徴です。買い手企業は、自社のビジョンやM&Aニーズを記事にして掲載し、求人ポータルサイトのようにM&Aニーズを「掲載して待つ」だけで、掲載条件に沿った企業からのアプローチがくることに加え、自社の戦略に合致した売り手企業へ「スカウト」を送ることも可能です。これまでプラットフォーム上でのマッチングをきっかけに10億円規模のM&A案件が複数成約しており、近年はスカウトを送った企業の買収事例も増加傾向にあります。

■プラットフォーム上でのM&A成約事例 抜粋

当社ではこれまで、スタートアップ企業のEXITとしての株式売却・事業売却のほか、事業承継に関するM&Aも担当してきました。完全にオンライン上のみで、マッチング・成約に至るケースなど、さまざまなニーズの案件に対応可能です。

・ 買い手：株式会社アントレ 様 売り手：株式会社ウィルフ 様

<https://macloud.jp/interviews/42>



2社で育てた新事業は、立ち上げ1年で年商1億円規模に。チーム崩壊の危機を越え、今だから語れるM&A後激動の1年

買い手：株式会社アントレ
売り手：株式会社ウィルフ

公開日：2022/05/27

PMI 株式譲渡 新規事業 役員派遣 起業家のキャリア 独立支援
起業支援

・ 買い手：ランサーズ株式会社 売り手：MENTA株式会社 様

<https://macloud.jp/interviews/45>



M&A後1年半でユーザー数2.5倍に！リモートでのPMIの秘訣は、“熱伝導率”の高いコミュニケーション

買い手：ランサーズ株式会社
売り手：MENTA株式会社

公開日：2022/08/29

PMI 株式譲渡 マッチングプラットフォーム オンライン リモート
地方企業

・ 買い手：株式会社ジェイック 様 売り手：株式会社kakedas 様

<https://macloud.jp/interviews/55>



24歳CEOが率いるHRテックが、教育研修・就職支援の大手ジェイックにジョイン。日本の人材業界を活性化する大きな一歩に！

買い手：株式会社ジェイック
売り手：株式会社Kakedas

公開日：2022/10/11

株式譲渡 プラットフォーム 成約事例

■買い手企業からのコメント（株式会社ベクトル 様）



弊社では2018年8月からM&Aクラウドに登録し日々利用しております。M&Aクラウド最大の魅力は、自社ニーズに登録すれば待っているだけで自社のニーズにあった売却希望の企業様から初期的なご連絡をいただけることです。また直接相対で交渉ができるので、スムーズにやり取りが実施できております。利用にはランニングコストもかからず、40を超える子会社を抱える弊社のM&A戦略を推進する上で欠かせないプラットフォームとなっております。弊社はこれまでPRを軸にした事業で継続成長を実現しておりましたが、今後はベクトル経済圏を広げるためPR×デジタルマーケティングでクライアント企業様の認知から集客まで統合してご支援できるよう、デジタルマーケティング領域で積極的にM&A活動を進めております。M&Aを初期的に検討中の方は一度ご連絡いただけますと幸いです。（株式会社ベクトル M&A本部 部長 兼 ベクトルデジタル本部 部長 本島 祐太郎 様）

◆株式会社ベクトル様の買い手掲載ページ

<https://macloud.jp/offers/114>

■買い手掲載企業様 抜粋

Chatwork株式会社 / freee株式会社 / GMOグローバルサイン・ホールディングス株式会社 / GMOペパボ株式会社 / READYFOR株式会社 / カトープレジャーグループ / スパイダープラス株式会社 / セガサミーホールディングス株式会社 / ディー・エヌ・イー株式会社 / ニューホライズンキャピタル株式会社 / フランスベッド株式会社 / プレミアグループ株式会社 / 株式会社 カクヤスグループ / 株式会社10X / 株式会社BitStar / 株式会社CARTA HOLDINGS / 株式会社Gunosy / 株式会社IBJ / 株式会社LIFULL / 株式会社Relic / 株式会社SHIFT / 株式会社Speee / 株式会社アイレップ / 株式会社アンドパッド / 株式会社ウィルグループ / 株式会社エス・エム・エス / 株式会社ガイアックス / 株式会社カオナビ / 株式会社キングジム / 株式会社クラウドワークス / 株式会社ぐるなび / 株式会社クレディセゾン / 株式会社ココカラファイン / 株式会社コロプラ / 株式会社サカイ引越センター / 株式会社じげん / 株式会社セゾンパートナーズ / 株式会社セブテーニ・ホールディングス / 株式会社バルクオム / 株式会社プログリット / 株式会社フロンティア / 株式会社ベクトル / 株式会社ヤプリ / 株式会社レアジョブ / 株式会社レコチョク / 株式会社出前館 / 株式会社松屋 / 株式会社日宣 / 三栄商事株式会社 / 大東港運株式会社 / 東京ガス株式会社 / 日本カーバイド工業株式会社 / 半田重工業株式会社（順不同、敬称略）

■株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」を運営。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。

買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。現在では、買い手の登録企業数は2,000社以上に達し、売り手の登録企業数が8,800社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。



す。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とサッカークラブSC相模原様のM&Aなど、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

「資金調達クラウド (<https://finance.macloud.jp/>)」は、事業会社から資金とシナジーが調達できるプラットフォームです。資金調達を検討している企業は、出資を検討している企業が掲載している会社情報、出資可能な金額・時期・業種・キーワードなどから検索し、プラットフォーム上でダイレクトにメッセージを送ることができます。手数料無料で、スピード感のある資金調達が可能です。これまでに、事業会社から4億円の資金調達に成功する事例も誕生しています。

■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

事業内容：

- ・ M&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」 <https://macloud.jp/>
- ・ 資金調達プラットフォーム「資金調達クラウド」 <https://finance.macloud.jp/>
- ・ M&Aおよび資金調達アドバイザー「MACAP」 <https://corp.macloud.jp/macap/>

公式HP：<https://corp.macloud.jp/>

公式note：<https://update.macloud.jp/>

■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：k-hosoyama@macloud.jp