

M&Aクラウド、生成AI活用で売り手企業の会社情報を自動入力する機能を採用 M&Aマッチングプラットフォームでの登録の手間を削減

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表取締役CEO：及川厚博、以下「当社」）が提供するM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド」は、この度、マイクロソフト社が提供するMicrosoft Azure（アジュール）を活用し、売り手企業と買い手企業のマッチングに利用する情報を自動生成する機能を開発しました。これにより、売り手企業の登録の手間を削減します。



生成AIが 売り手企業の会社情報を自動生成



■生成AIの活用により、売り手企業の登録の手間を削減

今回、生成AIを活用し開発した機能は、売り手企業が「M&Aクラウド」上で自社情報を入力する際に会社URLを入力するだけで、買い手企業が売り手企業を検索するとき使用する「ビジネスキーワード」「事業内容」「強み」「案件情報のタイトル」を自動生成する機能です。生成されたキーワードおよび文章は、削除や追加など自由に編集することができます。これまで、登録の際には買い手企業の買収ニーズに合いそうなキーワードを、自分自身で考えて手入力する必要がありましたが、この機能により登録の手間が削減されます。

本件は、2023年3月に発表した「GenerativeAI活用プロジェクト」の第一弾案件です。

基本情報(編集中)

「公開」がついている項目は、スカウトの受け取りを希望される場合にサイト上に公開されます [スカウトとは?](#)

※がついている項目は必須です

会社名 *

株式会社M&Aクラウド

会社URL *

https://corp.macloud.jp/company/

創業年度(西暦) * 公開

2015年創業であれば「2015」と半角英数字でご入力ください

2015

年

ビジネスキーワード *

自社のビジネスの詳細をキーワード化することであなたの会社を欲しがる買い手を探索する機能です。

 自動入力

β版自動入力機能：売却情報の基本情報で入力した会社URLを元にAIがキーワードを作成します。ご利用の際は、入力された情報の正誤を確認し、不要なキーワードを削除してください。

IT、マーケティング、グローバル展開…など

追加

M&A × アプリ開発 × 事業譲渡 × 事業承継 × テクノロジー × 事業売却 × 投資 ×
IT企業 × WEB開発 × スタートアップM&A ×

事業内容 * 公開

企業名が特定されるような固有名詞等の表現は避けてください。

 自動入力

β版自動入力機能：売却情報の基本情報で入力した会社URLを元にAIが事業内容を作成します。ご利用の際は、入力された情報の正誤を確認してください。

当社は、テクノロジーの力を活用してM&Aに流通革命を起こすことを目指しています。オフショアでのアプリ開発事業を展開し、年商数億円規模まで成長させた経験を持ち、M&Aに興味を持ったことから設立されました。事業承継問題の解決としてM&Aが重要視されているが、既存の仲介モデルでは手数料の問題で解決できないことを認識し、M&Aプラットフォームの必要性を感じています。また、M&Aアドバイザー事業部を設立し、数億円～十億円超の資金調達やM&Aを手がけています。

227



M&Aクラウドで成約した80%以上の案件が、60文字以上の文字数で記入しています！

■ 「GenerativeAI活用プロジェクト」とは

当社は、2023年3月に「GenerativeAI活用プロジェクト」の立ち上げを発表、4月には全社員が参加したハッカソンを開催、そのアイデアを元に機能リリースに向けて準備をまいりました。今回は、その第一弾となる発表です。今後は、プラットフォームの有効な利用活用や、アドバイザー業務に関わる事務処理等の効率化など、さらに生成AIを活用していく予定です。

2023年3月29日プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000054.000018978.html>



■株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、4つの事業を運営しています。

2018年4月に開始した、「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」は、求人広告型M&Aプラットフォームです。買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へM&A方針・実績を発信しています。売却検討企業は、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。月間約300件のマッチングを生み出しています。

2020年2月に開始した、M&Aアドバイザー事業部「MACAP (<https://corp.macloud.jp/macap/>)」は、大型のスタートアップM&Aを中心に担当。DeNA様とサッカークラブSC相模原様のM&Aやチェンジ様とDFA Robotics様のM&Aなど、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

2022年11月に開始した、「資金調達クラウド (<https://finance.macloud.jp/>)」は、事業会社から資金とシナジーが調達できるプラットフォームです。資金調達を検討している企業は、出資を検討している企業が掲載している会社情報、出資可能な金額・時期・業種などから検索し、プラットフォーム上でダイレクトにメッセージを送ることができます。これまでに投資企業は300社以上、調達希望企業は2,000社以上が利用しており、毎月成約が誕生しています。

2023年8月に開始した、M&Aアドバイザーのエージェントプラットフォーム「M&Aクラウドエージェント (<https://agent.macloud.jp/>)」は、当社とエージェント契約したM&Aアドバイザーが、事業承継のM&A案件をサポートするサービスです。

(数値情報は全て2023年8月現在)

■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

事業内容：

- ・ M&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」 <https://macloud.jp/>
- ・ M&Aおよび資金調達アドバイザー「MACAP」 <https://corp.macloud.jp/macap/>
- ・ 資金調達プラットフォーム「資金調達クラウド」 <https://finance.macloud.jp/>
- ・ M&Aアドバイザーのエージェントプラットフォーム「M&Aクラウドエージェント」

公式HP：<https://corp.macloud.jp/>

公式note：<https://update.macloud.jp/>

■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：pr@macloud.jp