
**M&Aクラウド、
事業会社からの「資金調達」に特化したプラットフォームを
2022年冬、提供開始**

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表：及川厚博、以下「当社」）は、事業会社からの資金調達に特化したプラットフォームを今冬、提供開始することをお知らせします。昨今の資金調達ニーズ急増にあわせ、従来はM&Aクラウド内で提供していた「資金調達の機能」を切り出し、資金調達に特化した新サービスを構築中です。これにより、日本中のスタートアップ企業の資金調達をスムーズにし、よりスピード感を持った事業成長に貢献してまいります。

◆M&Aクラウド サービスサイト <https://macloud.jp/>



**資金調達プラットフォーム
2022年冬提供開始**



■サービス構築の背景

当社が運営する、M&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド」には、買収・出資希望の企業が1,600社以上登録・掲載されており、売却・資金調達希望の企業は8,600社以上が登録されています。近年は、特にスタートアップの資金調達ニーズが増加傾向です。当社の「M&Aクラウド」の2022年1月-6月の資金調達希望の登録企業数は、2021年同時期の登録件数と比較して43%増となりました。

資金調達希望の企業が増加した背景として、日本全体の株価の低迷や地政学的な理由からVCが投資先を絞る動きが続いていることが挙げられます。一方、相互のシナジーを見込める事業会社からの資金調達は、トレンドに左右されにくい傾向にあり、スタートアップの事業成長の選択肢としての認知が広がったことが考えられます。

当社では、このニーズが今後継続的に増加することを見込んで、この度、事業会社からの資金調達ができるプラットフォームを新たに構築、今冬リリースの運びとなりました。これにより、日本中のスタートアップの支援を強化し、事業成長を促進します。

■サービスの特徴

1. 事業会社から資金に加えて、事業シナジーが得られる

事業会社から資金調達を行うことで、資金に加えて事業成長を加速させるシナジーを得ることができます。

2. 発行体は手数料が無料

発行体は、手数料無料です。プラットフォーム上での候補者探しから契約締結まで一貫して無料で利用でき、着手金も成功報酬も発生しません。

3. 平均3ヶ月で資金調達が実現

マッチングから着金までのやりとりをプラットフォーム上で、決裁者と直接コミュニケーションが図れるので、スピード感のある調達が可能です。

■2022年のM&Aクラウドにおける資金調達実績一例

【出資企業：ケネディクス様 × 出資先：ecbo様】



- ・調達時期 2022年1月
- ・インタビューURL <https://macloud.jp/interviews/37>
- ・見込んでいるシナジー
ホテル・商業施設への『ecbo cloak』の展開や、海外展開に向けた各国でのビジネスパートナー探し

【出資企業：ファブリカコミュニケーションズ様 × 出資先：iimon様】



- ・調達時期 2022年7月
- ・インタビューURL <https://macloud.jp/news/135>
- ・見込んでいるシナジー
不動産DXの推進を目的とした新たなサービスの共同開発

【出資企業：アビックシステム様 × 出資先：だんきち様】



- ・調達時期 2022年6月
- ・インタビューURL <https://macloud.jp/interviews/47>
- ・見込んでいるシナジー
オンライン型スポーツレッスンのマーケット拡大など、スポーツテックと地方創生の両輪の協業

アビックシステム × だんきち

【出資企業：Hamee 様 × 出資先：TechnoBlood eSports 様】



- ・ 調達時期 2022年6月
- ・ インタビューURL <https://macloud.jp/interviews/48>
- ・ 見込んでいるシナジー
ゲーミングモニターブランド『Pixio』の販売拡大や、eスポーツ大会の共同開催など

■ 株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」を運営。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。

買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。

オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド」は、2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。現在では、買い手の登録企業数は1,600社以上に達し、売り手の登録企業数が8,600社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とJ2のサッカークラブSC相模原様の資本業務提携など、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

URL：<https://corp.macloud.jp/>

■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：k-hosoyama@macloud.jp