

M&Aエージェントプラットフォームの「M&Aクラウドエージェント」を設立 人とテクノロジーの力をかけあわせ、後継者不足による2025年問題を解決へ

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表取締役CEO：及川厚博、以下「当社」）は、この度、事業承継のM&Aを加速させるべく、人とテクノロジーの力をかけあわせてM&Aの支援を行う「M&Aクラウドエージェント」サービスを開始しました。

◆「M&Aクラウドエージェント」サービスサイト

<https://agent.macloud.jp>

◆note「M&Aクラウドエージェント」始動。M&Aアドバイザーの独立を業界最高水準のインセンティブ還元率と充実したインフラで支援

<https://update.macloud.jp/n/n2f25fe6ab035>



■サービス設立の背景

日本が抱える全国の事業承継問題は、「2025年問題」とされ非常に重要な社会課題となっています。経済産業省の発表（*1）によると、2025年までに70歳を超える中小企業の経営者は約245万人となり、そのうち約半数の127万人が後継者未定といわれ、このままいくと、中小企業・小規模事業者廃業の急増により、約650万人の雇用が失われ、約22兆円のGDPが失われる可能性があるとして示唆されています。

そのひとつの要因とされているのが、「M&Aアドバイザー」の不足です。M&Aアドバイザーは、全国に2,000名程度と人数が限られており、また、業務の特性上、案件の成約までに時間や手間を要するため日本の潜在的な事業承継ニーズに十分応えられていないのが現状です。そのため、M&Aアドバイザーの業務の効率化と働き方の支援が必要となっています。そこで当社では「M&Aエージェント」のプラットフォームを構築することにより、全国の事業承継M&Aの成約をサポートする体制を整え、この度、サービスの提供を開始しました。

[\(参考\) *1 中小企業・小規模事業者における M&Aの現状と課題](#)

■「M&Aエージェント」とは

「M&Aエージェント」は、投資銀行やM&A仲介会社等でM&Aアドバイザリー業務の経験を積んだM&Aアドバイザーで、自ら法人を設立し、独立してアドバイザリー業務を担う専門家のことです。

■「M&Aクラウドエージェント」サービス概要

「M&Aクラウドエージェント」サービスは、経験豊かなM&Aアドバイザーが当社とエージェント契約を締結し、当社のリソースを活用しながら全国の事業承継に悩む企業のM&Aを支援するサービスです。当社とエージェント契約をするM&Aアドバイザー（以下「契約エージェント」）は、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド」をはじめ、当社が蓄積してきたデータ活用ができる他、バックオフィス業務の代行依頼やオフィスの利用などができます。「人」と「テクノロジー」の有効活用により、契約エージェントがアドバイザリー業務に集中できる環境を整えることで、顧客企業とのコミュニケーションと効率的な業務を両立させ、全国の事業承継M&Aを加速してまいります。



■今後の展望

M&Aの業務効率化および各種サポートにより、すべての契約エージェントにとって報酬・業務効率化・働き方のすべての観点で最善の活動環境を提供することを目標に掲げ、契約エージェント1人あたりの年間成約数を、一般的なM&Aアドバイザー1人あたり平均成約数の2倍以上に引きあげることを目指しています。また、首都圏に留まらず全国各地で契約エージェントの拡大を進め、全国での事業承継M&Aのサポートを推進してまいります。

■株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」を運営。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。



買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。2023年7月時点では、買い手の登録企業数は2,300社以上に達し、売り手の登録企業数が8,900社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とサッカークラブSC相模原様のM&Aなど、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

「資金調達クラウド (<https://finance.macloud.jp/>)」は、事業会社から資金とシナジーが調達できるプラットフォームです。資金調達を検討している企業は、出資を検討している企業が掲載している会社情報、出資可能な金額・時期・業種・キーワードなどから検索し、プラットフォーム上でダイレクトにメッセージを送ることができます。手数料無料で、スピード感のある資金調達が可能です。これまでに、事業会社から4億円の資金調達に成功する事例も誕生しています。

■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

事業内容：

- ・ M&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」 <https://macloud.jp/>
- ・ 資金調達プラットフォーム「資金調達クラウド」 <https://finance.macloud.jp/>
- ・ M&Aおよび資金調達アドバイザー「MACAP」 <https://corp.macloud.jp/macap/>

公式HP：<https://corp.macloud.jp/>

公式note：<https://update.macloud.jp/>

■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：k-hosoyama@macloud.jp