2026年11月25日

報道関係　各位

NPO法人日本交渉協会

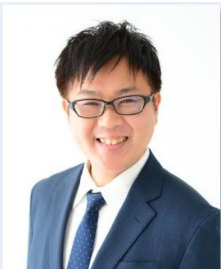
『VIVANT』監修者・清水建二氏がドラマを題材に教える [人の気持ち」の読み解き方と伝え方 ―交渉に活かす表情・しぐさコミュニケーション―」研修

2027年2月6日（土）に東京で開催

11月26日にオンラインセミナーを先行開催、身近で役立つ「表情コミュニケーション」の基本を紹介

特定非営利活動法人日本交渉協会（東京都目黒区、代表理事：安藤 雅旺）は、2027年2月6日（土）、東京・大井町のきゅりあん（品川区立総合区民会館）にて、交渉に興味関心のある方を対象に、実践研修「『VIVANT』監修者が語るドラマで学ぶ『人の気持ち』の読み解き方と伝え方 ―交渉に活かす表情・しぐさコミュニケーション―」を開催します。営業・商談・交渉・面談・面接など、さまざまなビジネスシーンで活用できる「人を見る目」と「伝える力」を、講義と実践を通じて磨く、3時間の構成となっています。

講師は、テレビドラマ『VIVANT』『最後の鑑定人』『科捜研の女』などで表情分析・虚偽検出の監修や演技指導を手がけてきた清水建二氏です。ドラマのシーンを題材に、表情やしぐさから相手の感情やニーズを読み解く方法を解説するとともに、微表情クイズや交渉ロールプレイング、ペアワークなどを通じて、ビジネスの現場で活用できるコミュニケーション技術を実践的に学びます。



講師：清水 建二
株式会社空気を読むを科学する研究所 代表取締役
特定非営利活動法人 日本交渉協会 特別顧問
防衛省研修講師 日本顔学会会員
著書：『一瞬の微表情から心を読む方法―人生を変える表情心理学』さくら舎
『裏切り者は顔に出る』中央公論新社ほか

表情・しぐさを学ぶ実践セミナー開催に先立ち、2026年11月26日（木）には、身近で役立つ「交渉に活かす表情コミュニケーション」を紹介するセミナーをオンラインで先行開催します。セミナー概要は下記のとおりです。

【各セミナー概要】

先行開催　『VIVANT』監修者が語るドラマで学ぶ「人の気持ち」の読み解き方と伝え方

―交渉に活かす表情コミュニケーション―（第24回ネゴシエーション研究フォーラム）

【開催日時】2026年11月26日（木）19:00～20:00（Zoom入室開始 18:40）
【参加費】 3,000円/ 人
【お申し込み】 専用フォームURL: https://nego.jp/forum/5691/
【開催場所】Zoomオンライン
（参加申込者にZoomURLを案内。欠席時は、アーカイブ（期間限定）で視聴可能）

※ネゴシエーション研究フォーラムとは？

交渉に関する興味をお持ちの方を対象に、定期的に交渉に関する実践的な考え方と交渉技術について学ぶ機会として特定非営利活動法人日本交渉協会が主催しているフォーラムです。

リアル会場開催

『VIVANT』監修者が語るドラマで学ぶ「人の気持ち」の読み解き方と伝え方
―交渉に活かす表情・しぐさコミュニケーション―」研修

【日時】2027年2月6日（土） 13:30 開場、13:45 ～ 16:45 （17:00～懇親会）
【会場】きゅりあん （品川区立総合区民会館） 第4講習室（東京都品川区東大井5-18-1）
【受講料】22,000円（消費税込）
【お申し込み】 専用フォームURL: https://transagent.co.jp/script/mailform/seminar_expression/
または二次元コードから
【定員】50名（申込先着順）
【お問い合わせ】特定非営利活動法人 日本交渉協会 研修事務局　TEL：03-3760-8715　メール：info@nego.jp

【本件に関するお問い合わせ】
広報事務局（株式会社アルゴバース内）　担当：田熊・齊藤
メール：prc@argo-ms.com　TEL：03-3798-2172　FAX：03-4335-8344

（資料編）

■リアル会場開催『VIVANT』監修者が語るドラマで学ぶ「人の気持ち」の読み解き方と伝え方
主なプログラム

1.『最後の鑑定人』から学ぶ！しぐさの読み解き方
ドラマに登場する人物の観察眼を題材に、マニピュレーターやイラストレーターといったしぐさの特徴を学びます。営業場面で相手の感情の変化を観察し、情報の伝え方を調整する方法も紹介します。

2.『Lie to Me』が描く微表情のリアルとフィクション
嫌悪や熟考、認知的負担に伴う表情などを取り上げ、微表情クイズにも挑戦。労使交渉やビジネス交渉での活用を、ロールプレイングを通じて実践します。

3.『VIVANT』から学ぶ！相手の気持ちを動かす表情のつくり方
AIハヤトの表情分析法を題材に、恐怖や悲しみの表情などを解説。『科捜研の女』の監修場面にも挑戦し、ペアワークを通じて、自分の気持ちを表情で伝え、相手の気持ちを動かす方法を学びます。

4. 表情としぐさを浮かび上がらせる方法
言葉と表情を比較し、分割し、質問することで、相手の本音やニーズを推測する方法を学びます。面談・面接・接待・営業・商談など、幅広いビジネスシーンでの活用を考えます。
※プログラム内容は一部変更となる場合があります。

■講師プロフィル

清水 建二　Kenji Shimizu
株式会社空気を読むを科学する研究所 代表取締役
特定非営利活動法人 日本交渉協会 特別顧問
防衛省研修講師 日本顔学会会員

空気を読むを科学する研究所
Micro Expressions
Institute for Science and being Sensitive to the Situation

【略歴】
1982年、東京生まれ。早稲田大学政治経済学部卒業後、
東京大学大学院でメディア論やコミュニケーション論を学ぶ。学際情報学修士。
日本国内にいる数少ない認定FACS（Facial Action Coding System：顔面動作符号化システム）コーダーの一人。微表情読解に関する各種資格も保持している。
20歳のときに巻き込まれた狂言誘拐事件をきっかけにウソや人の心の中に関心を持つ。現在、公官庁や企業で研修やコンサルタント活動を精力的に行っている。また、ニュースやバラエティー番組で政治家や芸能人の心理分析をしたり、刑事ドラマ（「科捜研の女」シーズン16及び19）の監修をしたりと、メディア出演の実績も多数ある。
2019年より海外でも注目され始め、英国公共放送（BBC）の取材を受けたり、自著が中国語に翻訳されたり、台湾で講演などを行っている。
【著作】
『一瞬の微表情から心を読む方法―人生を変える表情心理学』さくら舎
『裏切り者は顔に出る』中央公論新社
『0.2秒のホンネ 微表情を見抜く技術』飛鳥新社
『「顔」と「しぐさ」で相手を見抜く』フォレスト出版
『ビジネスに効く 表情のつくり方』イースト・プレス



■組織概要

名称：特定非営利活動（NPO）法人日本交渉協会　　URL：https://nego.jp/
所在地：東京都目黒区碑文谷5-14-13 グレースビル2F　株式会社トランスエージェント内
電話：0800-111-8715　メール：info@nego.jp
設立：2003年　　代表理事：安藤雅旺
事業内容：交渉アナリスト資格認定制度の実施
目的：　仁の循環・合一の実現
理念：　イコールパートナーシップ　「燮」の交渉、協創（統合）型交渉の実践