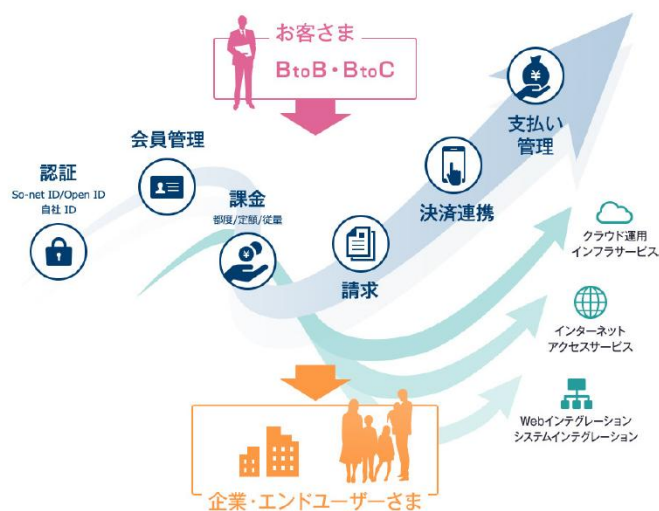

ソニーネットワークコミュニケーションズ、
リカーリングビジネス支援サービスを「b-Pass」の名称で提供開始

<http://www.recurring.jp/>

ソニーネットワークコミュニケーションズ株式会社は、法人向けソリューションとして、売り切りではなく、継続的に収益を上げるリカーリングビジネスの支援サービスを「b-Pass(ビーパス)」の名称で、本日3月13日より提供開始します。



「b-Pass」は約20年に渡り培ったソニーネットワークコミュニケーションズのISP(インターネットサービスプロバイダー 以下 ISP)の事業基盤とインフラを活用し、認証から継続課金、カスタマーサポートソリューションまでをワンストップで提供するサービスです。



昨今、世の中のビジネスモデルは、売り切りモデルからリカーリングビジネスモデルへと移行しています。リカーリングビジネスを始めるにあたり、サービス事業者は新たに認証や課金請求、顧客管理などの仕組みを準備する必要があります。ソニーネットワークコミュニケーションズでは ISP 事業で培ってきたリカーリングビジネスの運用ノウハウを「b-Pass」としてパッケージ化しました。「b-Pass」はリカーリングビジネスを検討しているサービス事業者のビジネスを、早くスムーズにスタートさせることができます。

■「b-Pass」: 4つの特長

1. 認証

会員登録時に利用する ID 認証は、OpenID やサービス事業者独自の ID など様々なパターンを適用する事が可能です。複雑な認証システムを構築する必要はありません。

2. 課金パターン

柔軟な課金パターンの設定が可能です。サービス事業者のビジネスに適した課金設定を実現します。



3. 請求代行

毎月発生する請求、集金業務を代行することで、取引先からのスムーズな売上の回収が可能です。

- ・請求取込／合算
- ・請求額調整
- ・入金消込
- ・請求書発行

4. ダッシュボード

顧客・契約・請求情報を一元管理することが可能です。

- ・売上／未収などの状況を可視化
- ・課金ユーザー別契約状況の確認
- ・月／ユーザー／サービス別に課金状況確認
- ・外部データ(従量課金データ)取り込み
- ・請求額変更／返金対応

・メール通知(未収金)



■本サービスに関する問い合わせ

e-mail:b-Pass@so-net.ne.jp 【受付時間】 土日祝日を除く 10:00~17:00

ソニーネットワークコミュニケーションズは、今後も法人向け事業においてさらなるソリューションサービスの充実を図ってまいります。

※記載されている会社名および商品名、サービス名は各社の商標または登録商標です。

※「b-Pass」はソニーネットワークコミュニケーションズ株式会社の商標です。

以上