

<PIVOT連動セミナー企画>

グッドパッチが語る「外部パートナー共創型の事業開発」

2024年10月29日(火) 14:00-15:00@オンライン

日本最大級の営業マッチングプラットフォーム「カクトク」を運営するカクトク株式会社(本社:大分県別府市、代表取締役:満田 聖也)は、株式会社グッドパッチをゲストにお招きして「グッドパッチが語る 外部パートナー共創型の事業開発」をテーマにお話しいただくオンラインセミナーを10月29日(火)に開催いたします。

セミナーページURL: https://go.kakutoku.jp/webinar_202410

PIVOT
スピンオフ
企画

新規事業担当者向け

Goodpatch が語る

商談設定数2.4倍を実現

外部パートナー共創型の
事業開発

第1回 2024.
10.29 (火) 14:00-15:00 (生放送)

第2回 2024.
10.30 (水) 10:30 (疑似ライブ配信)

第3回 2024.
10.31 (木) 10:31 (疑似ライブ配信)

カクトク株式会社
マーケティンググループ
マネージャー
出久地 旭

カクトク × Goodpatch

株式会社グッドパッチ
Product Div. 事業責任者
大竹 智史

■開催概要

・日時:

2024年10月29日(火) 14:00-15:00〔生放送〕

2024年10月30日(水) 14:00-15:00〔疑似ライブ配信〕

2024年10月31日(木) 14:00-15:00〔疑似ライブ配信〕

・登壇者:

株式会社グッドパッチ Product Div. 事業責任者 大竹智史

カクトク株式会社 マーケティンググループ マネージャー 出久地旭

・セミナー内容:

導入時に抱えていた営業課題と営業の外部人材活用を推進した背景

なぜ「カクトク」を活用しようと思ったのか

「カクトク」の導入期間や取り組みについて

具体的な成果と成果が出た要因

今後の展望と営業戦略

・開催方法: オンラインセミナー (Zoom)

・参加費: 無料

・定員: 100名まで

※同業他社様のお申し込みはご遠慮させていただきます。

・視聴申込方法: 下記ページよりお申し込みください。

セミナーページURL: https://go.kakutoku.jp/webinar_202410

■こんな方におすすめ

- ・PIVOTでカクトクの動画を視聴し、より具体的な内容を知りたいと思った。
- ・概念/大枠は分かったけど、どのくらいの費用対効果が出ているのか知りたい。
- ・自社にあった、営業外注の選定方法が分からない。
- ・営業外注を依頼した後の運用方法のイメージがつかない。

■PIVOT 動画概要

The image is a promotional graphic for a PIVOT video. It features four men in professional attire against a dark background with green digital lines. The text is large and bold, with a purple-to-blue gradient. The main headline reads '営業不足はプロ人材で解決せよ' (Business shortage is solved by professional talent). Below this, it says 'SPONSORED' and 'クレディセゾン グッドパッチ'. The name 'カクトクCEO 満田聖也' (Kakutoku CEO Masahiro Mitsuda) is prominently displayed. At the bottom, it states '商談数2倍! すごい営業マッチング' (2x increase in sales opportunities! Amazing sales matching).

タイトル: 事業成長のカギは“すごい営業” 商談数2倍! すごい営業マッチング

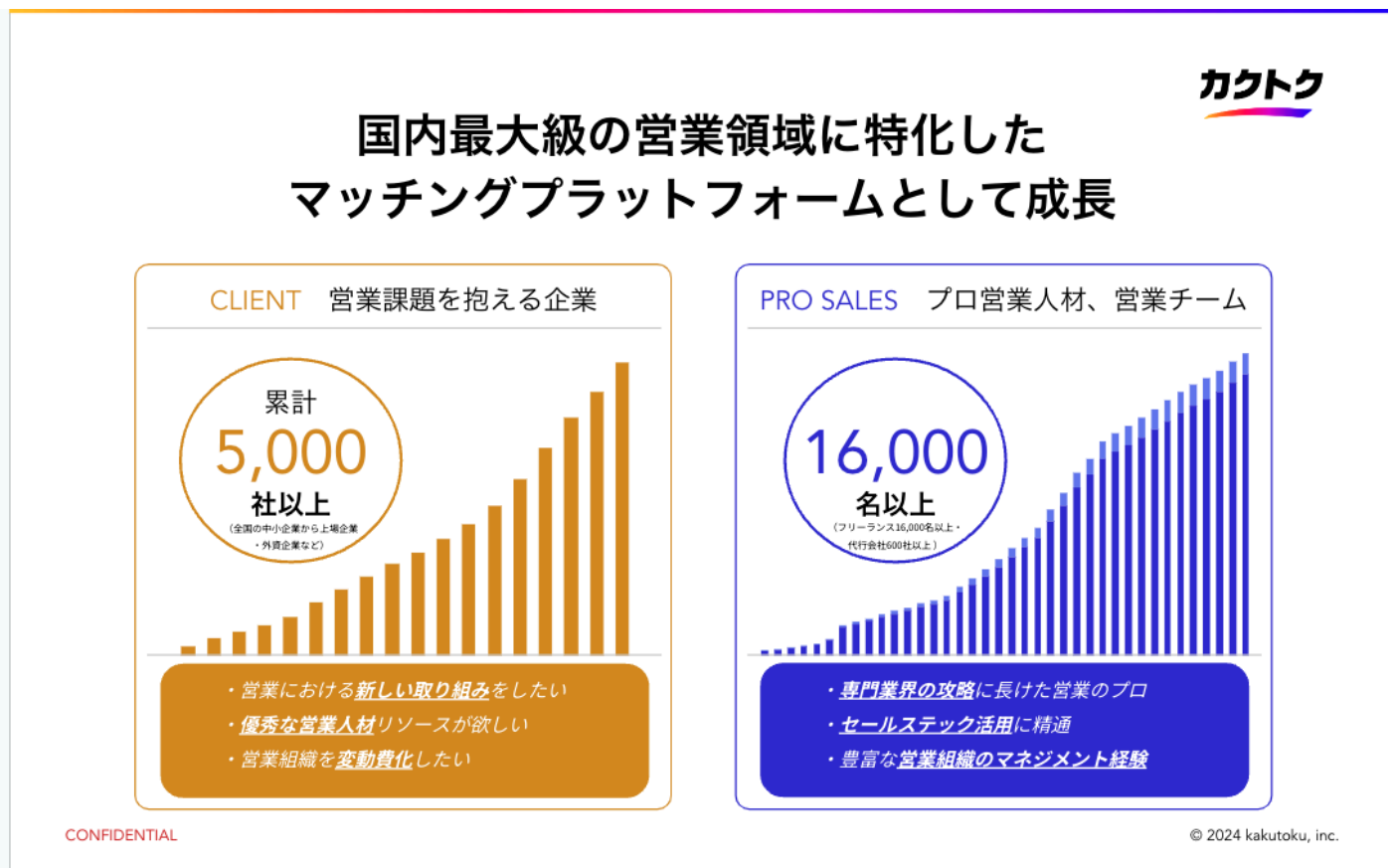
動画内容:

PIVOT株式会社 代表取締役CEO 佐々木氏とともに、カクトク株式会社 代表取締役 満田が「事業成長のカギは”すごい営業”」をテーマに「営業新時代」や「すごい営業の5大スキル」、そして日本最大級の営業マッチングプラットフォーム「カクトク」について解説しています。

視聴URL:

<https://youtu.be/wUt5j3rOD40>

■カクトクについて



「カクトク」は、魅力的な商品やサービスを持ちながら営業に課題を抱える企業と、営業経験や業界知見が豊富な”プロ営業”をつなぐ日本最大級の営業マッチングプラットフォームです。1.6万人を超えるフリーランス・副業の営業人材、600社以上の営業代行会社が登録しており、企業側は最短3営業日で営業戦略などの営業支援領域から、新規開拓、クロージングなどの営業代行領域を含む、すべての営業プロセスをアウトソースすることができます。

「カクトクconnect」は、営業に課題を抱える企業が厳選した「カクトク認定パートナー」から営業施策の提案を無料で受けられ、提案が気に入った場合は有料で営業支援を依頼できる国内最大級の営業代行マッチングサービスです。

・営業の外部人材活用をしたい企業の方はこちら

<https://bit.ly/48bB14p>

・営業をしたい個人の方はこちら

<https://bit.ly/48bB3t3>

・営業をしたい法人の方はこちら

<https://bit.ly/3YsyZJV>

■会社概要

社名:カクトク株式会社

所在地: 〒874-0909 大分県別府市田の湯町3-7 アライアンスタワーZ 4階

代表: 代表取締役 満田 聖也

設立: 2016年2月2日

会社HP: <https://kakutoku.co.jp/>

サービスサイト: <https://client.kakutoku.jp/>