



各位

2018年9月5日
株式会社リカレント
代表取締役社長 松田 航

日本初！CtoB スキルシェアの企業研修プラットフォーム
「Oncy」をリリース

Oncyは「研修講師と企業を結びつけ、研修の受発注を円滑化する Web プラットフォームサービス」です。研修講師は専門講師だけではなく、一流企業在職中で豊富な現場経験を誇るプロフェッショナルも多く登録しており、講師の職歴や実施できる研修内容を確認し、直接依頼することができます。

株式会社リカレント（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：松田航）は、企業が様々な職歴やスキルを持つ研修講師を探し、直接コンタクトを取ることができる「Oncy」を本日9月5日にリリースいたしました。

今回発表する「Oncy」は次のとおりです。

■ 製品・サービス詳細

「Oncy」(<https://oncy.jp/>)は研修講師と企業を直接つなぐ研修プラットフォームです。



講師は、職歴を入力すればどなたでも登録することができます。自身のスキルを収入に変えるスキルシェアサービスとして利用ができます。

現在の所、「企業研修実績が豊富な専門の研修講師」はもちろんのこと、「自身が磨いた経験・スキルを人に教えたいという副業講師」が多く登録されています。

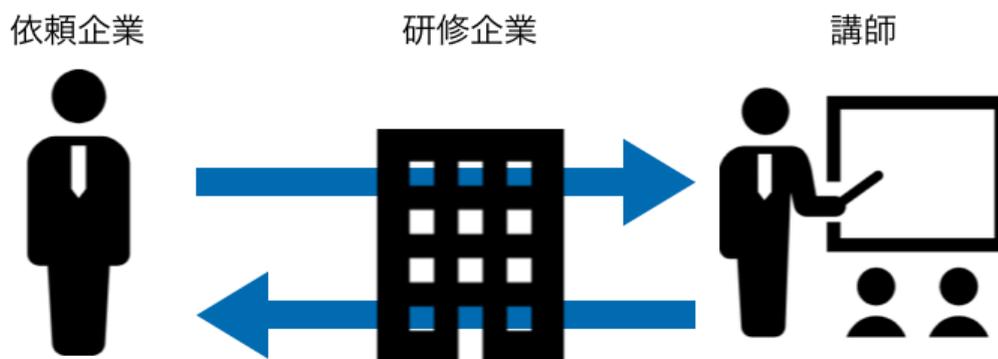
企業はこれらの講師の中から、その企業に必要な研修が実施できる講師をピックアップし、そのままオンラインチャットで打ち合わせを開始することができます。

研修日程や実施場所などの詳細のすり合わせを行い、双方が合意をすることで研修実施が確定となります。

■ サービスリリースの背景

通常、研修は研修企業を通して実施されます。

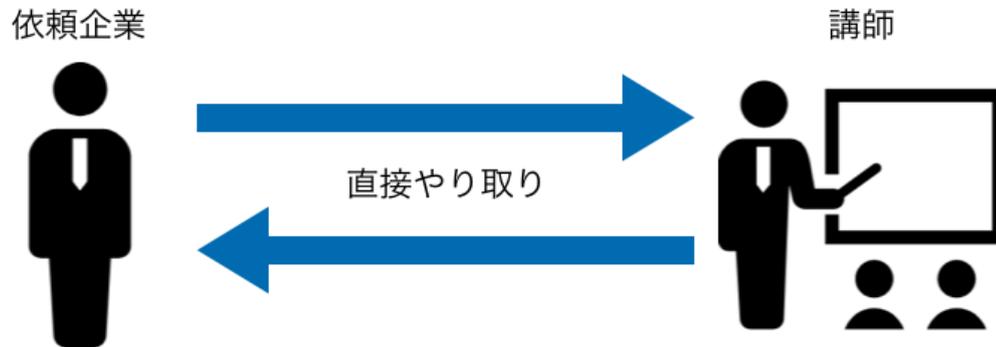
従来の研修



一方で、現状の受発注のスキームでは、いざ研修を実施するとなると費用面での負担が重く、中小・ベンチャー企業ではリカレント教育がなかなか実施できない背景があります。

また、講師の職歴や経験がわからずに発注することも多く、依頼したにも関わらず非実践的で現場ですぐに使える知識が提供されてしまうことも多々ありました。

Oncy を使った研修



Oncy では企業が研修企業を通さずに、直接講師の職歴や研修実績を確認し依頼をすることで、「安価に」「現場で役立つ」研修を実施することが可能になります。

■ サービスの特徴（講師サイド）

- 中間手数料が減ることから、講師収入が増える
- 価格が下がり、企業側も研修実施をしやすくなることから実施頻度が増える
- 研修金額は講師側が自由に設定ができ、1日平均約6万円の収入を得られる
- 講師業としてのやりがいを経験出来、自身のスキルアップにも還元できる

■ サービスの特徴（企業サイド）

- 中間手数料が減ることから、通常より安価に研修が実施できる
- 講師の職歴などで、自社に合う講師かバイアスがかからない状態で確認できる
- 現役のプロフェッショナルをセレクトすることで、今、現場で実際に使われている知識の研修が実施できる
- 登壇する講師と Web 上で直接やりとりが出来るとして、時間的な発注コストやミスマッチの機会を削減出来る

■ サービスリリースについて

本日よりサービスを正式リリースしました。

講師への依頼、講師登録いずれも下記 URL より実施できます。

<https://oncy.jp/>

■ 株式会社リカレントについて

当社では、「リカレント教育を通して人生の選択肢を増やす」をミッションとし、1986年の創業以来社会人教育事業に特化した事業を展開しています。個人への教育スクール事業では、キャリアカウンセラーや IT エンジニア、グラフィックデザイナーなど 3 万名を超えるプロフェッショナルを輩出しています。企業研修実績は 1000 社様を超え、業界から信頼をいただいています。

「より多くの方がリカレント教育を受けられるようにする」ことを念頭に安価で研修が実施可能になる Oncy をリリースしています。URL : <https://www.recurrent.jp/>

[本件に関するお問い合わせ先]

株式会社リカレント 全社広報室

秋山 育大 (Yasuhiro Akiyama)

E-mail : akiyama@recurrent.co.jp

[関連 URL]

株式会社リカレント <https://www.recurrent.jp/>