

2025年7月30日

株式会社ジョリーグッド

法人向け！定着化にショート動画！ビジネスリール提供開始 – AIと脳科学でLTV3倍、制作工数99%削減

～あらゆるサービスに簡単に組み込める新たな習慣化ソリューションで売上増、解約率が激減に～

株式会社ジョリーグッド(本社:東京都中央区、代表取締役:上路健介)は、この度、AIと脳科学に基づく、既存サービスにシームレスに接続できる、縦型ショート動画による学習・習慣化ソリューション「ビジネスリール」を、教育・研修、健康管理などの多様なデジタルサービスを提供する事業者様向けに提供する事業を本格開始いたします。



■ビジネスリールとは

ビジネスリールは、InstagramやTikTokなどで普及している短尺動画フォーマット「リール」の技術をビジネス・教育・医療分野に応用した、スマートフォン向けショート動画学習・習慣化ソリューションです。

AIが既存の映像やテキストを解析し、学習や行動変容に最適な短尺動画コンテンツを自動生成。脳科学に基づいた最適なタイミングで配信することで、ユーザーの「習慣化」を強力に支援します。

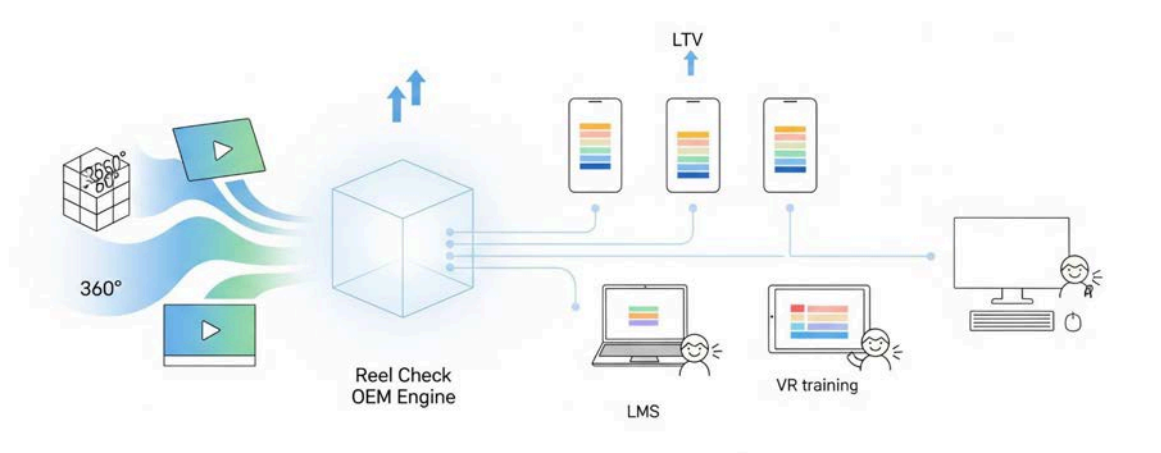


ビジネスリールを体験しましょう！

※下記QRコードをスマートフォンのカメラでスキャンしてください。



本サービスは、貴社の既存システムやサービスに簡単に組み込み、サービスの任意の入口にシームレスに接続できることで、ショート動画の視聴からあらゆるデジタルサービスに「習慣化」というエンジンを搭載し、学習・行動変容の「定着化」を強力に推進します。



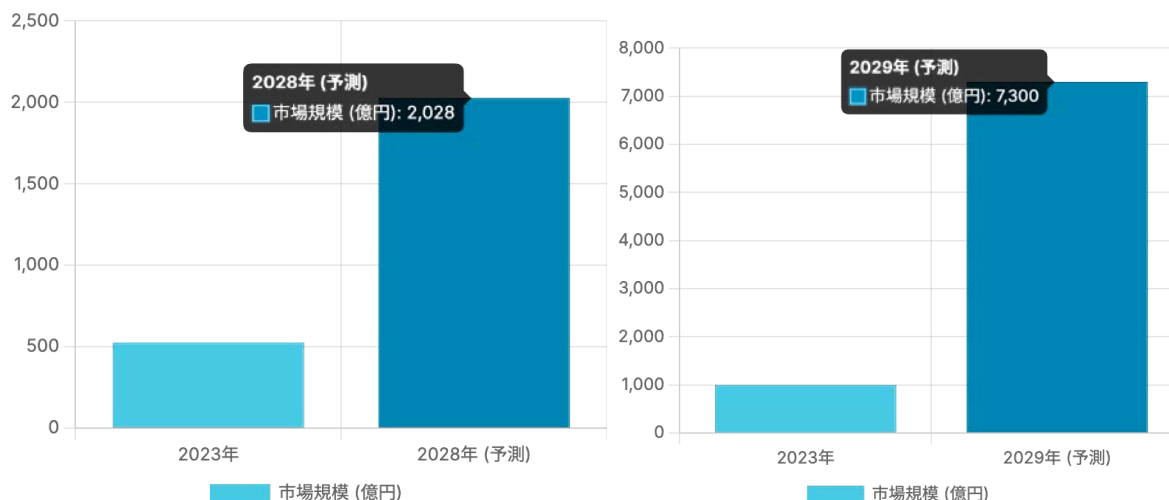
「ビジネスリール」が貴社サービスの**LTV**を最大化し、競争優位性を確立する「決定的な差別化ポイント」

「ビジネスリール」は、単なるショート動画生成ツールではありません。当社の独自技術と知見を結集した「AIコンテンツファクトリー & 習慣化エンジン」として、以下の圧倒的なアドバンテージを貴社サービスにもたらしめます。すでに、医療業界におけるVR実習サービスへの連携実証では、定着化・習慣化において非常に良い結果が出ており、大変好評を頂いています。

◎情報消費のキーワードは「短尺化」と「高頻度」

現代、ユーザーの情報消費行動は劇的に変化しています。特にショート動画市場は**2028年**には国内**2,028億円**規模へと爆発的に成長し、ユーザーの視聴習慣は「短尺・高頻度」へと完全にシフトしています。これに伴い、スキマ時間で効率的に学べる「小さな学習」、すなわちマイクロラーニング市場も**2029年**にはグローバルで**7,300億円**規模へと急拡大しており、その需要は世界的に高まる一方です。

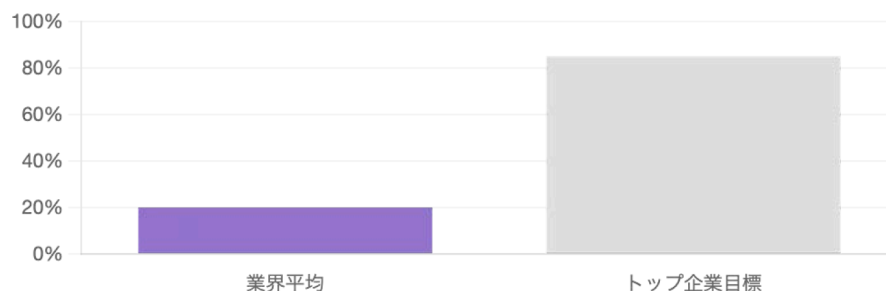
※国内ショート動画市場は2,028億円規模へマイクロラーニング市場も7,300億円規模へ急拡大



◎教育・研修サービスが抱える離脱・習慣化の課題

このような市場の潮流において、学習研修サービスや健康管理サービスを提供する企業は、深刻な課題に直面しています。それは「ユーザーの離脱と習慣化の難しさ」、そして「効果的な動画コンテンツ制作の甚大な負担」です。

※e-learningの完了率が平均20%に留まり、サービス解約の要因に。



従来のe-learningの完了率が平均20%に留まる「定着化の壁」は、まさに事業成長の最大の足かせとなっています。この喫緊の課題に対し、もはやショート動画やマイクロラーニングを活用した「習慣化」のアプローチは、事業と経営に欠かせない生命線と言えるでしょう。

◎リアルチェックの独自性

独自性1: クローズドコミュニティ特化による「100%セキュアな習慣化」

オープンなSNSとは一線を画し、ビジネス・教育・医療分野の「閉じたコミュニティ」での利用に特化。機密性の高い情報を100%安全に共有・学習させることが可能で、情報漏洩リスクを最小限に抑えます。SNSでは不可能な厳格な情報管理を実現し、学習・行動変容は外部に漏れることなく確実に行われます。

独自性2: AIによるコンテンツ自動生成と「金の卵」化で、制作工数99%削減！

既存の映像や写真、テキスト資料から、AIが学習に最適なショート動画と台本を自動生成。制作工数を99%削減、リードタイムも数ヶ月から数時間に短縮。受講完了率は20%から60%へ向上、知識定着率も30%から67%へ向上します。模倣困難な「持続的競争優位性」を確立します。



独自性3: 当事者目線(POV)学習と導入障壁の極小化で、学習効果を劇的に向上！

術者や作業者の当事者目線(Point of View)映像が主体。擬似体験による「自分が行っているかのような錯覚学習」を促し、VR体験学習では通常の4倍の学習スピードと集中力を実現。専用アプリ不要のWebサービス形態で、既存サービスへの簡単組み込みや短期利用が可能です。



独自性4: 既存サービス連携とエンタメ性による事業成長

ビジネスリールは、貴社サービスへの「入口」または「中継点」として機能。スキマ時間学習サイクルを確立し、継続的な「スパイラル学習」を生み出します。貴社LMSのチャーンレートを15%から5%以下へ低減し、LTVを3倍に向上。新規顧客獲得率**+35%、受注率+25%、商談期間-40%改

善** を実現. ショート動画のエンタメ性が「楽しく学ぶ・治療する」という新しい体験を提供し、学習・治療の啓蒙につながります.



独自のポジション: エンタメ性とビジネス特化の両立で、新たな市場を創造

従来のLMSの学習効果とSNSリールのエンタメ性を両立. 企業や管理者層にまだ普及していない「ビジネスリール」という新市場を拡大、. 短尺マイクロラーニングを社会が使える形にし、全く新しいビジネスリールプラットフォームとしての地位を確立します.

多様な手法との相乗効果が「スパイラル学習」を実現。能力最大化**150%**へ

ジョリーグッド社のVR技術と組み合わせることで、「ビジネスリール(高頻度・浅い学習)+VR体験学習(低頻度・深い学習)」という「マルチモーダル学習」を実現. 学習効果を**150%**にまで極限まで高めます. AIが最適なタイミングで動画を配信し、「習慣化」を実現. AIがユーザーのつまづきを検知し、個別最適化された復習動画を配信することで、顧客満足度を向上させます。

スパイラル学習モデル

「見る→確認→実践→教える→応用」のサイクルを繰り返すことで知識・技能を螺旋的に深化させます。



「ビジネスリール」導入で、売上を最大化し、顧客を劇的に増やし、解約率を激減させませんか？

ビジネスリールは、競合にはない独自の強みで、貴社の事業課題を根本的に解決し、具体的なROI向上に貢献する唯一無二のソリューションです。ぜひ、この革新的なソリューションを貴社サービスにご導入いただき、新たな市場を共に創造していくパートナーシップを築けることを楽しみにしております。



＜ビジネスリールが有効なサービス＞

LMS提供事業者・語学学習アプリ・資格取得支援・e-learning・健康管理サービス・予防アプリ・デジタル治療・VR研修サービスなどの提供事業者

◎貴社の事業成長を加速させるこの機会をお見逃しなく!

AIと情報取得の短尺化のビッグウェーブが来ている今こそ、この革新的なAI習慣化エンジンを貴社サービスに組み込み、売上最大化、顧客ロイヤルティの飛躍的向上、そして圧倒的なコンテンツ効率化を実現するチャンスです。

貴社の未来を拓く第一歩として、ぜひ下記ウェブサイトよりお気軽にお問い合わせください。私たちは、貴社のビジネスを次のステージへ押し上げる強力なパートナーとなることをお約束します。

ビジネスリール 公式サイト

<https://jollygood.co.jp/businessreel/>

お問い合わせ

<https://jollygood.co.jp/businessreel/#contact>

個別相談リクエスト

<https://jollygood.eeasy.jp/soudan>

■株式会社ジョリーグッドについて

株式会社ジョリーグッドは、XRや360度動画、生成AIテクノロジーなどによる没入型学習システムや習慣化ソリューション開発のリーディングカンパニーです。独自開発の個別最適化AMIL (アダプティブ・マイクロ・イマーシブ・ラーニング)モデルで日米特許ポートフォリオを構築し、医療教育VR「JOLLYGOOD+」が業界トップシェアを獲得。現在は医療・福祉で培った個別最適化技術を製造業、建築、物流、小売、飲食業などの人手不足・指導者不足解決のために、各業界のパートナー企業の皆様と共に開発・提供しています。

公式サイト: <https://jollygood.co.jp/>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社ジョリーグッド 広報担当

Email: press@jollygood.co.jp

Tel: 03-4455-2694