

本ニュースリリースは、株式会社ネットプロテクションズ、三菱電機インフォメーションシステムズ株式会社の共同発表です。両社からお届けする場合がございますがご了承をお願い致します。



MDIS

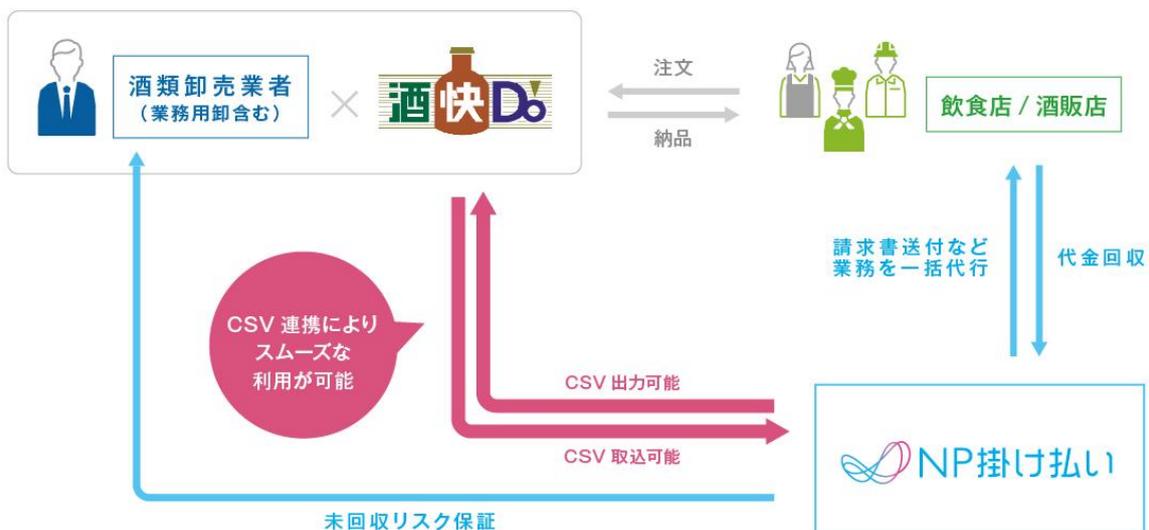
【報道関係者各位】

2017年10月23日

株式会社ネットプロテクションズ
三菱電機インフォメーションシステムズ株式会社

酒類流通業向け販売管理システム「酒快 Do」と 企業間後払い決済サービス「NP 掛け払い」が連携

～業界課題である現金集金業務の効率化と回収リスクの解消を実現～



BtoB・企業間後払い決済サービス「NP 掛け払い」を提供する株式会社ネットプロテクションズ（所在地：東京都中央区、代表取締役社長：柴田 紳、以下 NP）と、酒類流通業向け販売管理システムで業界トップクラスの導入実績（※）を有する三菱電機インフォメーションシステムズ株式会社（所在地：東京都港区、取締役社長：牧野 友明、以下 MDIS）は、MDIS が提供する中～大規模の酒類流通業向け販売管理システムである「酒快 Do」と「NP 掛け払い」のシステム連携を本日より開始しましたので、お知らせいたします。 ※MDIS 調べ

■ 取組みの概要

今回のシステム連携により、「NP 掛け払い」利用の際に必要な請求データを「酒快 Do」から簡便に抽出できるようになります。これにより「酒快 Do」ユーザーは、「NP 掛け払い」を一層スムーズに利用可能になります。NP と MDIS は、以前より各々のサービスやシステムの提供を通じて酒類流通業の業務効率化を支援してきましたが、今回のシステム連携を機に、より一層の支援に共同で乗り出します。

■ 取組みの経緯

酒類流通業界の課題

酒類流通業界の大きな課題のひとつに、現金集金にかかる業務負荷とリスクがあります。配送に合わせて集金を行うことは一見効率的に見えますが、実際には配送がない場合でも集金をせざるをえないときも多々あります。また、集金に伴う現金の管理や釣銭・領収書の準備、帰社後の精算処理といった一連の業務が発生します。これらの業務ひとつひとつは単純ですが、積み重なると作業量は膨大となり、ミスも起きやすくなります。さらに、現金を携行して配送することには、防犯上のリスクもあります。こうした現金集金にかかる業務負荷とリスクが、酒類流通業界の長きにわたる課題となっていました。

NP 掛け払いの可能性

NP の提供する BtoB・企業間後払い決済サービス「NP 掛け払い」は、未回収リスク保証型の掛け売り代行サービスです。企業と信から請求書の発行・代金回収にいたるまで、掛け売り決済にかかる全ての運用を一括で代行しています。本格提供を開始して以来、1000 社以上の導入実績があり、多くの企業の決済業務の効率化・業務負荷削減に貢献をしてきました。酒類流通業界においても複数の導入実績があり、業界の抱える上記課題を根本的に解決しうるソリューションとして、少しずつ認知が広がっています。一方で、「NP 掛け払い」をスムーズに利用するためには、プラットフォームとなる販売管理システムとの連携が必要であり、導入したくてもできないという企業の声に、NP としても課題をもっていました。

共同支援へ

以上の背景から、NP と MDIS は「NP 掛け払い」と「酒快 Do」のシステム連携を実現いたしました。これにより、「酒快 Do」ユーザーは、「NP 掛け払い」を一層スムーズに利用可能になり、酒類流通業界で発生していた現金集金業務の負荷とリスクの削減が期待できます。今回の取組は、異業種ゆえに普段は手を組む必然性のない企業同士が、「酒類流通業界を幅広く支援したい」という想いを同じくしたことで実現に至った、価値の高い取組です。今後も NP と MDIS は、酒類流通業界とその顧客にとって安心で便利なサービスの提供を目指し、真摯に活動を進めてまいります。

■「NP 掛け払い」とは

「NP 掛け払い」は、BtoB・企業間後払い決済サービスです。NP が企業（売り手）と企業の顧客（買い手）の間に入り、買い手への与信から請求書の発行、代金の回収、未回収リスクの保証まで掛け売り業務全てを請け負います。そのため、売り手は営業活動などの価値創造に繋がるコア業務に集中できることに加え、法人格を有する顧客のみでなく個人事業主までを対象に掛け売りができるため、販路の拡大にも貢献します。本格提供を開始して以来、1000 社を超える企業に導入されています。

「NP 掛け払い」の詳細について：<https://np-kakebarai.com/>

■株式会社ネットプロテクションズ 概要

ネットプロテクションズは 2002 年より、日本で初めて未回収リスク保証型の後払い決済サービス「NP 後払い」の提供を開始し、前年比約 140%のスピードで成長を続け、現在では累計利用者数が 1 億人を突破するまで成長するに至りました。2014 年より、同サービスにより培った与信ノウハウとオペレーション力を企業間取引向けに展開した「NP 掛け払い」の本格販売を開始し、前年比約 170%のスピードで成長を続けています。

- ・商 号：株式会社ネットプロテクションズ
- ・代 表 者：代表取締役社長(CEO)柴田 紳
- ・U R L：<http://corp.netprotections.com/>
- ・主な事業内容：BtoC 通販向け後払い「NP 後払い」の運営
BtoB 向け後払い「NP 掛け払い」の運営
BtoC サービス向け後払い「NP 後払い air」の運営
新しいカードレス決済「atone」の運営
- ・設 立：2000 年 1 月
- ・資 本 金：3 億 8 千 5 百万円
- ・所 在 地：〒104-0061 東京都中央区銀座 1 丁目 10-6 銀座ファーストビル 4F

■「酒快 Do」とは

酒類流通業向け販売管理システム「酒快 Do (さけかいどう)」は、過去 30 年間に渡る販売・サポート・導入実績をもとに、酒税報告書をはじめとした酒類業界特有の酒税関連帳票の発行に加え、空容器管理や物流管理、各種分析機能など、充実した業務系機能と経営支援機能を搭載した販売管理システムです。

リッチクライアント方式を採用することで、ユーザーインターフェースの拡充とレスポンスの確保を両立したうえ、業態や業務規模の変化に応じた拡張を可能としています。



「酒快 Do」の詳細について：<http://www.mdis.co.jp/products/sakekaido/>

■三菱電機インフォメーションシステムズ株式会社 概要

三菱電機インフォメーションシステムズ (MDIS) は、“お客様と事業を共創するサービスインテグレーター”として、幅広い分野の情報システムやネットワークの構築、システム運用サービス、ソリューションを提供しております。その中で、2001 年の三菱電機からの分社化以前から 30 年以上に渡り酒販業界に向けた販売管理システムの開発・販売を実施しております。

- ・商 号：三菱電機インフォメーションシステムズ株式会社
- ・代 表 者：代表取締役 取締役社長 牧野 友明
- ・U R L：<http://www.mdis.co.jp/>
- ・主な事業内容：情報システムの企画設計・開発・製作ならびに販売、ソリューションの提供
- ・設 立：2001 年 4 月 1 日
- ・資 本 金：26 億円
- ・所 在 地：〒108-0023 東京都港区芝浦 4-13-23 MS 芝浦ビル