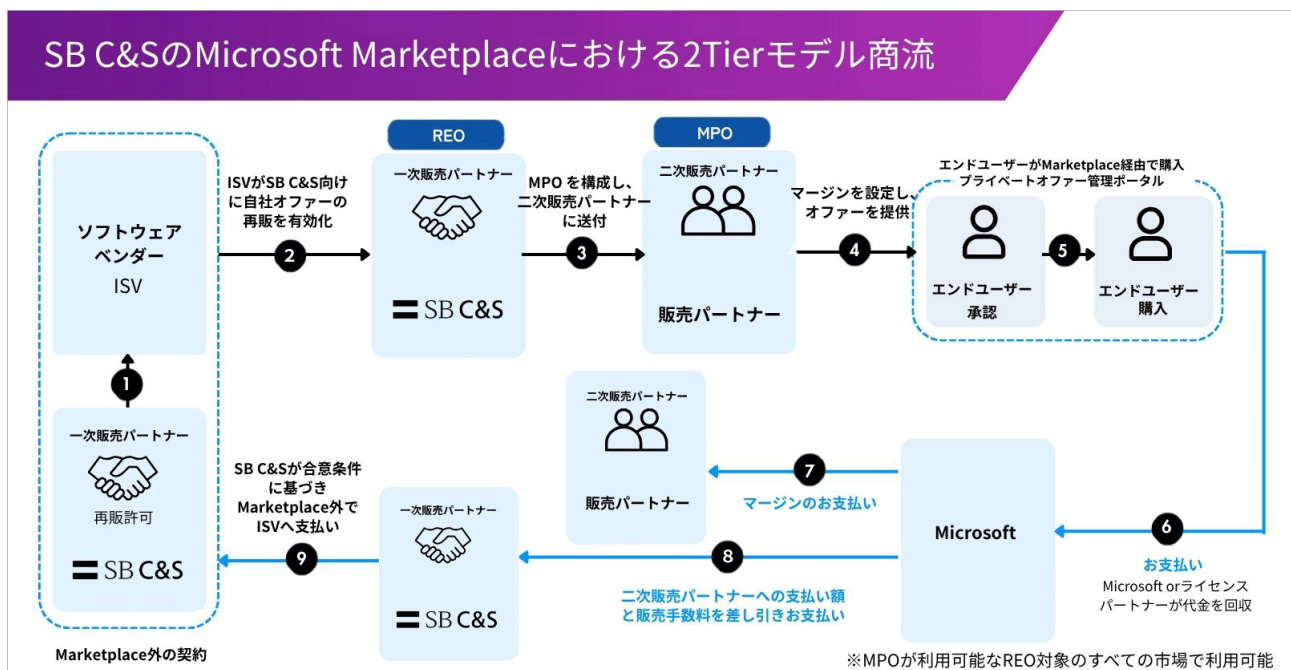


SB C&S、Microsoft Marketplace の REO、MPO を活用したソフトウェア提供を開始

～全国約 1 万 5,000 社の販売網を生かし、新たなソフトウェア流通を推進～

SB C&S 株式会社（以下「SB C&S」）は、Microsoft Marketplace の「再販可能オファー（Resale Enabled Offer、以下「REO」）と「マルチパーティ プライベート オファー（Multiparty Private Offers、以下「MPO」）」を活用し、ディストリビューターと販売パートナーを介してエンドユーザーにソフトウェアを提供する 2Tier モデルによる商流を開始します。



クラウドサービスの活用が拡大する中、企業におけるソフトウェアの調達方法も多様化し、クラウドマーケットプレイスを活用した製品・サービスの導入が広がっています。Microsoft Marketplace は、「Microsoft Corporation」およびさまざまな企業が提供するソフトウェアやクラウドサービスを検索、購入できるオンラインマーケットプレイスです。

Microsoft Marketplace の 2Tier モデルでは、ベンダーとエンドユーザー企業の間に販売パートナーが介在し、個別の条件を設定したプライベートオファーを提供できます。これにより、ベンダーは既存の販売パートナーとの関係を生かしながら Microsoft Marketplace 上で SB C&S の販売ネットワークを活用でき、販売パートナーはこれまで培ってきた顧客との関係性を維持しながら、Microsoft Marketplace 経由で提案・販売が可能になります。

SB C&S は一次販売店として 2Tier モデル（REO+MPO）を活用し、ベンダーと販売パートナーをつなぐことで、Microsoft Marketplace を通したソフトウェア提供を実現します。SB C&S がこれまで培ってきた幅広いベンダーとの関係や全国約 1 万 5,000 社の販売パートナーネットワーク、豊富な技術・営業ノ

ノウハウを活用し、エンドユーザー企業への多様なソリューションの提供を推進します。

【製品に関するお問い合わせ】

sbbmb-mp@g.softbank.co.jp

日本マイクロソフト株式会社 執行役員 チャンネルパートナー統括本部長 三野 達也 氏からエンドースメント

日本マイクロソフト株式会社は、SB C&S 株式会社さまによる Microsoft Marketplace の REO および MPO を活用した取り組みを歓迎いたします。SB C&S 株式会社さまの強力な販売パートナーネットワークと Marketplace を組み合わせることで、ソフトウェアベンダーは市場展開を加速し、お客さまは AI をはじめとする最新のテクノロジーをより円滑に導入できるようになります。今後も SB C&S 株式会社さまとの協働を通して、AI 活用の普及を推進し日本企業の変革と成長に貢献してまいります。

- Microsoft は、米国 Microsoft Corporation の米国およびその他の国における登録商標または商標です。
- SoftBank およびソフトバンクの名称、ロゴは、日本国およびその他の国におけるソフトバンクグループ株式会社の登録商標または商標です。
- その他、このお知らせに記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。