

クラウドサーカスと SB C&S が ディストリビューター契約を締結

～SB C&S は「Cloud CIRCUS」の取り扱いを開始～

デジタルマーケティング SaaS 総称サービス「Cloud CIRCUS (クラウドサーカス)」を提供するクラウドサーカス株式会社 (本社：東京都新宿区、代表取締役：北村 健一、以下「クラウドサーカス」と SaaS 普及のために発足した専任チーム「Cloud Service Concierge (クラウドサービスコンシェルジュ)」の活動を通して企業の DX をサポートする SB C&S 株式会社 (本社：東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO：溝口 泰雄、以下「SB C&S」) は、ディストリビューター契約を締結しましたので、お知らせします。

SB C&S株式会社とクラウドサーカス株式会社 ディストリビューター契約を締結

 SB C&S Cloud**CIRCUS**

本契約により、クラウドサーカスは SB C&S の全国 1 万 2000 社の販売ネットワークを活用し、SaaS 専任チーム「Cloud Service Concierge」を通して、多彩なソリューション、充実したサービス・サポート体制を活かした、さらなる導入拡大を推進します。

また SB C&S においては、国産 MA (マーケティングオートメーション) ツールシェア No.1^{*1}の「BowNow (バウナウ)」をはじめとする「Cloud CIRCUS」の 11 種類^{*2}の SaaS ツールの活用コーディネートにより、多彩で新規性のある提案が可能になります。

今後両社は、IT 導入を通して、国内企業の DX (デジタルトランスフォーメーション) を加速させ、お客さまのデジタル環境改善、利益向上に一層努めてまいります。

※1 DataSign 社「Web サービス調査レポート 2022.12」

※2 2023 年 1 月時点



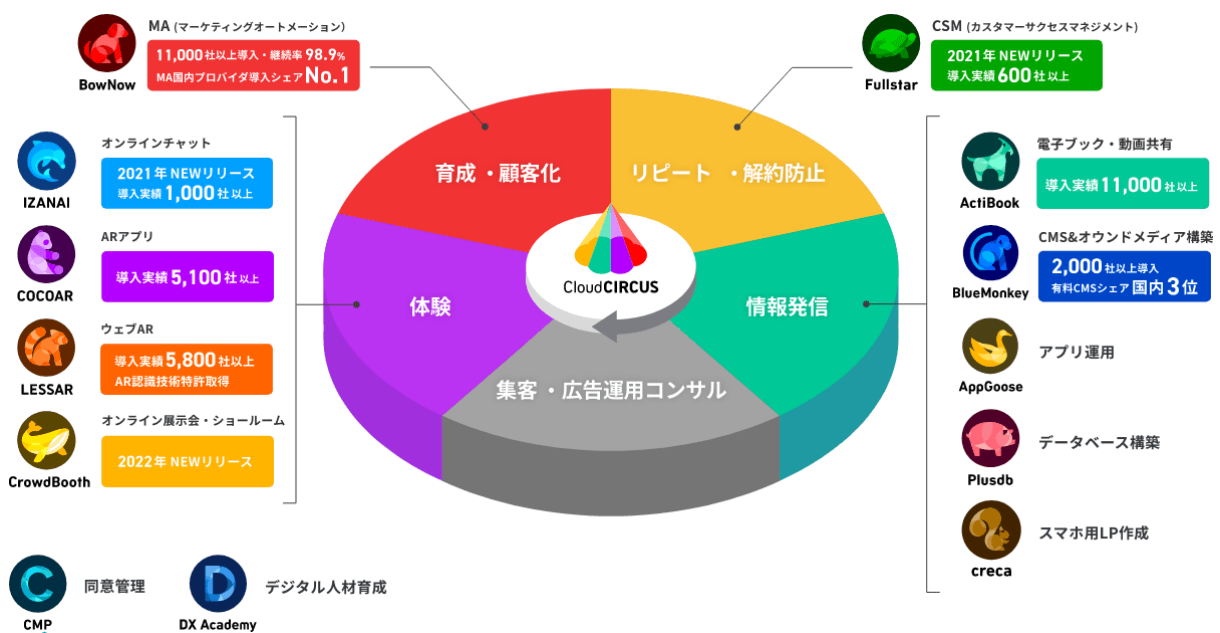
クラウドサーカス：導入企業に対して、「Cloud CIRCUS」各種 SaaS の提供と、チャットサポートやオンボーディングをおこないます。SB C&S に対して、「Cloud CIRCUS」各種 SaaS の販売、料金請求をおこないます。

SB C&S：販売パートナーや導入企業に対して、「Cloud CIRCUS」各種 SaaS の紹介や製品資料の提供、製品トライアルなどのコンテンツを用意し、SaaS 製品の選定と効果的な運用を支援します。

【「Cloud CIRCUS」とは】

「Cloud CIRCUS」は、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービスです。「驚くほど簡単に顧客を増やせるしくみ」をスローガンに、2015 年から提供を開始し、顧客を増やす 5 つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を総合して実現。計 11 種の SaaS ツールが入っています。これまで累計 38,000 件以上（2022 年 9 月末時点）の企業の収益拡大における支援をおこなってまいりました。企業が「Cloud CIRCUS」を使い AR をポスター等、紙媒体に設定することで自社 Web サイトへの顧客誘導を促進。Web サイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービスに興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するといった自動的な販売促進活動が可能です。

<https://cloudcircus.jp/about/>



【サービスに関するお問い合わせ】

「Cloud Service Concierge」 お問い合わせフォーム

<https://cloudserviceconcierge.com/contact>

クラウドサーカス株式会社 代表取締役 CEO 北村健一氏からのエンドースメント

このたび、SB C&S 株式会社さまとディストリビューター契約締結に至り、大変嬉しく思っております。私達が開発し、多くの企業様に提供し続けてきた「デジタルマーケティングの SaaS (クラウドサーカス)」は、誰もが使いやすいユーザビリティにこだわり、多くの支持を頂くことが出来ております。しかし、私達が目指す「働くに楽を」が実現する世の中に向けて、より多くの企業様の生産性向上を達成していく為には、まだまだ商品を届ける力が足りておりません。今回の SB C&S 株式会社さまとの契約によって、多くのお客様に「使いこなしやすいツールで、デジタル化を推進する環境」を届けられるようになる未来への解像度が上がり、今からワクワクしております。

SB C&S 株式会社 ICT 事業本部 副事業本部長 守谷 克己氏からのエンドースメント

このたび、クラウドサーカスさまの「BowNow」をはじめとする SaaS サービスの取り扱いを開始できることを大変嬉しく思っております。加速する DX、時代のニーズに沿ったマーケティング手法のひとつとしてデジタルマーケティングが注目されています。クラウドサーカスさまとの連携を一層強化し、SB C&S の販売力と組み合わせることで、お客さまの持つさまざまな課題解決に向けた提案が実現できるものと考えています。SB C&S は、SaaS 型クラウドサービスの取り扱いを積極的に進め、企業の DX に貢献していきます。

クラウドサーカス株式会社について

「世界標準のマーケティングエコシステム」をビジョンとして掲げるクラウドサーカス株式会社は、デジタルマーケティング SaaS である「Cloud CIRCUS」の開発・提供を主力事業として展開しています。

「Cloud CIRCUS」は、中小企業を中心に 38,000 件以上に導入され (2022 年 9 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。詳細はホームページをご覧ください。

<https://cloudcircus.jp/company/>

SB C&S 株式会社について

SB C&S 株式会社は、ソフトバンクグループの原点である IT 流通ビジネスを受け継ぐとともに、市場環境の変化を迅速にとらえ、新たなビジネスモデルを生み出しています。法人向けには、国内最大規模の販売ネットワークを通じ、クラウドや AI を含めた先進のテクノロジーを活用したプロダクト・ソリューションを提供しています。コンシューマ向けには、独自の企画・開発力を生かし、ソフトウェアやモバイルアクセサリから、IoT プロダクト・サービスへと商品ラインアップを拡充しています。詳細はホームページをご覧ください。

<https://cas.softbank.jp/>

- SoftBank およびソフトバンクの名称、ロゴは、日本国およびその他の国におけるソフトバンクグループ株式会社の登録商標または商標です。
 - その他、このお知らせに記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。
-