

報道関係者各位

SALES ROBOTICS 株式会社
代表取締役社長 内山 雄輝

SALES ROBOTICS 経営体制強化に向けた新執行役員就任のお知らせ

インサイドセールスコンサルティングサービス『SALES BASE』を提供する SALES ROBOTICS 株式会社（本社：東京都中央区 代表取締役社長 内山 雄輝 以下「当社」）は、経営体制強化を目的として新たに2名の執行役員を選出しましたのでお知らせいたします。

1. 就任の背景・今後の展開

当社は1,000社2,000商材以上の法人営業活動インサイドセールスの支援サービスを2015年より展開してまいりました。先般、そのノウハウを凝縮したインサイドセールスマネジメントシステム『SALES BASE ISM』を発表いたしました。

顧客接点を強化し、顧客の購買行動の促進を目指す多くの企業ではインサイドセールス分野への関心が高まっています。当社はこれらのニーズにより一層迅速にお応えすべく、今回新任の執行役員を選任いたしました。本選任により、より多くの企業の営業課題の解決をご支援してまいります。

2. 新規就任者のご紹介

氏名	略歴	
富田 貴徳	平成23年10月	GM0ソリューションパートナー株式会社入社
	平成25年7月	スターティアラボ株式会社入社
	平成30年4月	Mtame株式会社に分社化 (現社名:クラウドサーカス株式会社)
	令和2年2月	株式会社ジーニー入社
	令和3年8月	当社入社
石井 賢	平成20年4月	ソフトバンクBB株式会社入社 (現社名:SB C&S株式会社)
	平成28年4月	株式会社セールスフォース・ドットコム入社
	平成29年10月	株式会社ジーニー入社
	令和3年9月	当社入社

3. SALES BASE ISM について

『SALES BASE ISM』は、顧客台帳の情報を更新する感覚でインサイドセールスの運用を効率的に管理できるクラウドサービスです。既存の CRM のように複雑な設定は必要なく、当社がサポートするガイドンスに沿って各社が独自に持っている受注につながる商談を作るために必要な要素を決定するだけで、誰でも感覚的にインサイドセールスを運用することができます。

詳細は以下をご覧ください。

<https://salesbase.salesrobotics.co.jp/service/ism/>

4. SALES ROBOTICS 株式会社について

営業のワークスタイルをクリエイティブなセールス・テック・ベンチャーとして、「インサイドセールスをすべての企業へ！」をスローガンに、テクノロジーとコールセンターを融合したクラウド型インサイドセールスマネジメントサービス『SALES BASE』を開発・提供しています。営業現場の生産性の向上や働き方改革をトータルで支援するビジネスサポートカンパニーです。

【本件に関する報道関係者のお問合せ先】

SALES ROBOTICS 株式会社

経営企画室長 伊藤純代

電話番号： 050-5893-9191

電子メール：pr@salesrobotics.co.jp