

## ご挨拶

私たちは、ボストン・コンサルティング・グループの海外事務所のプリンシパル、マネージャーとして世界中を飛び回っていました。機会あるごとに落ち合っては、自分たちが日本人として、閉塞感漂う日本の経済やライフスタイルに、なんとか風穴を開けられないものだろうか、議論を重ねて参りました。

そんな中、海外におけるビジネス経験やネットワークを活かすことを軸足に据えながらも、自分たちの本当の強みは、海外のトップ・ティアの優秀な人材を使いこなせることではないかと気づいたのです。そして、真にグローバルな人材をチームに巻き込みながら、全く新しいモデルを作り上げていこう、と。

こうして、他のメンバーたちを口説き回り、EXA Partnersを立ち上げました。

EXA Partnersは、日本、ヨーロッパ、中近東、アジアにまたがるクロスボーダー領域に新規ビジネスの機会を見出し、事業化を進めるグローバル・ビジネス・インキュベーターです。自分たちで手掛けているベンチャービジネス群の他に、内外パートナー企業との共同事業やアドバイザーなどの活動も行っています。

今後ますます進展していくグローバル化、「ボーダーレス」経済への流れなかで、少しでも日本を変えていくことのできる活力、そしてモデルケースとなれるよう、全力を注いで参ります。

皆様のご支援とご指導のほど、何とぞよろしくごお願い申し上げます。

EXA Partners

方 健太郎

秋里 英寿

## 経営のご紹介

### Paris



方 健太郎  
代表パートナー

国土交通省にて大臣官房人事課、航空局国際航空課条約係、政策局環境海洋課海洋汚染対策係長、海事局総務課法規係長、大臣官房総務課法規係長を歴任後、ボストンコンサルティンググループ/パリ事務所プリンシパルを経て、当社創業。ハイテク・メディア・通信および産業・消費材分野におけるグローバル戦略の経験が豊富  
東京大学法学部卒、ケンブリッジ大学法学修士(LLM)・経営学修士(MBA)



Thibaut Mallet de Chauny  
パートナー

音楽配信ベンチャー、Capgemini/パリ事務所及びシカゴ事務所、ボストンコンサルティンググループ/パリ事務所を経て、当社創業。ハイテク・メディア・通信、環境・エネルギー分野におけるコーポレート戦略及び新規ビジネス構築の欧州・アジア経験が豊富  
ソルボンヌ大学経済学部卒、サセックス大学コンピュータサイエンス修士(MSc)、INSEAD経営学修士(MBA)

### Tokyo



秋里 英寿  
パートナー (東京代表)

ボストンコンサルティンググループ東京事務所、名古屋事務所、ドバイ事務所のプロジェクトマネージャーを経て、当社創業。産業財、製造業およびハイテク・通信分野にて国際戦略を数多く手がけ、海外展開戦略の立案の経験が豊富(中国、北米、南米、中東)。海外在住15年超、多国籍環境の中でのビジネス構築に強み。  
京都大学工学部卒(BS)、東京大学大学院理学系物理学修士(MS)



Aroun Ducroux  
マネージャー

Sonyミュージック及びLVMHにおいて、エンタメ及びファッションの国際展開、Ubisoft及びGameloftのシニアマネージャー(日本・フランス)を経て、現職。アイウェアブランドLOTHOを創業、CEOを勤める。デジタルコンテンツとファッション領域の経験が豊富  
Ecole Supérieure de Commerce de Paris (ESCP-EAP) 卒、アジア工科大学院(AIT)国際ビジネス経営学修士(MBA)

### Dubai



Ritesh Tilani  
パートナー (中東・南アジア担当)

Nokia戦略部門のMENA(中東・北アフリカ)地域部長、ペイン&カンパニー/シンガポール事務所、デロイトコンサルティング/ニューヨーク事務所を経て、当社創業  
MENA地域における成長戦略・新規プロダクト・サービス展開経験が豊富。  
ペンシルバニア大学ウォートンスクール経済学部卒、INSEAD経営学修士(MBA)

## 会社紹介



## 事業内容

当社は下記の3事業を柱としながらも、常に新しいビジネスモデルへのチャレンジと革新を目指しております。自ら事業主体となりながら、新しいグローバルビジネス機会を捉えることを通じ、新しい国づくりに貢献することがビジョンです。

また、ビジネス機会に応じて、事業パートナーとの共同展開も実施、信頼される真のパートナーとしての役割を担うべく、海外事業開発に邁進します。

当社ならではの価値として、多国籍、多様なバックグラウンドのメンバーを集約し、「真のグローバル・チーム」で事業を推進することに加え、「最高のプロフェッショナルリズム」と「常にチャレンジし続けるアントレプレナー精神」をお約束します。

### 国際新規事業の立ち上げ

#### In-house cross-border ventures

- ・日本と海外市場を繋ぐ新規事業を100%事業主として展開
- ・国際B2C直販プラットフォームの立ち上げ、インバウンド旅行客向け宿泊手配サービス、海外ソーシャル・メディア・ソリューション等
- ・2010年7月より国際B2C直販プラットフォーム puloma.comをサービスイン

### 国際事業への共同展開

#### Co-investments in cross border expansion

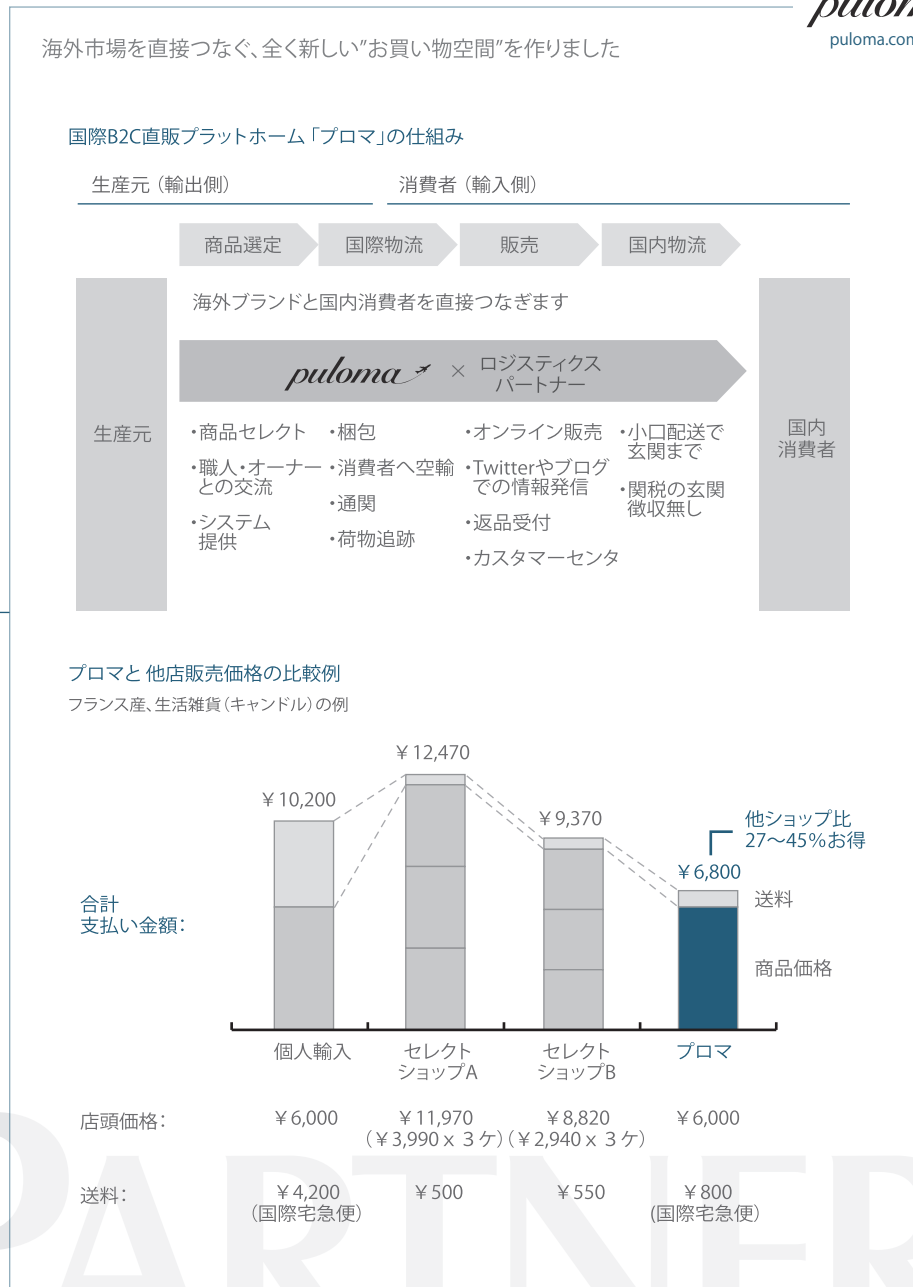
- ・国内外の事業パートナーとの共同での事業展開  
マネジメント・チーム派遣、現地JVへ共同出資等、コミット型で取り組み
- ・モバイル・コンテンツの欧州展開、環境ハイテクベンチャーの海外展開等

### コンサルティング・サービス

#### Strategy consulting

- ・トップ戦略コンサルティング会社出身者の経験をベースにコンサルティングサービス、マネジメントアウトソーシングを提供
- ・柔軟なコスト構造、チーム構成および成果報酬型フィー体系を取り入れ、よりクライアント・ニーズに応える形で取り組む

## 事例：国際B2C直販プラットフォーム事業のご紹介



## 会社概要

### 本社

EXA Partners Ltd. (株式会社)  
住所: Suite # 3006, Al Attar Tower  
Sheikh Zayed Road, P.O. Box 43630  
Dubai, United Arab Emirates  
資本金: 400,000米ドル  
設立年: 2009年  
従業員: パートナー4名

### 東京事務所

エクサパートナーズLLC  
住所: 103-0026  
東京都中央区日本橋兜町5-1  
AIG兜町ビル3F  
電話: 03 (6265) 0861  
FAX: 03 (3235) 2188  
Email: tokyo@exapartners.com

### パリ事務所

EXA Partners SARL  
住所: 21 rue d'Antin  
75002 Paris, France  
Email: paris@exapartners.com