

ニュースリリース 各種企画にお役立てください。

2014 年度 学生人気 No.1 の中小企業が行う “恋愛結婚型採用”とは？

人材教育のアチーブメント株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役：青木仁志）は、2013 年 2 月 27 日に日本経済新聞社クロスメディア営業局が発表した、2014 年春卒業予定の就職活動生を対象に実施した『就職希望企業調査』にて、「就職希望企業ランキング」で総合 93 位、業種別ランキングの「サービス業・その他」で 13 位にランクイン。社員 300 名以下の中小企業では人気 No.1 という結果となりました。

現在、社員数 100 名のアチーブメントは 2005 年度採用から新卒採用をはじめ、今年で 10 年目。「採用を結婚と考えるのであれば、面接はお見合い。従来の面接を中心としたお見合い結婚ではなく、**お互いのいい点・悪い点も時間をかけて理解しあう “恋愛結婚型” の採用をしたい**」という同社は、マッチングにこだわった独自の採用を行ってまいりました。

その結果、企業が一人の学生さんを採用するまでにかかる時間が平均 5 時間と言われる中、同社が**学生さん一人にかかる平均時間は 20 倍の 100 時間**を超えています。また、その中では、学生同士が合格に相応しい学生を選ぶ「投票制度」、人は成長するという観点からつくられた「**選考再チャレンジ制度**」、疑似入社体験を行う「**ミッション解決ワーク**」、学生ごとに選考課題を変える「**個別ミッション**」など独自の仕組みが数多く存在しています。

そして、こうしたマッチングにこだわる姿勢が学生から多くの共感を呼び、14 年度採用のエントリー数は 13,326 名を超え、就職活動学生の約 30 人に 1 名にエントリーしていただき、今年度の日本経済新聞社『就職希望企業調査』においては、社員 300 名以下の中小企業ではアチーブメントが人気 No.1 という結果となりました。内定辞退率も平均 50%と言われる中、同社の**内定辞退率は平均 5 分の 1 の 10%程度**となっています。

2014 年度採用では既に 4 名の内定者が誕生しておりますが、各種の選考活動は 5 月まで開催していく予定です。これからも「お互いの思いを尊重しあう関係」を大切に、企業と学生のマッチングにこだわった採用活動を続けてまいります。



ACHIEVEMENT

【アチーブメント株式会社 企業概要】

設立：1987 年 10 月

本社：東京都品川区東五反田 4-6-6 高輪台グリーンビル 3F

代表者：青木 仁志

資本金：5000 万円

主要業務：個人向けコンサルティング（達成力向上研修、営業力・マネジメント力強化プログラム）

法人向けコンサルティング（社員教育研修、人材採用支援、理念浸透コンサルティング）

■ □このリリースに関するお問合せや取材、資料ご希望の方は下記までご連絡下さい。□ ■
記事、コーナーにて是非ご検討下さい。能力開発（キャリア開発、営業力強化、プレゼン、時間管理術）
人材育成、新卒採用といった話題を得意としております。企画にご協力いたします。

アチーブメント株式会社：担当 松坂（03-3445-0311） press@achievement.co.jp