



ニュースリリース 各種企画にお役立てください。

日本屈指の営業教育トレーナーである青木仁志が 3年ぶりに単独での営業セミナーを開催

アチーブメント株式会社（東京都品川区）は、9月16日に『顧客倍増の秘訣セミナー』を東京で開催します。同セミナーは営業マンを主な対象として、見込み客開拓に効果的な「有力者紹介法」の具体的なノウハウをお伝えする内容です。

今回のセミナーの講師を務めるのは同社代表取締役であり、同社が新規顧客の87.5%が紹介という実績を創りあげた青木仁志。青木は国際企業ブリタニカでトップセールスとして活躍したほか、世界1のセールスマンを育てるなどトップマネジャーとしても数々の実績を残し、これまで27万名に研修を行ってきた日本屈指の営業教育トレーナーです。現在は法政大学の大学院でも教鞭を振るう青木が、営業セミナーの講師を単独で務めるのは実に3年ぶりとなります。

顧客倍増の秘訣セミナー

【日時】 2011年9月16日（金）
19:00～20:30（開場 18:30）

【場所】 アチーブメント高輪研修センター 五反田駅から徒歩8分
高輪台駅より徒歩2分

【料金】 前売チケット 2,000円（税込・9/9まで）
一般チケット 2,980円（税込・9/10～15まで）

今回は、マスコミ・報道関係者の皆さまをご招待させていただきます。

今回は特別に同イベントにマスコミ・報道関係者の皆様に“無料”にてご招待させていただきます。ご参加いただけます場合は、次ページのFAXをご返信いただくか、担当：松坂（03-3445-0420）までご連絡ください。皆様のお越しを心よりお待ちしております。

講師：青木仁志プロフィール

1955年3月北海道函館市生まれ。1987年、選択理論心理学を基礎理論とした人材教育コンサルティング会社「アチーブメント株式会社」を設立、代表取締役社長に就任。創業スタッフ5名でスタートした会社は、グループ子会社2社を含めて、現在では100名体制へ。同社は、2009年に朝日新聞に掲載された新卒学生が入社したい企業ランキング25位にランクインするなど、多くのメディアにも取り上げられている。自ら講師を務める「戦略的目標達成プログラム『頂点への道』講座」は、講座開講以来、20年間で528回開催し、新規受講生は23,509名。その他、研修講師として、会社設立以来、272,812名の研修を担当。29冊目の著書「一生折れない自信の作り方」は11万部を超えるベストセラーとなり、著者としても注目を集めている。専門分野は人材開発、キャリア開発、組織開発、営業力強化、選択理論心理学など。その活動の幅を広げている。

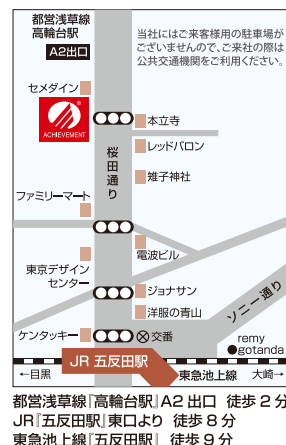


青木仁志 (Aoki Satoshi)
アチーブメント株式会社
代表取締役社長



顧客倍増の秘訣セミナー

【日時】 2011年9月16日(金)
 19:00 ~ 20:30 講演 (18:30 開場)
 【場所】 アチーブメント高輪研修センター
 【料金】 前売チケット 2,000円 (税込・9/9まで)
 一般チケット 2,980円 (税込・9/10~15まで)



<http://www.achievement.co.jp/baizou/>

FAX 返信シート 03-6680-0043

顧客倍増の秘訣セミナー (無料ご招待)

ご出席 ご欠席 青木へのインタビュー希望

※該当する□にチェックをお願いいたします。当日は受付に本紙面をお持ち下さい。

貴社名 _____

媒体名 _____

部署名 _____

お名前 _____ 他 名 _____

ご連絡先 (TEL) _____ (FAX) _____

(E-mail) _____

【アチーブメント株式会社 企業概要】

設立：1987年10月

本社：東京都品川区東五反田 4-6-6 高輪台グリーンビル 8F

代表者：青木 仁志

資本金：5000万円

主要業務：パーソナルコンサルティング、企業研修、人材採用支援、就職活動支援、家庭教師派遣

ホームページ：http://www.achievement.co.jp/

■□このリリースに関するお問合せや取材、資料ご希望の方は下記までご連絡下さい。□■
 記事、コーナーにて是非ご検討下さい。企業経営、人材教育、新卒採用、キャリア開発、ビジネススキル（営業、コミュニケーション、プレゼン、時間管理術）といった話題を得意としております。企画にもご協力いたします。
 アチーブメント株式会社：担当 松坂 (03-3445-0420) press@achievement.co.jp