

**クラブオフが「食のスペシャル体験」企画をスタート！
日常の“お得”だけでなく、特別な時間もお届けします
～予約困難な名店の特別メニューを、マッキー牧元氏の味わい深い講話とともに～**

RELO CLUB

福利厚生アウトソーシングサービスのトップカンパニーである株式会社リロクラブ(本社:東京都新宿区、代表取締役社長 河野 豪 <https://www.reloclub.jp/cs-solution>)が運営する「Club Off Alliance(以下、クラブオフ)」は、食のプロフェッショナルであり、年間約 600 食を食べ歩く「タベアルキスト」として知られるマッキー牧元氏とのタイアップによる、会員限定の「食のスペシャル体験」企画を、11 月よりスタートします。



■「食」を特別な体験価値として提供

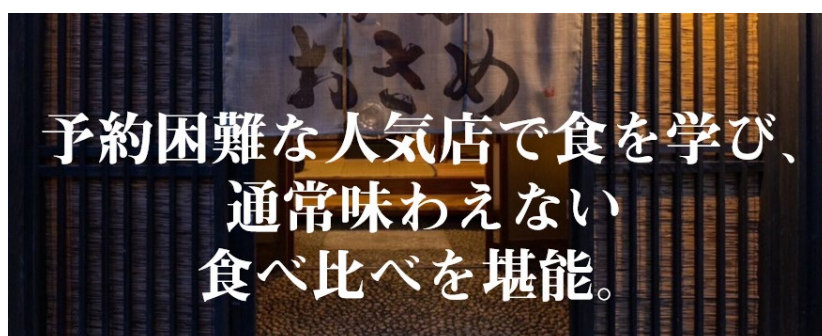
これまでクラブオフでは、ホテルレストランでの食事や地域ならではのメニューなど、食にまつわるさまざまなサービスを特別優待で提供してきました。

多くの人にとって身近な楽しみである「食」。その楽しみをさらに広げ、新たな発見や心も豊かになる体験をお届けするため、次の3つのテーマを掲げました。

- ・いつもの食材や料理を、いつもとは違う楽しみ方で味わう
- ・食のプロの視点を通じて、料理や店の新たな魅力を発見する
- ・通常の来店では体験できない、その日だけの特別な時間を楽しむ

この3つのテーマを実現するため、新たにスタートするのが「食のスペシャル体験」企画です。マッキー牧元氏ならではの食への深い知見と、リロクラブの会員基盤を掛け合わせ、通常の来店では味わえない特別メニューを提供します。

さらに、マッキー牧元氏による食にまつわる講話をエッセンスとして加えることで、料理や食材、店の魅力をより深く知り、その日だけしか味わえない、食と文化のマリアージュ体験をお楽しみいただきます。



■ 名店×マッキー牧元×リロクラブ

年間約 600 食を食べ歩くマッキー牧元氏ならではの知見と味覚を活かし、特別なメニューや食体験を提供します。予約困難な名店での貸し切り企画や、普段のメニューには載っていない希少な部位の食べ比べ、常識を覆す食べ方など、ここでもしか味わえない企画に挑みます。

マッキー牧元氏とのコラボレーションだからこそ実現する、特別な食体験をぜひご堪能ください。

＝Point01 食のプロならではの視点で、名店の新たな魅力を発見

日本各地の食を知り、料理人や飲食店とも深いつながりを持つマッキー牧元氏。その豊富な経験と独自の視点を生かし、店や料理が持つ魅力を新たな切り口から楽しめるプランを企画します。

＝Point02 通常営業では味わえない、特別なプログラム

通常営業とは異なるメニューや料理の組み合わせ、マッキー牧元氏による食にまつわる講話など、リロクラブの企画だからこそ実現できるスペシャルなプログラムをご用意。「有名店を利用できる」「おいしいものが食べられる」だけにとどまらず、体験全体が記憶に残るような食の機会を提供します。

＝Point03 食の背景を知り、味わう楽しみを広げる

料理や食材の歴史、背景を知ることによって理解が深まり、味わい方も豊かになります。そんな「おいしく食べる」ことを通じて、日常に新たな発見と彩りをもたらす時間をお届けします。

<第一弾> 人形町今半【東京/上野】マッキー牧元×すき焼きを 識 る

創業明治 28 年、すきやきの名店<人形町今半>の大広間を貸し切る特別なイベント。マッキー牧元氏によるすき焼きの歴史講話を聞きながら、通常は提供されないヒレと熟成肉を含む、4 つの肉を食べ比べられる、希少な体験です。

開催時期:2026 年 11 月、12 月



<第二弾> 蕎麦おさめ【東京/目白】マッキー牧元×蕎麦の三たてを覆す

築 100 年近い古民家を再生した空間で、こだわりの在来そばを提供する<蕎麦おさめ>。予約困難な人気店を貸し切り、マッキー牧元氏とともに、蕎麦の奥深さや新たな魅力を味わう特別な会です。

開催時期:2026 年 11 月



※詳細・申込方法は、クラブオフの会員専用サイトまたは会報誌(秋号)でご確認ください

▶▶「マッキー牧元 クラブオフ」で検索

■ PROFILE

マッキー牧元(マッキーマキモト)

1955 年東京都生まれ。立教大学卒業。レコード会社勤務時代、社外向け広報誌で異業種へのインタビュー企画を担当し、料理評論家・山本益博氏との出会いをきっかけに食の世界へ足を踏み入れた。『山本益博の東京食べる地図』の取材・執筆に参加したことを機に、レストラン取材や食の執筆活動を本格化。2012 年に独立後は食の仕事に専念。現在は(株)味の手帖取締役編集顧問、タベアルキスト、食ジャーナリストとして、年間約 600 食を食べ歩きながら、雑誌、Web、ラジオ、テレビなど多彩なメディアで食の魅力を発信している。





企画担当のCさん

「クラブオフ」は、宿泊やレジャーなどをお得に楽しめる優待サービスです。銀行や生命保険、クレジットカードなど、さまざまな企業・団体を通じて提供されています。実は、すでに利用できる会員になっているかもしれません。「クラブオフ」で検索して、自分が利用できるサービスがないか調べてみてください！会員の方なら、ご家族やお友達も一緒に参加できます。ぜひ、楽しい時間を大切な方々とお過ごしください。

■ 優待特典を「利用するもの」から、「楽しみにするもの」へ

食には、人を笑顔にし、会話を生み、新しい出会いのきっかけをつくる力があります。仕事から少し離れて家族や仲間と特別な時間を過ごすこと。これまで知らなかった料理や店に出会うこと。そうした体験は、日々の暮らしに彩りを添え、明日への活力にもつながります。

今回のタイアップを皮切りに、「ここでしか出会えない食体験」をテーマとした企画を、今後も定期的に展開していく予定です。

有名店や人気店をお得に利用できるという従来の特典優待サービスに加え、こうした新たな利用価値を創出していきます。

「食」をはじめとしたさまざまな体験を通じて、働く人とその家族の毎日をより豊かにし、クラブオフだからこそ実現できる“特別な体験”をお届けしてまいります。



■ “課題解決カンパニー”リロクラブ・CRM 事業について

リロクラブは、1993年に「福利厚生倶楽部」のサービスを開始して以来、“中小企業にも大企業並みの福利厚生を！”をモットーに、福利厚生サービスを通じて世界中で働く人々の暮らしを豊かにしてきました。企業規模にかかわらず、コスト・パフォーマンスに優れた多彩なサービスを地域格差なく提供し、全国 27,100 社、会員数 1,358 万人*1 に利用される福利厚生サービスのトップブランドへと成長しています。

リロクラブの CRM 事業では、「クラブオフ(Club Off Alliance)」をはじめ、「福利厚生倶楽部」で培った長年のノウハウや会員基盤を活かし、企業と顧客をつなぐ多様なサービスを展開しています。企業が優良顧客との関係性を構築・強化するための CRM 支援サービスとして、多くの企業・団体から支持されています。

また、“課題解決カンパニー”として、企業ごとの課題や目的に応じ、マーケティングオートメーションツールの活用をはじめ、アンケートの実施や会員データの分析など、付加価値の高い支援を提供しています。こうした取り組みを通じて、顧客一人ひとりに最適な体験を提供するカスタマーエクスペリエンス(CX)の創出を支援し、顧客満足度(CS)向上につなげています。



リロクラブは、さまざまな会員組織と会員をつなぐ価値創造パートナーとして、ライフスタイルの変化や多様化するニーズに応えるサービスの拡充を進めてまいります。今後も、会員との継続的な接点づくりを通じて、企業のエンゲージメント向上と新たな顧客体験の実現に取り組んでまいります。

◆CRM 事業のご案内はコチラ ▶▶ <https://www.reloclub.jp/cs-solution/>

【企業概要】

■株式会社リロクラブ

□所在地：＜本社＞

〒160-0022 東京都新宿区新宿四丁目 2 番 18 号

TEL:03-3226-0244 FAX:03-3226-0280

<https://www.reloclub.jp/cs-solution>

□設立：2001 年 8 月 17 日(事業開始:1993 年 9 月)

□資本金：150 百万円(株式会社リログループ 100%出資)

□事業内容：・福利厚生代行サービス事業
・会員向け各種優待・特典代行サービス事業
・シニア向け生活支援サービス事業

□代表者：代表取締役社長 河野 豪



*1 2026 年 8 月 1 日現在

*2 画像は全てイメージです

《本件に関するお問い合わせ》

株式会社リロクラブ

◆取材に関するお問い合わせ TEL:03-3225-1730

広報担当：津島 Email:reloclub-pr@relo.jp