

国内最大級の事業承継・M&Aプラットフォーム TRANBI(ランビ)

Webサイトを大幅リニューアル

ユーザーのより主体的な参加を推奨し、共創をもたらす 「ユーザー参加型プラットフォーム」へ

株式会社ランビ(本社:東京都港区、代表取締役:高橋聡、以下「ランビ」)は、2020年10月1日(木)に事業承継・M&Aプラットフォーム「TRANBI」(URL: <https://www.tranbi.com>)をリニューアルいたしました。

TRANBIは、これまで個人でも法人でもM&Aを身近な選択肢にもつことができるよう、そして1つでも多くの価値ある事業が新しい世代に承継されるよう支援に邁進してきました。

今後も事業規模の大小を問わず、多くの価値ある企業・事業一つ一つの更なる支援につなげられるように、M&Aの効果的な活用を軸に、経営支援に向けた「M&Aコンテンツ」・「コミュニケーション」・「ソリューション」の各サービスを展開していきます。そして、ユーザーとの接点を広げるとともに、より主体的な参加を推奨し、共創をもたらすユーザー参加型のプラットフォームを目指してまいります。

■リニューアルの後の主なサービス概要

○ 基本的サービス:

1) 事業承継・M&A マッチング(従来からのサービス)

事業規模を問わず、事業の売り手と買い手をインターネット上で直接マッチングするサービス

2) TRANBI Gateway(企業との出会い)

事業者が協創パートナーとめぐり逢う機会を提供し、プロフィールページを公開している企業の中から、興味をもった企業にシナジー表明を行ったり、ダイレクトメッセージができるサービス

3) TRANBI コネクト(人材との出会い)

求人ニーズのある事業者と求職者をマッチングするサービス。求人掲載、スカウトなどの機能も使用可能。人材採用が難しい地方中小企業に副業を含め、多様な人材との接点を提供

1、M&Aコンテンツ: M&Aを経営手段のひとつとして効率的に活用するための情報コンテンツを提供

1) 学習コンテンツ

M&A初心者でも、専門家でも、広範かつ基本知識を身につけるための動画を公開

2) ストーリーコンテンツ

会社の真の価値を理解するために、創業の想いや様々な苦勞、葛藤、成功体験のほか、TRANBIを利用して生まれた成約実績・事例を提供

3) 経営・シリコンバレーレポート

各種業界や経営に関するレポートを情報提供。海外スタートアップのビジネスモデルやテクノロジーなどの情報もウェビナーや動画で配信



事業の未来とめぐり逢うところ

TRANBI

2、コミュニケーション:ユーザー間の交流促進により、経営の発想を協創できる仲間づくりを支援

1) Assist Comment

TRANBI に掲載の売却案件に対して、ユーザーが考える売却案件の魅力・事業の再建プラン・業界情報などを買い手向けのコメントとして記載可能



2) コミュニティ

経営に携わるユーザー同士が、情報交換できる場を提供。テーマごとにグループが分かれており、ディスカッションやノウハウの共有が可能



3、ソリューション:M&A や経営を安心して行うために挑戦を後押し、支援

1) トランビ参考価値閲覧

M&A 交渉時の参考情報として活用できるように、TRANBI 上での成約情報など、独自で収集したデータを元に案件の価値算定サービスを提供

2) シナジーマップ表示

新規事業や経営改革のアイデアのヒントになるように、案件情報と Assist Comment を基に、企業や事業に関連するワードをシナジーマップとして提供

3) アドバンスド データ

TRANBI のこれまでの利用実態を閲覧できるようにグラフと数字で提供(データは日々更新)

■株式会社トランビ(<https://www.tranbi.com/>)

【代表取締役社長】 高橋 聡 【設 立】 2016年4月

【事業内容】 M&A プラットフォーム『TRANBI(トランビ)』の企画・運営、その他関連事業
2020年9月末時点の登録ユーザー数は67,418人、累計M&A案件数6,381件、
累計マッチング数31,000件、平均買い手候補申し込み数15件となっています。