

国内最大級の事業承継・M&A プラットフォーム TRANBI (トランビ)

サービス仕様および料金体系変更のお知らせ

2021年1月21日(木)より利用状況に合わせた月額課金モデルへ移行
中小企業経営者に M&A、人材を始めとするオープンイノベーションの提供へ

株式会社トランビ(本社:東京都港区、代表取締役:高橋聡、以下「トランビ」)は、運営する事業承継・M&Aプラットフォーム「TRANBI」(URL: <https://www.tranbi.com>)について、サービス仕様および料金体系の見直しを行い、**2021年1月21日(木)から新たな料金体系のもとでサービスの提供を開始いたします。**

■ 料金体系の変更について

	2021年1月20日(水)までのご利用	2021年1月21日(木)以降のご利用
売り手	原則：無料	原則：無料
買い手	M&A成約時に成約価格の3% (最低30万円)	M&A案件の閲覧、交渉申込みは無料 売り手からの返信をもって交渉継続するには TRANBIプレミアムへの加入が必要 * 成約手数料は無料

* 2021年1月20日以前に開始された交渉は、TRANBIプレミアムに加入すること無く継続して交渉することが可能です。成約時には成約手数料として成約価額の3% (最低30万円) が発生します。

* 料金体系変更後も、成約時には期間内の成約報告手続きをお願いいたします。表内の内容は成約手続きの実施を前提としています。

トランビでは、これまで個人・法人問わず M&A を身近な選択肢にもつことができるよう、そして1つでも多くの価値ある事業が新しい世代に承継されるよう支援に邁進してきました。

今後も引き続き M&A の効果的な活用を軸に、経営支援に向けた「M&A コンテンツ」・「コミュニケーション」・「ソリューション」の各サービスを展開し、更にはユーザー接点を広げ、主体的な参加の推奨と共創をもたらすユーザー参加型のプラットフォームを目指すことに伴い、サービス仕様・料金体系の見直し、一時の成約取引に応じた従量手数料をいただく成約課金モデルから、一連のコンテンツサービスのご利用に対して月額固定利用料をいただく体系へと変更いたします*。

■ 新料金プランについて (新たな料金プランは 2021年1月21日から申し込み可能)

(金額：税抜)		
無料会員	興味のある案件を待ちたい方 案件閲覧可能！ 買いこず登録可能！	0 円
< TRANBIプレミアム > * 契約期間：6か月から		
ベーシック	小規模でM&Aに挑戦したい方 500万円までの案件交渉が可能	3,980 円 / 月
ビジネス	譲り受けて大きく育てたい方 3,000万円までの案件交渉が可能	9,800 円 / 月
エンタープライズ	早期にビジネスインパクトが欲しい方 規模に制限なく、案件交渉が可能	19,800 円 / 月
< 一部コンテンツのみ > * 契約期間：1か月から		
エントリープラン	M&Aへの挑戦を準備する方 eラーニングやコミュニティへの参加が可能	980 円 / 月

TRANBI

Innovation Platform

トランビでは、引き続き M&A 案件を自由に閲覧いただけますが、料金体系の変更に伴い、今後 M&A の交渉を始め、各機能をご利用いただくにあたり、ユーザー様のご利用状況にあったサービスプランへのご加入が必要となります。

それぞれ M&A 案件の交渉規模によって、「ベーシック」「ビジネス」「エンタープライズ」といったプランを設けたほか、M&A 交渉については検討段階であるものの、M&A への挑戦をお考えのユーザー様にはエントリーとして、eラーニングやコミュニティへの参加が可能になるプランをご用意。そして、2021年1月21日(木)以降に交渉が開始された M&A 案件に関しては、何件 M&A が成約したとしても追加料金は発生いたしません*。

*所定の期日までに成約報告手続きの完了が条件となります。所定の期日を過ぎますと、遅延損害金が発生する場合がございます。

<代表的な機能>

プラン	無料会員	エントリー	TRANBIプレミアムメニュー		
			ベーシック	ビジネス	エンタープライズ
月額料金 (1IDあたり・税抜)	-	¥980	¥3,980	¥9,800	¥19,800
M&A成約時の成約手数料*	-	-	無し	無し	無し
契約期間	-	1ヶ月	6ヶ月	6ヶ月	6ヶ月
M&A交渉	案件の閲覧	○	○	○	○
	買いニーズ掲載	○	○	○	○
	案件への最初のメッセージ送信	○	○	○	○
	売り手からの返信確認	×	×	売却希望価格 500万円まで	売却希望価格 3,000万円まで
M&Aサポートサービス	株式価値評価指標 (マルチプル) 閲覧	×	○	○	○
経営コンテンツ視聴	eラーニング	×	○	○	○
	経営レポート閲覧	×	○	○	○
情報交換・交流	コミュニティ参加	×	○	○	○
企業間アライアンス (TRANBI Gateway)	アライアンス先募集ページ作成	○	○	○	○
	アライアンスへの応募	×	×	○	○
人材・副業採用 (TRANBI コネクト)	企業PRページ作成	○	○	○	○
	求人掲載・スカウト	×	×	×	○

*TRANBIプレミアムメニュー加入前に開始していた交渉の成約時には成約手数料が発生します。

<新旧料金比較>

	ベーシック	ビジネス	エンタープライズ
月額料金 (税抜)	3,980円 /月	9,800円 /月	19,800円 /月
例えば1年以内に 500万円の成約をした場合		例えば1年以内に 3,000万円の成約をした場合	例えば1年以内に 1億円の成約をした場合
定額料金	3,980円×12ヵ月 (1回更新) 47,760円 (税抜)	9,800円×12ヵ月 (1回更新) 117,600円 (税抜)	19,800円×12ヵ月 (1回更新) 237,600円 (税抜)
従来の料金 (成約金額×3%)	最低手数料30万円適用 300,000円 (税抜)	3,000万円×3% 900,000円 (税抜)	1億円×3% 3,000,000円 (税抜)
お得	約25万円	約78万円	約276万円

今後もトランビでは、日本経済を支える中小企業経営者をはじめ、より多くのユーザー様にご利用いただけるように、日常の経営向上に活用できるサービス(M&A、オープンイノベーション、人材)を通じ中長期でお付き合いいただけるプラットフォーム構築を目指して、日々サービスの改善・向上に努めてまいります。

■株式会社トランビ (<https://www.tranbi.com/>)

【代表取締役社長】 高橋 聡 【設立】 2016年4月

【事業内容】 M&A プラットフォーム『TRANBI(トランビ)』の企画・運営、その他関連事業

2020年11月末時点の登録ユーザー数は72,701人、累計M&A案件数6,695件、累計マッチング数33,307件、平均買い手候補申し込み数15件となっています。