

## 国内最大級の事業承継・M&A プラットフォーム TRANBI (ランビ)

### 新たな料金体系でのサービス開始のお知らせ



### 成約課金モデルから利用状況に合わせた月額定額課金モデルへ

株式会社ランビ(本社:東京都港区、以下「ランビ」)は、運営する事業承継・M&A プラットフォーム「TRANBI」(URL: <https://www.tranbi.com>)について、本日 2021年1月21日(木)から新たな料金体系のもとでサービスの提供を開始いたしましたのでお知らせいたします。

サービス仕様・料金体系を一新し、一時の成約取引に応じた従量手数料をいただく成約課金モデルから、M&A をはじめオープンイノベーションや人材採用など経営向上につながる一連のコンテンツサービスに対する月額定額課金モデルへと変更いたしました。

ランビでは、今後も引き続き M&A の効果的な活用を軸に、経営支援に向けた「M&A コンテンツ」・「コミュニケーション」・「ソリューション」の各サービスを展開し、日本経済を支える中小企業経営者をはじめ、より多くのユーザー様にご利用いただけるように日々サービスの改善・向上に努めてまいります。

#### ■ 新たな料金体系について (<https://www.tranbi.com/about/price/>)

 売り手	原則：無料	 買い手	<p>M&amp;A案件の閲覧、交渉申込みは無料</p> <p>売り手からの返信をもって交渉継続するには <b>TRANBIプレミアムへの加入が必要</b></p> <p>* 成約手数料は無料</p>
--	-------	--	--

\* 2021年1月20日以前に開始された交渉は、TRANBIプレミアムに加入すること無く継続して交渉することが可能です。

売り手は原則無料、買い手は成約時には成約手数料として成約価額の3% (最低30万円) が発生します。

\* 料金体系変更の前後に関わらず、成約時には期間内の成約報告手続きが必要になります。表内の内容は成約手続きの実施を前提としています。

#### <新料金プラン>

	TRANBIプレミアムメニュー			
無料会員	TRANBI ベーシック	TRANBI ビジネス	TRANBI エンタープライズ	TRANBIコミュニティ
利用目的が事業売却だけの方 すぐにはM&Aをしない方	まずは小規模でM&Aに挑戦したい方	譲り受けて大きく育てたい方	早期にビジネスインパクトが欲しい方	ラーニング動画
案件閲覧可能 買いニーズ登録可能	500万円までの案件交渉に	3,000万円までの案件交渉に	案件規模無制限	経営レポート
0円	契約期間6ヶ月 <b>3,980円/月</b> (税込4,378円/月) 成約手数料0円 <sup>*1</sup>	契約期間6ヶ月 <b>9,800円/月</b> (税込10,780円/月) 成約手数料0円 <sup>*1</sup>	契約期間6ヶ月 <b>19,800円/月</b> (税込21,780円/月) 成約手数料0円 <sup>*1</sup>	TRANBI エントリー
				契約期間1ヶ月 <b>980円/月</b> (税込1,078円/月)

\* 1 所定の期日までに成約報告手続きを完了されることが条件となります。所定の期日を過ぎますと遅延損害金が発生いたします。

#### ■ 株式会社ランビ (<https://www.tranbi.com/>)

【代表取締役社長】 高橋 聡、山中 健太郎 【設立】 2016年4月

【事業内容】 M&A プラットフォーム『TRANBI(ランビ)』の企画・運営、その他関連事業  
2020年12月末時点の登録ユーザー数は75,632人、累計M&A案件数6,873件、累計マッチング数34,351件、平均買い手候補申し込み数15件となっています。