

PRESS RELEASE

報道関係各位

2025年1月6日
アルサーガパートナーズ株式会社

【年頭挨拶】コンサル×開発のシナジーを強化し、 変化を力に、未来の可能性を切り開く一年に

2025年1月6日、企業のDXを促進するアルサーガパートナーズ株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長 CEO/CTO:小俣泰明、以下「アルサーガパートナーズ」)は、2025年の年頭挨拶として、今後取り組む3つの挑戦を宣言します。

変化を力に、未来の可能性を切り開く一年に



新年、明けましておめでとうございます。皆様と共に、新たな一年を迎えられることを大変嬉しく思います。

昨年のご尽力に心より感謝申し上げますとともに、本年も引き続き挑戦と成長の一年にしていきたいと考えております。皆様のご健勝とご多幸をお祈り申し上げ、本年もどうぞよろしくお願いいたします。

■ 生成AIがもたらした変革の年

2024年は、IT業界にとって大きな変革の年となりました。生成AIは2024年も引き続き注目を集めさらなる進化により、企業は「AIを使いこなす側」と「変化に追いつけない側」に分かれ、その対応力が新たな競争力の基準となった1年でした。

生成AIを活用したサービスが次々と生まれ、企業活動や業務の効率化、さらには新たなビジネスモデルの創出に大きな可能性が広がっています。

こうした中で、当社はこの変化をチャンスと捉え、生成AIをただ「取り入れる」だけでなく、「使いこなし、駆使する」ことで新たな価値を創出してきました。

そして昨年、当社の強みであるコンサルティング部門と開発部門の連携をさらに強化しました。課題の本質を見極めるコンサルティング力と、それを形にする高度な開発力。このシナジーによって、複雑化するお客様のニーズにもいち早く応え、多くのプロジェクトで成果を上げることができました。

また、従来の単純なシステム開発だけでなく、AIやデータ基盤を活用し、お客様のビジネスの未来を支えるサービス提供にも力を入れてきました。生成AIの活用が広がる中、業務効率化や新規事業創出など、具体的な成果を目にする機会が増えたことは、私たちにとっても大きな自信となっています。

2024年は、技術革新がもたらす大きな変化を前向きに受け入れ、当社自身が進化する年となりました。この1年の学びと挑戦を糧に、2025年はさらなる成長を目指し、技術力と戦略性を武器にお客様の期待を超える価値を提供してまいります。

■ 社内外の連携強化で、変革の時代に応える

・コンサル×開発のシナジー強化

アルサーガパートナーズは、2022年秋にコンサルティング本部を本格的に設立し、約2年が経ちました。メンバーの多くは大手外資系コンサルティングファーム出身であり、その高い専門性と実績はお客様からも大変ご好評をいただいています。

2025年は、この強みをさらに活かし、コンサルティング部門と開発部門の連携を一層強化してまいります。コンサルタントが課題の本質を捉え、開発チームがその解決策をスピーディーに形にすることで、単なるシステム開発に留まらない、お客様のビジネス全体にインパクトをもたらす価値を提供していきます。現場の声に寄り添いながら、真に必要とされるソリューションを生み出し続けることが、私たちの使命であると考えています。

・生成AIとデータ基盤の需要への対応

2024年は生成AIの普及がさらに加速し、その活用を支えるデータ基盤の重要性が一段と高まった年でもありました。当社は、2023年初期からいち早く生成AIの研究開発に取り組み、専門チー

ム「Arsaga GenerativeAI Lab」を設立しました。お客様の生成AI活用を最大化するため、日々新たな技術の研究とソリューションの提供を進めております。

さらに2024年後半には、コンサルティング本部内にデータ基盤に特化した「Tech Div.」を新設しました。データの収集・整理・分析といった基礎部分の強化はもちろん、長期的に運用できる持続可能なモデルの構築も視野に入れ、お客様がデータを戦略的に活用できる環境づくりをサポートしています。技術提供に留まらず、課題解決とビジネス成果を結びつけるまで一貫して支援することで、真に価値のあるソリューションを提供し続けてまいります。

アルサーガパートナーズは、これまで培ってきた技術力と実績を活かし、データ基盤の構築から生成AIの運用まで、企業の成長が次世代へと加速させるための環境を提供してまいります。

・他社とのアライアンスの強化

2025年は、他社とのアライアンスをこれまで以上に重視し、共創による新たな価値創出を加速していく年にします。それぞれの企業が持つ独自の強みやリソースを融合させることで、単独では解決しきれない複雑な課題に対応し、より高度で総合的なソリューションを提供できる体制を築いてまいります。

たとえば、最先端技術を有する企業との協力や、業界に特化したノウハウを持つパートナーとの連携により、これまで以上に高付加価値な提案が可能となります。こうした協業は、お客様にとって大きな成果をもたらすだけでなく、私たち自身の成長にも繋がる重要な取り組みです。

アルサーガパートナーズは、互いの強みを活かし合うことで新しい可能性を切り拓き、未来のビジネス環境を共に創り上げていきます。

■ 変化を力に、世界で輝く日本をつくる

私たちアルサーガパートナーズは、「日本を元気にしたい」という強い思いを胸に、日々挑戦し続けてきました。生成AIやデータ基盤といった最先端技術が世界中を席卷する今、私たちはこの変化をチャンスと捉え、日本企業が世界の舞台で再び輝くための道を切り拓いていきたいと考えています。

2025年、アルサーガパートナーズは、「日本のDXを世界で誇れる産業へ」というビジョンの実現に向け、さらなる成長と進化を追求してまいります。日本は依然として世界で戦える力を持っており、その可能性を示すため、開発部門の技術力とコンサルティング部門の戦略性を結集し、新たな価値の創出に取り組んでまいります。

私たちは、変化を恐れず、未来に向けた新たな可能性を切り拓き続けます。引き続き、皆様と共に成長し、飛躍する1年となるよう邁進してまいります。

最後に、私たちを支えてくださる株主の皆様、お客様、そして日頃から応援して下さる皆様に、心より感謝申し上げます。皆様の信頼と期待に応え続けるため、社員一同、さらに一丸となって邁進してまいります。今後とも変わらぬご支援を賜りますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。

基盤を磨き、未来を拓く

2025年の年頭にあたり、謹んで新年のご挨拶を申し上げます。



■ 飛躍と基盤強化の2024年

2024年は、当社にとって飛躍的な成長を遂げた重要な一年となりました。特にコンサルティング本部は、目覚ましい拡大を実現し、全領域の中で売上・利益を牽引する領域になる見込みです。さらに、コンサルティング本部が起点となって創出したシステム開発案件の割合も大幅に増加し、全社の成長に大きく寄与しました。

設立からわずか2年という短期間で、大手コンサルティングファーム出身の優秀な仲間が集まり、今期100名を超える節目となります。3年目を迎える2025年には、コンサルティング本部の着実な成長とそれを起点とした全社の成長を加速させていきます。

当社は多くのお客様からのご支援と信頼により、これまで以上の成果を達成することができました。これもひとえに、クライアント企業の皆様から数多くのご依頼をいただいたこと、そして当社の従業員一人ひとりがその期待に応えるべく全力を尽くした結果であると考えております。ここに、皆様のご支援に対し、心より感謝申し上げます。

また、2024年はコンサルティング本部にて「再現性のあるプロセス」を定義できた大きな成果を達成した年ともなりました。

セールスにおいては、大手クライアントとの出資・業務提携を通して安定的に案件をいただく基盤を築くとともに、各種エグゼクティブビジネスミーティングへの積極的な投資を行い、CXOレイヤのリード獲得に成功しております。さらに、全領域を横断したステージ管理を導入することで効率的なセールス活動を実現し、先行指標として精度の高い売上見込みの管理を可能とする仕組みを構築いたしました。

リクルートにおいては、強固な組織を構築するための採用戦略を分析し、営業手法に適用することで独自の「ARM(Arsaga Recruitment Method)」を定義しました。この仕組みは継続的にブラッシュアップを行っており、エージェン트에頼らないダイレクトリクルーティング手法を確率することで、同業他社と比較して採用コストを大幅に抑えつつ、各種サービス品質の向上にリソースを投資できる体制を整えております。

■ リーダー育成と全社の仕組み強化で目指す持続的成長

2025年以降、持続可能な組織成長を目指し、以下の2点に注力してまいります。

第一に、新しいリーダーの育成です。次世代を担うリーダーは、組織の未来を支える重要な存在だと認識しております。そのため、教育制度や研修プログラムをさらに充実させ、実践的なスキル習得を支援するとともに、リーダーシップを発揮できる環境を整備していきます。

特に、「超実践的な研修・ゼミ制度」では、現場で直面する課題をテーマにしたケーススタディや、メンターシップを活用した個別指導を通じて、即戦力となるリーダーを育成してまいります。また、契約書・請求書プロセス、領収証精算等のノンコア作業からコンサルタントを解放できる仕組みを導入することで、リーダーたちが本来注力すべき戦略的業務やチームマネジメントに集中できる体制を構築し続けます。

第二に、コンサルティング本部で実現した「再現性のあるプロセス」を各部署に最適化したうえで適用することを推進します。

これまでにコンサルティング業務を通じて蓄積された成功事例やノウハウは、全社的な成長の原動力となる貴重な財産です。この知見を他部門にも水平展開し、業務プロセスの最適化やデータに基づいた意思決定を促進してまいります。

仕組み化を通じて安定した事業運営を全社に広げ、組織全体が一丸となって成果を最大化できる環境を整えることを目指すことで、より安定した経営基盤を築くことができると考えております。

これらの取り組みを通じて、社員一人ひとりの成長を促し、組織としての競争力をさらに高めてまいります。

■ 組織を超えて、日本の未来を共に創りたい

2024年は、組織の成長と安定を両立させ、「人をつくる」という当社のミッションを体現するための基盤を築くことができた、非常に重要な一年となりました。この基盤の上に立ち、2025年以降はさらなる飛躍を目指し、社員一人ひとりの成長を支える取り組みを強化してまいります。

当社では、社員が「ここで学んだことを外でも活かせる」と感じられるようなスキルや経験を提供することを重視しています。これにより、キャリアパスの選択肢を広げ、将来的には多様な分野で活躍できる人材を輩出したいと考えています。こうした取り組みを通じて、当社が一丸となり、日本の未来を明るく照らすための力強い一歩を踏み出したいと考えています。

本年も引き続き、社員の挑戦を全力で支援し、共に成長できる企業を目指して努力を続けてまいり所存です。お客様により良い価値を提供できるよう、誠心誠意取り組んでまいりますので、どうぞ本年もよろしくお願い申し上げます。

■アルサーガパートナーズ株式会社について



アルサーガパートナーズは、成長し続ける流行の発信地“渋谷”に拠点を置く総合ファームです。「日本のDXを世界で誇れる産業へ」をビジョンに掲げ、DXサービスをワンストップで提供するため、コンサルティングからシステム開発、保守・運用までの体制を整えています。「最高品質を最速で」をスローガンに掲げ、お客さまに寄り添いながらビジネスの成功をより確実なものへと導きます。

本社 : 東京都渋谷区桜丘町1番1号 渋谷サクラステージSHIBUYAタワー18階
熊本支社 : 熊本県熊本市南区江越2丁目24-1
福岡支社 : 福岡県福岡市中央区天神一丁目10番20号 天神ビジネスセンター7階
代表者 : 代表取締役社長 CEO/CTO 小俣泰明
設立日 : 2016年1月
資本金 : 14億3,470万円(資本準備金等を含む)
従業員数 : 492名(S&ES含む、2024年12月末時点)
事業内容 : ワンストップDXソリューション事業
HP : <https://www.arsaga.jp>

■このリリースに関するお問い合わせ

アルサーガパートナーズ株式会社
広報担当: 宮崎・渡邊・尹
Email: press@arsaga.jp
直通電話: 080-7652-7616、080-6546-0702(広報直通)