

KASHIYAMA

2026 年 1 月 14 日

株式会社オンワードパーソナルスタイル

オーダーメイドの『KASHIYAMA』長崎市内に初出店 「KASHIYAMA 長崎浜屋店」1 月 28 日（水）オープン ～大人気『学割』キャンペーンで、2 月に需要の最盛期を迎える学生の就職活動も応援～

株式会社オンワードパーソナルスタイル（本社：東京都港区 代表取締役社長：関口 猛）が展開するオーダーメイドの『KASHIYAMA』は、長崎市内初出店となる「KASHIYAMA 長崎浜屋店」を 1 月 28 日（水）にオープンします。



『KASHIYAMA』は、“オーダーメイドの民主化”を目指し、現在全国に 70 店舗以上（長崎浜屋店を含む）を展開。昨年 10 月からは、ライフスタイル一体型の新業態「カシヤマ」をスタートし、さらなる売上伸長とブランドの拡大を目指しています。2025 年度の第三四半期累計の売上は、既存店舗の売上大幅伸長に加え、郊外型ショッピングセンターへの新規出店が奏功し、前年の同期比 129%を達成しました。2025 年 5 月 24 日（土）には「KASHIYAMA 横浜駅西口店」をオープンしており、さらにリアル店舗展開の拡大を目指し、この度「KASHIYAMA 長崎浜屋店」をオープンする運びとなりました。

同店では、上質な着心地を提案する「メンズスーツ」、エレガントなシルエットの「ウィメンズスーツ」、特別の日に着用する「フォーマルスーツ」、高品質な日本製「オーダーシャツ」、「オーダーブラウス」といった幅広いお客さまのニーズに合わせた商品展開を行います。また、就職活動を控えた学生向けのスーツにも注力いたします。売場面積 89.4 m²の店内に、フィッティングルームを 4 室ご用意し、ゆったりとした空間で、お客さまは自分に合ったスーツをお選びいただけます。さらに、仕上がりのイメージがひと目でわかるようにサンプルを豊富に揃えるなど、来店されたお客さまにオーダーメイドのスマートな購入体験を感じていただくためのリアル店舗ならではの環境を提案します。

■大人気『学割』キャンペーンで、学生の就職活動も応援。

現行の就活ルールでは6月が採用選考の解禁ですが、就活活動は近年「早期化」の傾向が強まっており、現在は大学2年生の冬から3年生の春にかけて情報収集やインターンシップへの参加を始める学生が増えています。それに伴い、学生のスーツ着用シーンも増えてくることが想定されます。多くの企業で服装の自由化が進む一方、重要な場面では今なおスーツが求められることも少なくありません。『KASHIYAMA』は、一人ひとりに合った一着を通じて、学生たちの大切な第一歩を後押しします。そして、「最初のスーツを正しく理解してもらいたい」という想いから実施している『学割』キャンペーンによる2024年度売上は、昨対比192%を達成しており、さらに多くのお客さまにご活用いただきたいと考えています。

皆様のご来店を心よりお待ちしております。

■新CMについて

「KASHIYAMA 長崎浜屋店」オープンに伴い、新CMを放映予定です。

- タイトル : KASHIYAMA NEWSHOP OPEN 長崎篇 15秒
- 放映期間 : 2026年1月28日(水)～2月22日(日)
- 放送局 : NIB(長崎国際テレビ)、KTN(テレビ長崎)、NCC(長崎文化放送)
- 動画URL : <https://youtu.be/xJStlejwxM>

■オープンを記念したキャンペーンを開催

【「KASHIYAMA 長崎浜屋店」オープンキャンペーン詳細】

- 開催期間：1月28日(水)～3月1日(金)
- キャンペーン内容：
 1. 事前予約でオーダースーツが1着¥20,000から(税込¥22,000から)
※対象生地に限りです
 2. 事前予約でオプション1か所無料
※各種キャンペーン(学割キャンペーン、オープン限定キャンペーンを除く)との併用が可能です。
※各種クーポンとの併用はできません。
 3. オンワードメンバーズポイント+5%UP

■「KASHIYAMA 長崎浜屋店」 ショップインフォメーション

- 住所：長崎県長崎市浜町7-11 長崎浜屋1階
- アクセス：
- JR「長崎駅」より徒歩約20分 / 長崎電気軌道「観光通」徒歩1分
- 営業時間：10:00 - 19:00
- 定休日：なし
- 売場面積：89.40㎡
- フィットティング：4室
- お問い合わせ先：070-5451-4065
- 備考：混雑時をご予約いただいたお客さまを優先してご案内いたします。簡単便利な来店予約をご利用ください。オープン日までのお問い合わせ・予約キャンセルに関してはカスタマーサポートにて承ります。
長崎浜屋店の詳細はこちら：<https://kashiyama1927.jp/shop/31452.html>

■その他キャンペーン：

【最大 40%OFF SUPER WINTER SALE】



1,000 種類以上の生地から選べるお得なセールが全店舗で開催中。

キャンペーン詳細はこちら：https://kashiyama1927.jp/pickup-items/winter_sale2026.html

【学割の早割 1着 ¥24,000 から】



学生証のご提示で¥19,000 からオーダースーツをお仕立ていただけます。新たな出発を応援する、お得なキャンペーンです。

キャンペーン詳細はこちら：https://kashiyama1927.jp/feature/gakuwari/?ctcid=n_campaign_2601_gakuwari

【初回購入限定 20%OFF 1着¥24,000 から】

20%OFF

初回購入限定

オーダースーツ1着
¥24,000 から
(税込 ¥26,400 から)

これからスーツを着る機会が増える方や、今まで既製品や、他社オーダーを着用されてきた方に『KASHIYAMA』だから提供できる価値を体験していただけるお得なキャンペーンです。

キャンペーン詳細はこちら：https://kashiyama1927.jp/feature/1st_order/

【2着購入で 20%OFF ¥48,000 から】

最短1週間でお届け



KASHIYAMAの
ペア割

ご家族・ご友人との購入でも
オーダースーツ2着で
¥48,000 から
(税込 ¥52,800 から)

メンズ・ウィメンズ・ビジネススーツ・礼服・セットアップと組み合わせ自由。ご友人や同僚、ご家族、お一人でもご利用いただけます。

キャンペーン詳細はこちら：https://kashiyama1927.jp/feature/pair_discount/?ctcid=n_2505_2buy

【学生証のご提示で 1着¥20,000 から】

A promotional banner for KASHIYAMA's 'Gakuwari' (Student Discount) campaign. On the left, a young man and woman are shown from the waist up, wearing dark navy blue business suits. The man is on the left, looking slightly to his right, and the woman is on the right, looking slightly to her right. They are both smiling. The background is a light grey gradient. On the right side of the banner, there is text in Japanese. At the top, it says '新たな出発を応援！' (Supporting a new departure!) followed by 'KASHIYAMA の' (KASHIYAMA's). Below that is the large, bold characters '学割' (Gakuwari). Underneath '学割' is the text '就活・新社会人・入学式・卒業式' (Job hunting, New social person, School entrance ceremony, Graduation ceremony). Below that is a small box that says '学生証のご提示で' (With student ID card). To the left of the price is a circular icon with the number '1' and the character '着' (piece). The main price is '¥20,000 から' (from ¥20,000). Below the price, in smaller text, it says '(税込 ¥22,000 から)' (from ¥22,000 including tax).

新たな出発を応援！
KASHIYAMA の

学割

就活・新社会人・入学式・卒業式

学生証のご提示で

1着 ¥40,000 から (税込 ¥44,000 から)

¥20,000 から

(税込 ¥22,000 から)

学生証のご提示で¥20,000 からオーダースーツをお仕立ていただけます。

キャンペーン詳細はこちら：<https://kashiyama1927.jp/feature/gakuwari/>

【フォーマル割 初回購入限定で 1着¥30,000 から】

A promotional banner for KASHIYAMA's 'Formal Cut' (フォーマル割) campaign. On the right, a young man and woman are shown from the waist up, wearing dark navy blue business suits. The man is on the right, looking directly at the camera, and the woman is on the left, looking directly at the camera. They are both smiling. The background is a light grey gradient. On the left side of the banner, there is text in Japanese. At the top, it says '初回購入限定 ¥10,000 OFF' (First purchase limited ¥10,000 OFF). Below that is 'KASHIYAMA の' (KASHIYAMA's). Below that is the large, bold characters 'フォーマル割' (Formal Cut). Underneath 'フォーマル割' is the text 'ブラックフォーマルスーツ' (Black formal suit). Below that is '¥40,000 から (税込 ¥44,000 から)' (from ¥40,000 including tax). Below that is a downward arrow '↓'. Below the arrow is the price '¥30,000 から (税込 ¥33,000 から)' (from ¥30,000 including tax). Below the price is a horizontal line. Below the line is the text '最短1週間でお届け' (Deliver in as little as 1 week).

初回購入限定 ¥10,000 OFF

KASHIYAMA の

フォーマル割

ブラックフォーマルスーツ

¥40,000 から (税込 ¥44,000 から)

↓

¥30,000 から (税込 ¥33,000 から)

最短1週間でお届け

ブラックのフォーマルスーツが1着¥33,000 からお仕立ていただけます。

キャンペーン詳細はこちら：<https://kashiyama1927.jp/feature/formal/>

■『KASHIYAMA』について



KASHIYAMA サイトはこちら：<https://kashiyama1927.jp/>

“オーダーメイドの民主化”を目指し、2017 年 10 月よりオーダーメイドスーツの販売を開始。スーツ価格は ¥33,000（税込）からで、最新の CAD・CAM を導入した大連の自社グループ工場から直接自宅にお届けするファクトリー・トゥ・カスタマー(F2C)により、最短 1 週間での納品を実現しています。全国にある 70 店舗に加え、自宅やオフィスへの出張採寸も行っており、2 着目からはオンラインストアでのオーダーも可能です。メンズではスーツ以外に機能性に優れたカスタムメイド・セットアップの「EASY」をはじめ、フォー マルウェア、高品質な日本製のオーダーシャツを展開。ウィメンズでは、スーツ以外に 6 アイテム 25 デザインから選べる高機能セットアップ「EASY」や、高品質なシャツ・ブラウスをラインアップしています。

□『KASHIYAMA』公式Instagram

メンズ https://www.instagram.com/kashiyama1927_official/

ウィメンズ https://www.instagram.com/kashiyama1927ws_official/

□『KASHIYAMA』公式TikTok

メンズ <https://www.tiktok.com/@kashiyama1927>

ウィメンズ <https://www.tiktok.com/@kashiyama1927ws>