

## マイナビの『スキイキ』、プロ人材を選定し企業の経営課題を解決する 新サービス『スキイキ Pro Selection』の提供を開始

株式会社マイナビ(本社:東京都千代田区、代表取締役 社長執行役員:土屋芳明)が運営するプロフェッショナル人材(副業・兼業・フリーランス人材)と企業のマッチングをサポートし、事業成長を支援するサービス『スキイキ』(<https://business.mynavi-suki-iki.jp/>)は、新たにプロ人材の活用を通じて企業の経営・事業課題を解決に導く『スキイキ Pro Selection』(スキイキ プロセレクション)の提供を2024年5月より開始しました。『スキイキ』の専任コンサルタントが企業の課題に応じてプロ人材を選定、プロジェクトを組成し、プロ人材と企業の課題解決に向けて伴走支援をします。

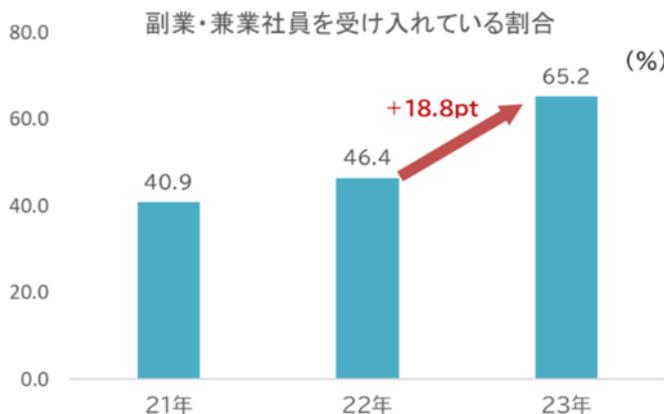


### サービス開発の背景と目的

日本国内において中長期的な労働力不足の深刻化が問題視される昨今、その対策の1つとして、副業・兼業人材の受け入れ・活用が注目されています。※1

一方で、副業・兼業人材の受け入れや活用は、『スキイキ』のようなオープンに開示されたプラットフォーム型のサービスを通じた、副業・兼業者個人との直接契約がメインとなっており、「適切なスキルを持っているかの見極めが難しい」や「契約する際に不安がある」があるといった企業側の声もありました。

※1 マイナビ調べ 2023年9月「企業による多様な働き方実現に関するレポート」



※回答ベース: 2023年1~7月に中途採用業務を担当し、募集活動をしており、採用費用の管理・運用に携わっている人事担当者1600名

このような背景を受け、『スキイキ』では新たにマイナビの専任コンサルタントが企業の経営課題や事業課題に合わせて、スキイキに登録するプロの人材やチームを企業へ選定する、『スキイキ Pro Selection』の提供を開始しました。

『スキイキ Pro Selection』について

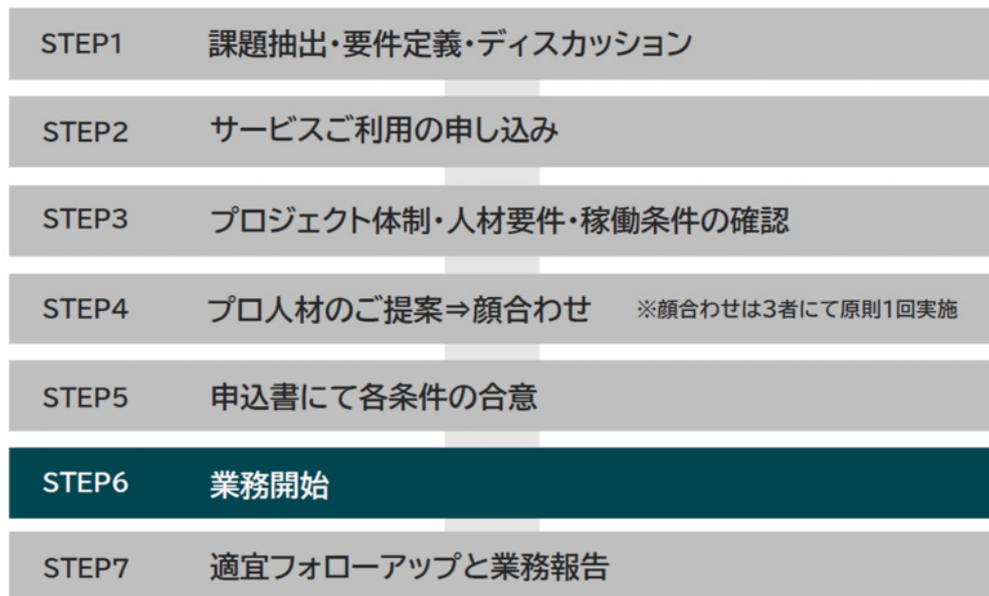
『スキイキPro Selection』では、企業が抱える課題の内容やレベルに応じて具体的な支援内容と工数をプランニングします。支援期間や必要な人員数、適したプロ人材などを専任コンサルタントが提案します。プロ人材が選定され業務が開始した後も、マイナビがサポートを続けていきます。

また、本サービスでは、必ずマイナビがプロ人材との間に介在し双方と業務委託契約を締結するため、企業とプロ人材間における直接契約のやり取りが発生しません。そのため、契約違反や知的財産権の侵害などの法的トラブルの発生リスクも軽減することが可能です。

<契約イメージ>



<利用の流れ>



<料金体系>

■選定料 + 月額報酬(手数料込) + 交通費等の実費の合計

※選定料は契約開始の初月に月額契約料の1カ月分を申し受けます

※月額報酬は、アサインされるプロ人材の経験・レベルに応じて異なります

<支援可能内容の一例>

<p>採用支援</p> 	<p>戦略的な採用計画の策定・開発 エグゼクティブ・リクルーター機能 採用ブランディング・採用SNS運用 タレントマネジメントの戦略立案</p>	<p>事業開発・事業戦略</p> 	<p>市場分析・競合分析・ビジネスプラン策定 マーケティング戦略の立案 戦略的パートナーシップの構築 投資戦略・実行施策とモニタリング</p>
<p>マーケティング支援</p> 	<p>市場調査と分析の支援 ブランド戦略の策定 製品開発とライフサイクル管理 SEO・SNS広告・集客施策</p>	<p>PM</p> 	<p>プロジェクト計画の策定 リソース管理・品質管理 KPI設計・サービス設計・スクラム サービスコンセプト・ワイヤー設計</p>

スキルが活きる、スキルで生きる『スキイキ』

**スキイキ**

<https://suki-iki.mynavi.jp/>

『スキイキ』は、フリーランス・副業人材と企業のマッチングサービスです。プロフェッショナル人材にはスキルを活かした様々な活躍機会の提供、企業にはスキル・経験の活用機会を提供しています。利用企業は延べ700社以上、登録会員数は4.3万名。※2024年4月1日時点  
また、交渉から契約、稼働管理、請求・支払いまでを一括管理し、工数の削減や契約トラブルの防止に貢献します。社内外を問わないチーム構築により、生産性向上を目指しています。

【お問い合わせ先】 株式会社マイナビ 社長室 広報部 小池 Email: [koho@mynavi.jp](mailto:koho@mynavi.jp)