

報道関係者各位

2022年1月20日

ケイアイスター不動産グループのフランチャイズ事業エリア拡大

【参加無料！1月21日（金）14：00～16：00】

KEIAI FC セミナー 愛知県名古屋市で開催

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）が運営するフランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）では、フランチャイズ事業への加盟や不動産業の開業を検討している方に向け、【経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー】」（以下「本セミナー」と言う。）を2022年1月21日（金）に愛知県名古屋市にて開催いたします。



ケイアイの不動産仲介フランチャイズ

全国80店舗以上!!
新店舗、続々展開中

愛知県開催 名古屋会場
1月21日（金）
14：00～16：00

開業エリアは早いもの勝ち!!

愛知県名古屋市の加盟店舗数拡大を図る

KEIAI FC は、全国展開に向け積極的な事業展開を図っています。中でも愛知県は、2020年12月15日に同県で初のKEIAI FC 加盟店舗の開業を皮切りに、2022年1月15日現在までに5店

舗開設し、本年1月28日には6店舗目も開設を予定しています。これは、KEIAI FC 出店エリアの中でも埼玉県の11店舗、東京都の10店舗に次いで3番目に多いエリアです。その理由の一つとしては、KEIAI FCの強みでもある「地域密着型の経営戦略」と愛知県の「地元を大切にする」という県民性との相性が良いことが考えられます。

日本の不動産市場は近年で大きく変化し、購入者の商品需要にも影響を与え始めており、コロナショックをきっかけにその動きは加速しています。今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の商品カテゴリに偏る傾向にありましたが、これからはマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなります。

愛知県もその例外ではなく、不動産業を営む経営者およびこれから始めようと考えている経営者に対して、KEIAI FCが推進し実践する「次世代不動産業の在り方」の考えを伝えるべく、本セミナーの開催を決定しました。

セミナー概要

本セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウの詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

セミナー名称：

【名古屋会場】経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー」

開催日時：

2022年1月21日（金）14：00～16：00 （13：30開場）

内容：

講演①不動産販売のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』

講演②他社不動産フランチャイズとの違いを大公開『KEIAI FC システム・サービス説明会』

会場：

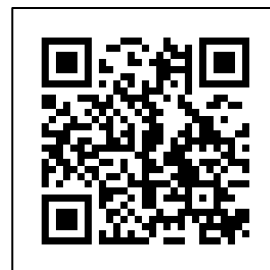
TKP 名古屋栄会議室 大会議室

（愛知県名古屋市中区栄3丁目4-21 TOSHIN SAKAE ビル7階）

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。



【本セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社

TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 32 年目にして培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間 5,000 棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは 1 都 1 府 10 県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川、愛知、宮城、山形、大阪、新潟）で山形県など、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウドとは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社

代 表 代表取締役 真杉 恵美

所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN 館 17 階

資 本 金 2,500 万円

設 立 2017 年 6 月

U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>

事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ケイアイスター不動産とは

「豊かで楽しく快適なくらしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までの業務フローにITを導入した「KEIAI プラットフォーム」により戸建住宅のサプライチェーンを最適化。抜本的な効率化・生産性の向上により、コンパクトな区画の分譲住宅供給で国内トップクラスの実績を誇ります。

戸建分譲事業を中心に、1都14県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川、福岡、愛知、静岡、宮城、福島、佐賀、熊本、兵庫）で展開。年間5,000棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2021年3月期の売上高は1,557億円（※）。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。（※グループ連結数値）

【会社概要】

社名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証一部上場）
代表 代表取締役 埴 圭二
所在地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金 4,809 百万円（2021.9.28 現在）
設立 1990 年 11 月
従業員数 2,019 名（連結 / 2021.4.1 現在）
URL <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR 課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp