2013 年 10 月 21 日

各　位

知的価値提供企業
株式会社ソリマチ技研

小売店向け POS・店舗システム(UNITE-R2)の新たなラインナップとして、Microsoft Windows8.1, WS-POS に完全対応した、店頭向け接客ソリューション「UNITE-R2 セールスコンシェルジュ」をリリース

リテール・ソリューション・ベンダーのソリマチ技研（本社：新潟県長岡市、代表取締役社長：髙野斉、以下ソリマチ技研）は、小売店向け POS・店舗システムである UNITE-R2 に完全連動した接客ソリューション「UNITE-R2 セールスコンシェルジュ」をこの度リリースしました。

UNITE-R2 セールスコンシェルジュは、タブレット PC を利用したサービスです。タブレットの機動性を生かし、アパレル等の店頭にてお客さまとの接点を増やしたコミュニケーションを実現する接客ソリューションです。

＜特徴＞

１）先進技術の積極採用

Windows8.1 の新規機能である、デバイス関連系機能を積極的に採用し、より柔軟なシステム構成を実現しました。また、Microsoft Office との連携※1 により活用範囲も広がります。

そして、クラウド時代の POS のキー技術である WS-POS※2 を標準採用することでハード資産の共有化を実現し、余分な投資の削減、店舗スペースの有効活用が可能となります。

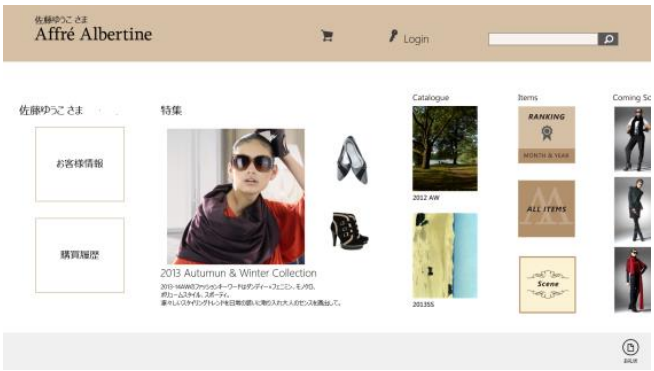
２）スムーズなシステム間連携

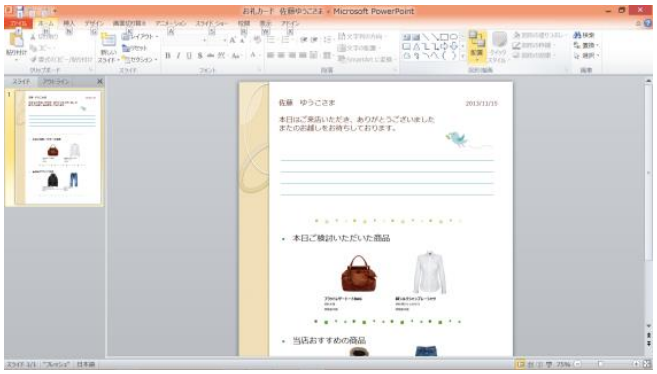
UNITE-R2 シリーズのみならず、他社を含めた各種ソリューションやサービスとも容易に連携可能で、多岐にわたるお客さまのさまざまな要件に迅速に対応することが可能です。

３）国際化への対応

画面の多言語表示も標準採用。国際化が進む昨今、これによって海外のお客さまとも円滑にコミュニケーションすることが可能となります。自動音声翻訳にも対応予定です。

※1　PowerPoint や Word 等の汎用的なツールに連動することで、運用の中で活用方法を柔軟に対応できる。
以下は接客サービスからのお礼状出力の例





※2　WS-POS とは、POS 周辺機器をリモートの POS アプリケーションからアクセス可能なサービスとして提供する技術のこと。

「UNITE-R2 セールスコンシェルジュ」を含めた弊社製品「UNITE-R2 シリーズ」、付加価値連携サービスは、今後セミナー及び各種イベントにて出展、ご紹介してまいります。

【日本マイクロソフト株式会社様からのエンドースメント】

この度のソリマチ技研様の発表を歓迎いたします。最新オペレーティングシステムである Windows 8.1 を採用いただいた先進的なソリューションにより、流通業が注力する店舗業務や、顧客との接点強化に貢献するものと期待しております。

日本マイクロソフト株式会社
Windows 本部
業務執行役員　本部長
藤本恭史

【株式会社ソリマチ技研について】

■会社名　　株式会社ソリマチ技研
　　http://www.s-giken.co.jp/
■本社　　新潟県長岡市中島 6-2-21
■代表者　　代表取締役社長　髙野 斉
■設立　　1983 年 4 月 1 日
■資本金　　4,000 万円
■事業内容　　流通業を中心としたシステム開発及びコンサルティングサービス、
　　パッケージプロダクト企画・開発、技術研究

【お問い合わせ先】
TEL　0258-37-1177
E-mail　products@s-giken.co.jp