

報道関係者各位

アユダンテ株式会社（2012年6月5日）

「つぶやきデスク」販売パートナー制度を刷新、強化

企業の Web マーケティングを支援するアユダンテ株式会社（東京都千代田区、代表取締役：安川 洋、以下当社）は、企業向けソーシャルメディア・クライアント「つぶやきデスク」のさらなる発展を目的に、販売パートナー制度を 2012 年 6 月より刷新し、強化いたします。

「つぶやきデスク」は、当社が提供する法人向けの ASP・SaaS サービスです。Twitter や Facebook を利用して企業が製品やサービスをマーケティングしたり、サポートしたりソーシャルメディア活動を支援するツールです。

インターネットを活用したマーケティングにおいて、ソーシャルメディアは欠かせないサービスとして利用される事例が増えています。そのソーシャルメディアを効率よく運営するツールが「つぶやきデスク」です。「つぶやきデスク」は EC、実店舗、大手企業様から個人事業主の方まで、さまざまな業界のお客様にご利用いただいております。

当社では、この「つぶやきデスク」のメリットをご理解いただき、ともにサービスの発展に寄与いただける企業様をパートナーとしてお迎えいたします。

【販売パートナー制度 概要】

■アドバンスド・パートナー

- ・ 「つぶやきデスク」を本格的に販売して下さる企業様へのプランです。
- ・ 自社で販売管理、顧客管理、代金回収まで行っていただきます。保守サポートはアユダンテ株式会社が行います。
- ・ 「つぶやきデスク」の販売に必要な宣伝用サイト、デモ用アカウント、カタログをご用意いたします。
- ・ 目標数値を持った営業活動をお願いします。

■ベーシック・パートナー

- ・ 「つぶやきデスク」に興味のある顧客を紹介、または取次のみを行っていただく企業様へのプランです。
- ・ 紹介いただいた顧客への販売、保守サポート、代金回収等はすべてアユダンテ株式会社が行いますので、顧客へのアフターフォローは必要ございません。
- ・ 「つぶやきデスク」の紹介に必要なカタログをご用意いたします。
- ・ 販売ノルマはございません。

詳細につきましては、以下の「つぶやきデスク」販売パートナー募集ページをご覧ください。

■ 「つぶやきデスク」販売パートナー募集制度について

<http://twdesk.com/for-partner/>

■ アユダンテ株式会社について

[会社名] アユダンテ株式会社 Ayudante, Inc.

[所在地] 東京都千代田区平河町 1-1-8 麴町市原ビル 5F

[URL] <http://www.ayudante.jp/>

[代表者] 安川 洋

[設立年月] 2006年2月

[資本金] 1,100万円

[事業内容]

- ・ Twitter クライアント「つぶやきデスク」 (<http://twdesk.com/>) の企画・開発・運用
- ・ ソーシャルメディアの活用支援
- ・ SEO などのウェブマーケティング・コンサルティング
- ・ 携帯サイトマーケティング・コンサルティング
- ・ リスティング広告の運用支援
- ・ インターネット新規事業の企画・開発
- ・ ビジネスパーソナル向け携帯事業「携帯秘書モバセク」 (<http://mobaseku.net/>) の企画・開発・運用

【本件に関するお問い合わせ先】

アユダンテ株式会社

アユダンテ公式アカウント : <http://twitter.com/ayudante>

「つぶやきデスク」公式アカウント : <http://twitter.com/twdesk>

TEL : 03-3239-8441 (担当 : 稲吉)