

報道関係者各位

2026 年 8 月 21 日

株式会社ラクーンフィナンシャル

**「AI 活用×売掛金保証で実現する、攻めながら守れる経営」****人手不足・後継者不足時代、経営者が"抱え込まない"業務のつくり方**

2026 年 9 月 10 日（木）14:00 オンラインセミナー開催

株式会社ラクーンフィナンシャル（本社：東京都中央区、代表取締役社長：秋山 祐二）が提供するサブスク型売掛保証サービス「URIHO（ウリホ）」は、2026 年 9 月 10 日（木）にオンラインにて「AI 活用×売掛金保証で実現する、攻めながら守れる経営」セミナーを開催します。

AI活用×売掛金保証  
で実現する、  
**攻めながら  
守れる経営**

人手不足・後継者不足時代、  
経営者が"抱え込まない"業務のつくり方

2026 **9/10** (木) 14:00-15:00

松田 克信  
株式会社ばんそう  
代表取締役CEO



松田 大介  
株式会社  
ラクーンフィナンシャル  
URIHO推進部



×

BANSO

URIHO

## ■セミナー詳細ページ

<https://uriho.jp/contents/seminar/2026/0910>

## ■概要

中堅・中小企業が直面する最大の壁は「人手不足」と「後継者不足」です。営業も、経理

も、与信管理も、督促対応も、本来なら人手をかけて丁寧に行うべき業務ほど、少人数体制の会社では後回しになりがちです。その結果、経営者自身が「本来なら任せたい業務」を抱え込み、戦略や意思決定に割く時間が奪われていきます。また、人手不足を理由とした倒産は2025年に427件と3年連続で過去最多を更新しており、もはや他人事ではありません。

本セミナーでは、経営コンサルティングの株式会社ばんそうが「少人数でも成果を出す経営×AI 活用の実践法」を解説します。後半では、売掛保証サービス「URIHO」を運営するラクーンフィナンシャルが、売掛金の保証で債権保全と売上拡大を同時実現する方法をご紹介します。攻めも守りも、経営者一人で背負わない体制づくりのヒントをお持ち帰りいただけます。

## ■セミナー概要

### <こんな方におすすめ>

- AI 活用に興味はあるが、何から始めればよいか分からない中堅・中小企業の経営者
- 属人化した業務やベテランの勘に頼った経営から、事業承継を見据えて仕組み化した方
- 自社で行っているリスク管理に限界・不安を感じている方
- 過去に取引先が倒産したことがあったり、未入金を一度経験している方

### <詳細>

日 時：2026年9月10日（木）14:00-15:00

参加費：無料

会 場：Zoom ※お申し込み後に視聴用 URL をお知らせします

参 加：以下 URL からお申し込みください。

[https://raccoon.zoom.us/webinar/register/2117851187812/WN\\_9JPJc6i3Ti2wOIM\\_Y8AL\\_Q](https://raccoon.zoom.us/webinar/register/2117851187812/WN_9JPJc6i3Ti2wOIM_Y8AL_Q)

### <当日のプログラム>

#### 第一部【少人数でも成果を出す経営×AI 活用の実践法】

- 経営者が今おさえるべき AI の動向
- 経営における AI 活用の 3 つの視点
- 経営管理×AI：自社に置き換える

#### 第二部【売掛金の保証で債権保全と売上拡大を同時実現】

- 今、中小企業に売掛保証が必要な理由
- 守りの売掛保証「URIHO」の仕組み
- 攻めの営業×与信実務の基盤としての活用

## ■登壇者のご紹介



### 松田 克信 株式会社ばんそう 代表取締役 CEO

新卒で東京三菱銀行（現三菱 UFJ 銀行）に入行、法人融資、不良債権対応、船舶ファイナンスなどの業務を経験。その後、Deloitte Tohmatsu Consulting、Roland Berger、PwC Advisory、MURC などを経て、ばんそうを創業。経営戦略、事業戦略、資本戦略、M&A、経営管理などを軸に、幅広い業種・規模のクライアントに寄り添ったコンサルティングを実施。PwC Advisory では、製造業セクターの戦略領域担当パートナー（役員）として、数多くのクライアントマネジメントやプロジェクトリードを行う。



### 株式会社ラクーンフィナンシャル URIHO 推進部 松田 大介

株式会社トラスト&グロース（現：ラクーンフィナンシャル）創業メンバーとして参画。地方拠点の立ち上げ、営業部長を経て、オンライン完結型の売掛保証サービス「URIHO」の立ち上げに携わる。現在は大口顧客のフォロー、提携金融機関の開拓に従事。

## ■参照

株式会社ばんそう <https://banso-corp.com/company>

ばんそうは、社会・企業と共に歩み、共に成果を出すプロフェッショナル集団です。私たちは単なる外部アドバイザーではありません。クライアントと同じ視座に立ち、汗をかき、困難を共に乗り越える「ばんそう者（パートナー）」として、持続的な成長を支援します。

代表者：代表取締役 松田 克信

所在地：東京都渋谷区恵比寿西2丁目2番6号 恵比寿ファイブビル 608号室

URIHO <https://uriho.jp>

主に中小企業を対象としたサブスク型の売掛債権保証サービス。取引先の経営状況の悪化や倒産等で支払いがなかった場合でも、URIHO が代わりに取引代金を支払います。申込みから与信審査、保証の請求に至るまで自動化し、業界初の「定額制・保証かけ放題\*」を実現しました。月額料金は 9,800 円、29,800 円、99,800 円の 3 種類。

\*プランごとに保証額の上限が設定されています。その枠の中であれば何社でも保証が可能です。

**ra((oon** 株式会社ラクーンフィナンシャル  
**FINANCIAL**

代表者：代表取締役社長 秋山 祐二  
所在地：東京都中央区日本橋蛸殻町 1 丁目 14 番 14 号  
設立：2010 年 10 月  
資本金：490,000 千円  
株 主：株式会社ラクーンホールディングス 100%  
東京証券取引所プライム市場上場 証券コード 3031  
U R L : <https://www.raccoon.ne.jp/financial/>

**本件に関するお問合せ先**

株式会社ラクーンホールディングス  
広報担当 大久保  
MAIL : [pr@raccoon.ne.jp](mailto:pr@raccoon.ne.jp)

**サービスに関するお問合せ先**

URIHO サポートデスク  
TEL : 03-6661-9528