

2023 年 6 月 14 日

Press Release

アカマイ・テクノロジーズ合同会社

Akamai Partner Program のメリットを強化し、よりシンプルに プログラムの強化により、インセンティブが拡充し、Akamai との取引が容易に

オンラインの力となり、守るクラウドカンパニーの [Akamai Technologies, Inc.](https://www.akamai.com) (NASDAQ : AKAM) は、Akamai Partner Program が大幅に機能を強化することを発表しました。この機能強化の狙いは、予測可能な利益をもたらすことでチャネルパートナーの成長をサポートするとともに、パートナーのプログラム利用をシンプルにすることです。プログラムのアップデートには、新たなディスカウント、合理化されたパートナーの研修と案件管理、Akamai エキスパートや製品ニュースへのパートナー限定アクセスなどが含まれます。

Akamai のチャネルパートナーには、新たな案件でさらなるディスカウントが直接適用されます。これはフィールド営業担当者の目標達成に対する報奨金と連動しており、新たな案件登録に対するインセンティブも強化されます。

また、合理化され、シンプルになった研修プロセスにより、新規のチャネルパートナーは、短時間で手間をかけずに Akamai Partner Program から速やかにメリットを得られるようになります。

パートナーポータルも継続的に強化され、複数のタッチポイントでパートナーの利用体験を改善します。今後数カ月以内に、Akamai は新規案件の登録と管理を容易にし、事業計画とパートナーのパフォーマンス管理を合理化するなど、複数の改善を実施する予定です。主要指標の透明性を高めることで、パートナーのパフォーマンス把握能力を強化し、四半期ごとのビジネスレビュー（QBR）の効率と効果を改善します。

パートナー向けのコンテンツアセットもアップデートされます。内容がさらに実用的になり、利用しやすいフォーマットとシンプルな分類を導入することで、パートナーはビジネスを成功に導くために必要な情報に容易にアクセスできるようになります。

さらに、プログラムに参加することで、Akamai エキスパートと直接連絡を取れるようになり、また市場公開前の新製品情報を直接照会できます。その結果、Akamai チームの一員としてのチャネルパートナーとしての役割が強化されます。

Akamai Global Sales および Services 担当 EVP の Paul Joseph は「チャネルパートナー様は Akamai の継続的な成長に不可欠な存在です。一連の Partner Program の強化は、パートナー様との連携から生まれる力強い価値を意識したものであり、お客様はこのパートナー様との連携から大きなメリットを得ています。私たちは市場で選ばれるパートナーとしての地位を確立し、Partner Program を引き続き進化させ、パートナー様やパートナー様の顧客のニーズを完全に満たしたいと考えています」と、語っています。

国内パートナー企業からのエンドースメント (五十音順)

伊藤忠テクノソリューションズ株式会社

専務執行役員兼 CISO IT サービス事業グループ担当役員 原口栄治様

伊藤忠テクノソリューションズ株式会社は、Akamai の新たなパートナープログラムの開始を歓迎いたします。当社は、高度化・複雑化が進むクラウドネイティブ環境の運用負荷低減およびセキュリティレベル向上を目的に、オープンハイブリッドクラウド統合基盤サービス「OneCUVIC」(ワンキュービック)を推進しております。Akamai が提供するコンテンツデリバリー、セキュリティ、クラウドコンピューティングのソリューションに、当社独自のマネージドサービスならびにマネージドセキュリティサービスを付加することで、お客様のビジネスを支援してまいります。

NTT コミュニケーションズ株式会社

執行役員 プラットフォームサービス本部 クラウド&ネットワークサービス部長 金井 俊夫様

NTT コミュニケーションズ株式会社(以下 NTT Com)は Akamai 社の新たなパートナープログラムを歓迎いたします。今年、Akamai 社との協業において 20 周年の節目を迎える年になります。セキュリティの脅威はますます巧妙になっており、企業においては喫緊の課題です。NTT Com は日本における最大のアカマイパートナーとして、両社の強固なパートナーシップのもと、今後も様々な業界のお客様 に対し、自社サービスに CDN、Web セキュリティソリューションなどを組み合わせた先進のセキュリティソリューションをご提供してまいります。

株式会社ラック

代表取締役社長 西本逸郎様

株式会社ラックは、Akamai の新たなパートナープログラムを心より歓迎いたします。10 年以上に渡る当社と Akamai のパートナーシップにおいて、セキュリティ対策と脅威の進化の歴史を共に見てまいりました。ラックでは Akamai 社のサービスに独自の運用支援サービスを付加することで、お客様のセキュリティ対策をさらに効果的に運用できるよう支援いたします。今後も Akamai と密に連携していきながら、国内のお客様に安心を提供してまいります。

Akamai Partner Program の詳細については、[こちら](#)をクリックしてください。

Akamai について :

Akamai はオンラインライフの力となり、守っています。世界中の先進企業が Akamai を選び、安全なデジタル体験を構築して提供することで、毎日、世界中の人々の生活、仕事、娯楽をサポートしています。広範に分散したエッジおよびクラウドプラットフォームである Akamai Connected Cloud は、アプリと体験をユーザーに近づけ、脅威を遠ざけます。Akamai のセキュリティ、コンピューティング、デリバリーの各ソリューションの詳細については、akamai.com および akamai.com/blog をご覧いただくか、[Twitter](#) と [LinkedIn](#) で Akamai Technologies をフォローしてください。

※Akamai と Akamai ロゴは、Akamai Technologies Inc.の商標または登録商標です

※その他、記載されている会社名ならびに組織名は、各社の商標または登録商標です

※本プレスリリースの内容は、個別の事例に基づくものであり、個々の状況により変動するものです