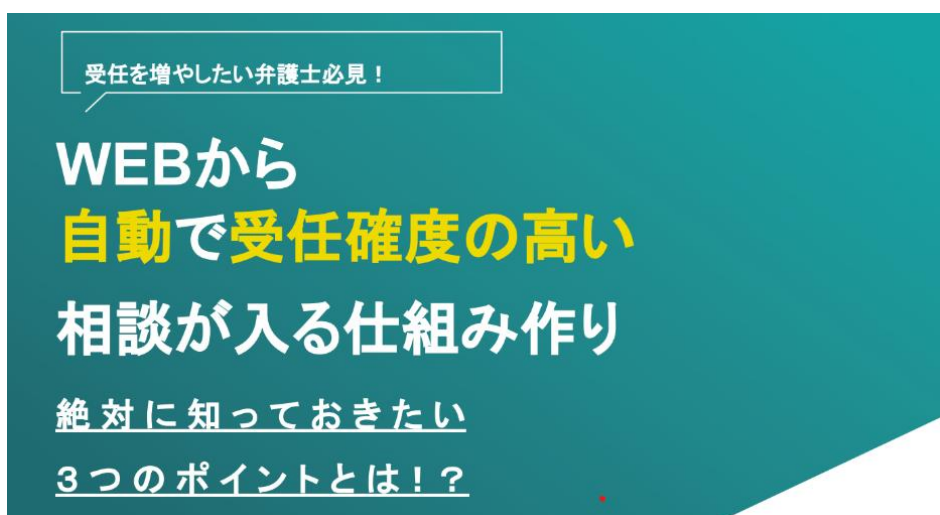


大好評のオンラインセミナーがいつでも受講可能に！
「WEBから自動で受任確度の高い相談が入る仕組み作り」
～法律事務所のデジタル化とWEB集客のノウハウを伝授～

株式会社アシロ（本社所在地：東京都新宿区、代表取締役社長：中山博登、東証グロース市場 証券コード：7378）は、大好評の法律事務所のデジタル化やWEB集客に関するオンラインセミナー「WEBから自動で受任確度の高い相談が入る仕組み作り」を、実施日を限定することなく今後はお申込みいただいた方を対象に都度実施することを決定しました。本セミナーは録画ではなく、お申込みいただいた方皆様に個別で実施してまいります。

■セミナーお申込みフォームはコチラ！ <https://onl.la/45nCaWh>



■セミナー実施の背景

当社は、法律問題に悩むユーザーが、その分野の事件・相談対応を得意とする弁護士・法律事務所を検索できるポータルサイト「弁護士ナビシリーズ」の運営を主要事業としており、2021年7月に東証マザーズ市場に上場致しました。「弁護士ナビシリーズ」は、日本全国約780件（2022年12月末時点）の法律事務所様にご利用頂いている、日本最大級の法律分野特化型サイトです。

昨今のDX化の流れは法律事務所の経営にも影響を与えており、従来の“紹介”による案件獲得や事務所HP経由、チラシ広告や屋外広告を活用したオフラインマーケティングでは顧客の獲得が難しくなりつつあります。

そこで、弊社のナレッジを元に、法律事務所におけるネット広告活用やデジタルマーケティング施策についてお伝えすることで、法律相談件数の増加はもちろん、ユーザーが法律相談しやすい環境を整えたいと考え、実施に至りました。

本セミナーは、法律事務所の運営にデジタルマーケティングを取り入れたい方や、ネット広告を有効活用したい方などに向けて情報をお届けしており、これまでは実施日を限定して開催していましたが、今後はお申込みいただいた方を対象に都度実施します。

■セミナー「WEBから自動で受任確度の高い相談が入る仕組み作り」について

<実施概要>

- ・会場 : Zoomでのオンラインセミナー
- ・参加費 : 無料
- ・実施時間 : 18:00~19:00 (平日限定)
- ・参加特典 : セミナー資料、独自のマーケティング資料、契約時特別プランのご案内
※参加者アンケートに回答頂いた方限定での配布です。

<申込方法>

以下のフォームよりお申込みください。

<https://onl.la/45nCaWh>

<セミナーのプログラム>

- ① 昨今の法律事務所の集客課題
- ② WEB集客における絶対に抑えたい3つのポイント
- ③ 問題解決ができるWEB集客ツールの一覧
- ④ 月額定額で集客ができる弁護士のための集客媒体「弁護士ナビ」
- ⑤ 質疑応答

<セミナーに関するお問い合わせ先>

株式会社アシロ リーガルメディア事業部 セミナー運営担当：松井

Tell : 03-6279-0820 Mail : matsui@asiro.co.jp

<本セミナーのご参加にあたっての注意事項>

- ・同業者の方のご参加は、ご遠慮いただいております。
- ・本セミナーは弁護士の方が対象となっております。
- ・お申し込み完了後、ご入力頂いたメールアドレスに担当よりご連絡致します。

■「弁護士ナビシリーズ」について

弁護士ナビシリーズは、地域や相談内容を指定して、弁護士・法律相談所を検索できるサービスです。離婚・労働問題・交通事故・相続・刑事事件・債務整理・債務回収・IT・企業法務の9つの分野で構成されています。専門分野ごとに独立したサービスであるため、ユーザーが抱える法律トラブルに合った弁護士・法律事務所を見つけることが可能です。

*サイト URL : <https://asiro.co.jp/business/lawyer-media/>

■株式会社アシロ 概要

- ・代表者 : 代表取締役 中山 博登
- ・所在地 : 東京都新宿区西新宿6丁目3番1号 新宿アイランドウイング4F
- ・資本金 : 606百万円 (2022年10月31日現在)
- ・設立 : 2016年4月
- ・従業員数 : 64名 (2022年10月31日時点)
- ・事業内容 :

—インターネット上で法律情報や弁護士情報等を提供する「リーガルメディア関連事業」

—弁護士有資格者の人材紹介サービスを提供する「HR事業」

- ・サイト URL : <https://asiro.co.jp>