

参加無料

ライブ配信セミナー

事業承継の 選択肢

～“M&A”と、新手法の
“サーチファンド”を解説～

事業承継の方法は主に親族内承継、従業員承継、第三者承継(M&A)の3つがありますが、新たな手法として“サーチファンド”が注目されています。本セミナーでは、事例を交えてサーチファンド・M&Aそれぞれの仕組みやトレンドを解説します。

第1部

「承継方法の比較/
“M&A”による事業承継」

株式会社ストライク
コンサルティング部長

久留 孝宜



1994年公認会計士第2次試験合格後、太田昭和監査法人(現 EY新日本有限責任監査法人)福岡事務所入所。1998年公認会計士登録。上場企業、非上場企業の法定監査、J-SOX監査、買収監査などに従事した後、2017年に株式会社ストライク入社。福岡オフィス長、コンサルティング部長として九州地方を中心にM&Aの仲介業務と部のマネジメントに務める。

第2部

「“サーチファンド”の
仕組みと事例」

山口キャピタル株式会社
シニアディレクター

藤本 孝氏



2007年広島大学卒業後、山口銀行入行。営業店勤務を経て山田コンサルティンググループ株式会社へのトレーニー派遣後、山口銀行審査部、事業性評価部にて事業再生支援を担当。山口フィナンシャルグループ投資共創部の創部メンバー。現在は山口キャピタル株式会社シニアディレクターとして、ファンドを活用した地域の事業成長・承継課題の解決に取り組む他、投資先企業の社外取締役を務める。中小企業診断士資格保有。

開催
日時

12月3日(火)
13:30-14:30

開催方法

ライブ配信

共催



YAMAGUCHI
CAPITAL



ストライク

お申込みはこちら

申込締切 2024年12月2日(月)正午



お問合せ先 (株)ストライクセミナー事務局 電話 0120-552-410 受付時間 9:00-17:45 (土日祝日除く)

ストライク セミナー

検索

※本セミナーへのお申込みにより、以下の個人情報の取扱いにご同意いただいたものといたします。・お申込書にご記入いただいた個人情報(氏名、ご勤務先、ご連絡先、ご紹介元)は、本セミナーのご連絡及び主催者及び紹介元の提供するサービスのご提案(DM・電話・E-mailによるご案内を含みます)等に使用させていただきます。・お客さまのご同意がある場合を除き、個人情報の第三者への提供はいたしません。・主催者、紹介元は法令に従いお客さまの個人情報の適切な管理に努めます。