

Taimmee

ひとりひとりの時間を豊かに

◆会社紹介資料◆2019年8月10日◆



| 目次

- ・会社紹介
- ・メンバー紹介
- ・部署紹介
- ・働く環境
- ・社内の雰囲気
- ・将来ビジョン

会社概要

名称 : 株式会社タイミー
代表者 : 代表取締役社長 小川 嶺
設立 : 2017年8月6日
調達額 : 3億5600万円
従業員数 : 72名 (インターン・業務委託含む)
住所 : 東京都渋谷区道玄坂1-22-9
AD-O渋谷道玄坂ビル9-10F

株式会社レコレ設立

2017年

8月

ピボットして解散

2017年

11月

タイミーを思い付く

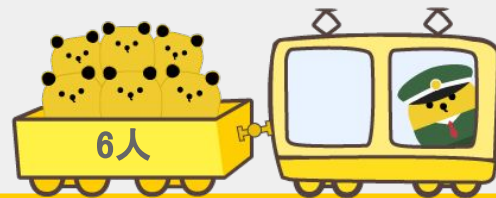
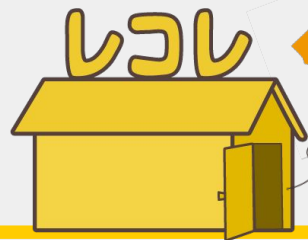
2018年

3月

1,200万円調達

2018年

4月



アプリリリース
3,400万円調達

2018年

8月

3億円調達

2018年

12月

渋谷に移転
大手14社一斉導入

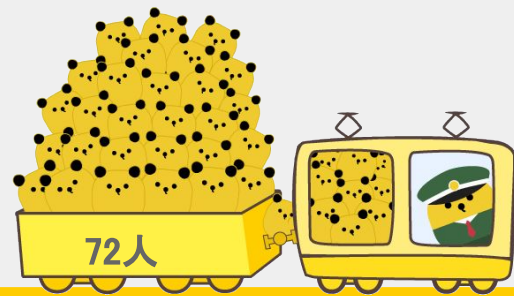
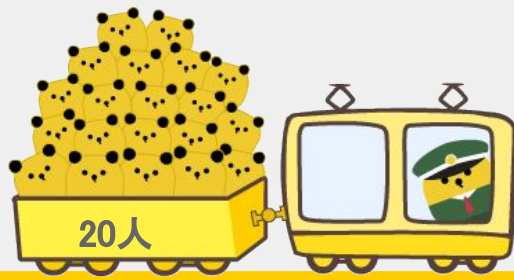
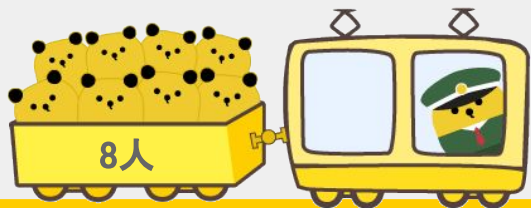
2019年

6月

一周年記念
大阪・福岡支店立ち上げ

2019年

8月



株式会社タイミーでは、
一人ひとりの時間を豊かにする
というビジョンのもと、
様々なサービスを開発しています。

主力事業であるタイミーは すきま時間に、アプリで働きたい案件を選ぶだけ。



一言でいってしまえば
“面接・履歴書不要”で
すぐ働けてすぐお金がもらえる
ワークシェアリングアプリです。



タイミーご利用可能エリア

東京 を中心に、

大阪 **京都** **福岡** と

順次ご利用可能エリア拡大中！



TOKYO



こんなところで働けます



合計 + 2000店舗・企業様 (FCを除く)

Copyright(c) Tamee INC.

登録ワーカー数

リリース1年で

10万人突破!!

リリース一年の売り上げ推移

直近半年で売上が

5倍以上に



タイミーの強み

1. 「応募なし」「面接なし」だから今すぐ働ける
2. 働き終わった瞬間に振り込まれるQR出退勤機能
3. 働くたびに自分の評価が蓄積されていく
4. 相互評価の仕組みによる質の担保
5. メディア露出数が90件を突破
6. 幅広い年齢層の方に活用いただいている

メンバー紹介



代表取締役社長 小川 嶺



1997年□まれ。

□教□学経営学部4年在学中。

慶應□学のビジネスコンテストで優勝したのち

株式会社Recolleを□ち上げるも1年で事業転換を決意。

その後リクルート/サイバーエージェントでのインターンを経て株式会社タイミーに社名変更。

これまでにサイバーエージェントを筆頭に

総額3億5600万円の資□調達を□なっている。

高校3年生

文化祭での経験や、祖父の死をきっかけに起業について考えるようになる。
卒業前に、学生と主婦のマッチングサービスを立ち上げる。

大学1年生

5月に学生団体やサークルを立ち上げ、ゼクシイ、じゃらんなど様々なインターンに携わる。
12月にビジコンで優勝し、賞金100万円を獲得。その後シリコンバレーを見学。

大学2年生

8月にファッション系サービス『Recolle』を立ち上げるも、起業を断念。
3月にタイミーのサービスを考案する。

大学3年生

『タイミー』をリリース

大学4年生

単発バイト募集アプリのタイミー他、所持金なしで旅ができる『ただ旅』や、飲食店『ひととき』などの新規事業も手掛ける。



| COO 川島 諒□

新□銀□を経て起業。その後デロイトトーマツでの M&Aアドバイザリー業務、アクセンチュアでの戦略コンサルティング業務に従事

退職後、タイミーと同様のサービスを独自に立ち上げるべく準備をしていたところ、タイミーと出会い、サービスの成長スピードと企業カルチャーに惹かれて参画

| CTO 阿部 勇□郎

神奈川□科□学院 情報工学専攻 中退

タイミーの創業メンバー

ロジスティックス × 自律分散システム × AIの研究していた

就職活動してる中で代表の小川とマッチし、数日後には大学院

中退を決めてフルコミットジョイン





| CCO 福家 芳樹

□□学院□学2年在学中。18歳からリクルートや複数のスタートアップでインサイドセールス、エンジニア、デザイナーとしてインターン。タイミーのデザイン/CSに関わる。現在はタイミーを世界一のカスタマーサクセスカンパニーにすべく日々奮闘中。

| CAO 古賀 元樹

野村総合研究所、その後のスタートアップでのデータ分析経験を活かしてタイミーの信□経済を作っている。タイミーのデータの民主化を促進し、データに強い会社にするために邁進中。





| CHRO 石橋 孝宜

学生時代ディズニーでのアルバイト経験がきっかけでサービス業に魅了される。

その後コンサル、ウェディング、飲食会社、起業にて、現場・人事・事業運営の各体験を元に、サービス現場の働き方をアップデートすべくタイミーにジョイン。

バックオフィス全般とBizDevを担う

| CPO □□ 慧

学生時代複数社のベンチャーでインターンを経験後、2017年秋エンジニアとしてピクシブに新卒入社。タイミーには立ち上げから携わり、2019年6月からフルコミットでジョイン。ものづくりのプロセスが好き。



部署紹介



マーケティング本部



[詳細を見る \(Wantedly\)](#)

◆マーケのValue

- ・Go the extra mile
期待されている以上のことをする
- ・Think through
物事を深く考えぬく
- ・For user's best experience
ユーザーの最高の体験のために

◆求める人材像

- ・社会人歴5年以上
- ・マーケティング経験者
- ・中長期戦略を立てられる方
- ・年収600万～(+SO)

圧倒的ユーザー目線で日本中の方が使うサービスにスケールさせていきたいと思っております。
マーケティング経験者の方、是非タイミーへのエントリーをお願いします！



コーポレート本部



[詳細を見る \(Wantedly\)](#)

◆コーポレート Value

- ・Humility and intimacy
謙虚さと親近感
- ・Imagination
想像力
- ・Full stack back office
目指せ！フルスタックバックオフィス

◆求める人材像

- ・経理経験者、情報システム管理経験者
- ・社会人歴3年以上
- ・年収～800万(+SO)

上場をはじめ様々なことにチャレンジし、社内外に頼られるバックオフィスを目指しております。
エントリーお待ちしております！



CS本部



[詳細を見る\(Wantedly\)](#)

◆CSのValue

- ・Client First
圧倒的顧客第一
- ・We gather, We stronger
個の知見を循環させ、チームの強さに繋げる
- ・Quality Beyond Expectation
徹底的にクオリティにこだわり+αの価値を生む

◆求める人材像

- ・圧倒的当事者意識
- ・コールセンター/カスタマーサポート経験者
- ・ソリューション営業経験者
- ・ディレクション/マネジメント経験者

インターン:時給1300円~上限なし

社員(サポート):年収250~600万円

社員(CSM):年収300~800万円

CSマネージャー:年収上限なし

CSは今後タイミーのスケラビリティに欠かせない重要なチームです。
CSという職種自体が今まさに成長している分野なので、
一緒にグローバルなCSチームを作りましょう！
やっていき！



営業統括本部



[詳細を見る\(Wantedly\)](#)

8月ジョイン予定メンバー含めると現在、11名の組織です！フィールド・インサイドセールスと分けて活動してます！
今後はもっと強固な組織にしていくので、アツくて実力のある人と共に走りたいです！

◆求める人材像

- ・アツさ
- ・マネジメント経験有
- ・短期・中期KPIへの管理と圧倒的コミット
- ・年収500~1000万(+SO+飲み会)

これからはセールス組織全員に数値や事業に関して圧倒的な当事者意識と求めたいので、刺激し合い、視座が高くなれる人を求めています。



| プロダクト本部



[詳細を見る\(Wantedly\)](#)

既存製品の継続的な開発から、新機能や新規製品の開発まで幅広く従事していただきます。

◆歓迎するスキル

- ・サーバーサイドでの業務経験
- ・オブジェクト指向プログラミングおよびドメイン駆動設計(DDD)に馴染みがある方
- ・[AWS](#)各種サービスに理解があり、スケーラブルなインフラ開発を邁進していただける方
- ・要件定義、DB設計、開発実装、テスト、リリースまで一貫して行なうことに面白さを感じる方
- 0→1を生み出すことに情熱を注げられる方、ぜひお待ちしております！



経営本部



[詳細を見る\(Wantedly\)](#)

1年、3年、5年、10年の解像度を高める会議を実施。足元を固めながらも大きな野望を実現していく。

◆歓迎するスキル

- ・上場経験のあるCFO
- ・カンファレンスなどで登壇しているテックリードエンジニア
- ・数億のお金を運用していたマーケター
- ・全国の営業部隊統括、代理店アライアンス

◆条件等

- ・年収上限なし
- ・SOも創業メンバーと同等程度付与可能

3000億、1兆円の会社を創るために必要なメンバーを募集しています。



福岡拠点



[詳細を見る\(Wantedly\)](#)

いよいよタイミーも8月1日からサービススタート！

福岡の中心にあるスタートアップ支援施設fgnで、
いろんなスタートアップ企業にもまれながら、福岡でもワークシェアリングという新しい考えを常識にしていきます！

まだまだ何も無いこの立上げのフェーズと一緒に福岡拠点を作っていきましょう！

◆歓迎するスキル

- ・少数精鋭なので主体性を持って判断、行動できる方
- ・素直でチャレンジ精神旺盛な方
- ・福岡を愛してやまない方



働く環境

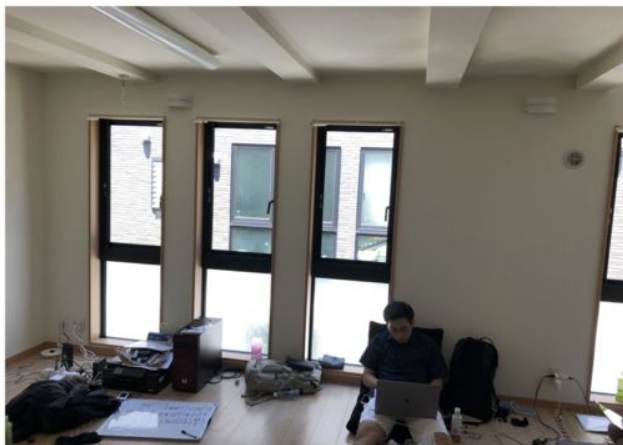
自分の考えた案はメンバーの同意が得られればすぐに実行に移せるため、

提案から次の日に実行ということも少なくありません。

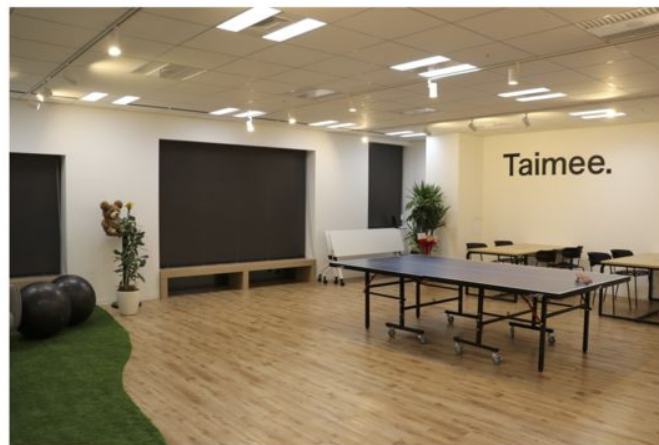
自分が望めば様々なことに挑戦できる環境です！



2018年7月
恵比寿のマンション個室



2019年7月
渋谷道玄坂ビル9.10階



タイミーってどんな会社？

成長スピードが早い会社
(20代/女性)

良い意味で、若さが強みな
会社(30代/男性)

年齢・社歴関係なくチャンスが
ある会社(20代/男性)

仕事も遊びも全力な会社
(20代/男性)

コミュニケーションが活発。
優しい人が多い(20代/女性)

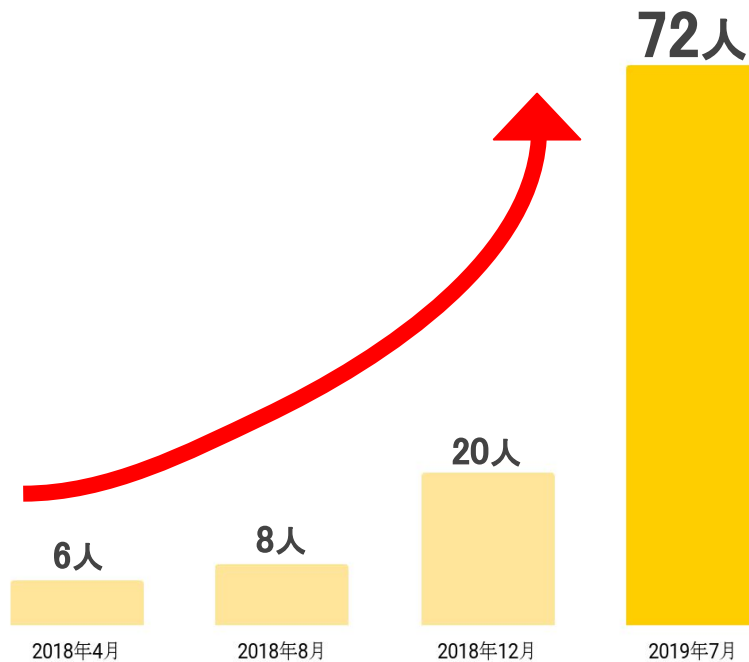
従業員数

現在メンバー72名でサービスを運営中。

急成長に伴い、昨年8月からの一年で

9倍の人数になりました。

今後もしどし採用していきます！



年齢層

平均年齢26歳！

代表が22歳ということもあり、
年齢関係なく意見を伝え合えます。

10代

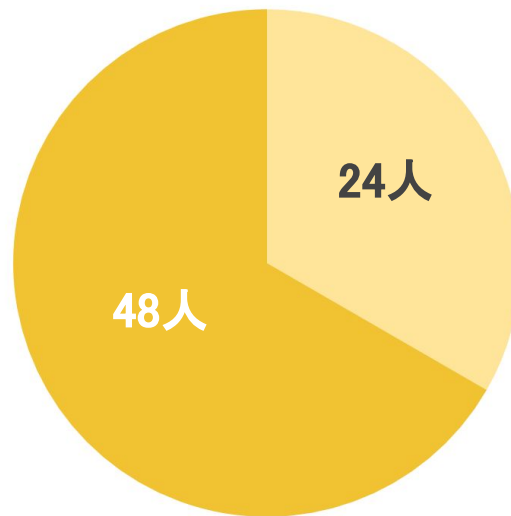


20代

30代

40代

男女比



女性の比率も上がってきており、
男女問わず活躍できる職場です。

福利厚生

- フレックスタイム制
- 家賃補助3万
- 誕生日休暇/結婚記念日休暇
- 書籍購入制度
- 勉強会はもちろん懇親会まで補助
- 4Kディスプレイ(プロダクト部)
- パソコン好きな機種貸与

- フィットネス手当
- ウォーターサーバー
- 月に一回の会社総会
- 社食割引あり
- 卓球大会
- 麻雀大会
- 四半期に1回の全社イベント
- キングダム読み放題
- ランダムランチ

イベント

月に一回の全社総会



各部署がどのような活動をしているか、会社としてどのような方向に進んでいくか事業計画や資金調達状況などについて聞くことができる会になっています。

3ヶ月に一回の全社イベント



毎月5~10人のメンバーが増えていて仲良くなる機会が少ないので、原則全メンバーで「スノーボー・釣り・温泉」などのテーマを決めて1泊2日の旅行に行きます。9月にも企画していますので入社お待ちしております！



ブランディング動画



https://www.youtube.com/watch?v=2uxF4_HT4VI

再生回数
30万回
以上！

今後の展望



マッチング
プラットフォーム



スキル・評価に応じた給
与のダイナミックプライシ
ング



募集掲載から利用す
るところまでを全自動
化



少額短期融資
(給与前払い)



アプリで直接
決済・送金



タイミーのもつ信用スコアを他社
サービスに連動



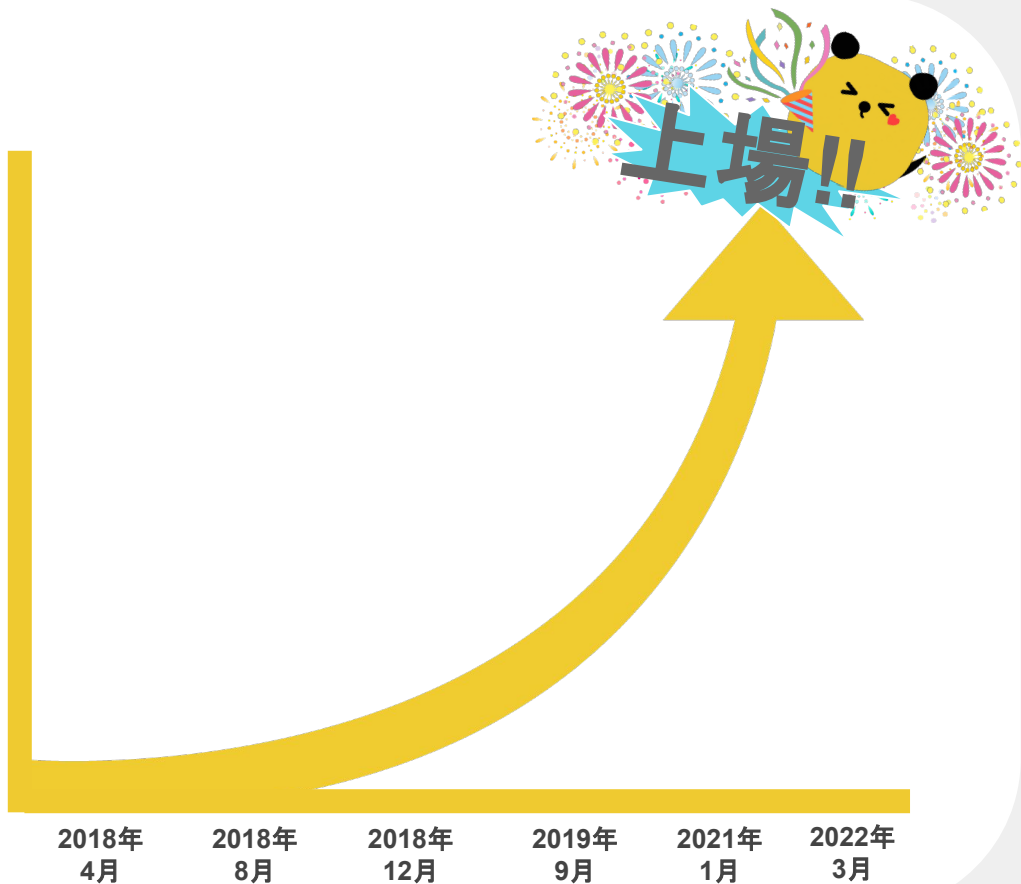
Phase1

Phase2

Phase3

Phase4

2022年に3000億円で上場
2025年に1兆円の会社を目指して
います！



わたしたちタイミーは、
「世界中の時間価値を最大化する」
をミッションにかかげ、40年間変革がなかった業界に革新
をもたらしていきます。

「働く」時間ではなく、
「好きなことをする」時間に合わせた
ライフスタイルへ。

ぜひ、あなたの力をかしてください。



Thank You !