

【ニュースリリース】

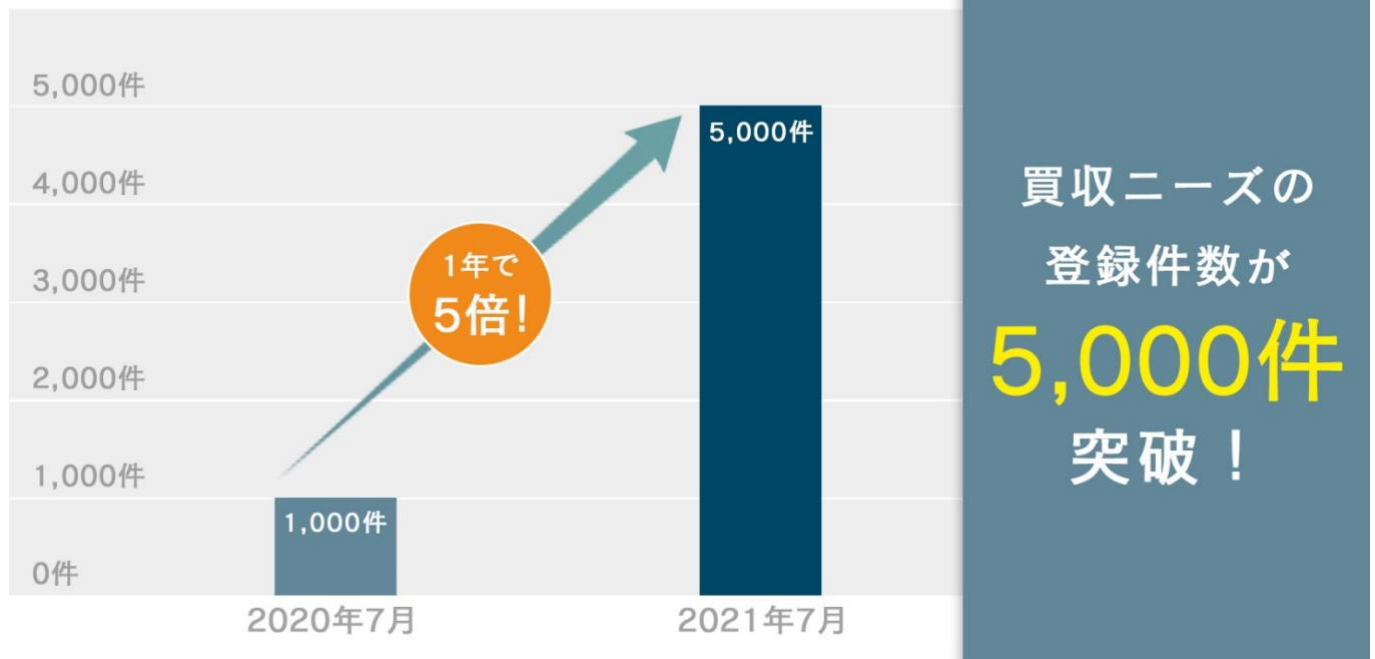
2021年8月6日

報道関係者各位

M&A 総合研究所自社システムの 買収ニーズ累計登録データ数が”5,000件”突破

株式会社M&A総合研究所(本社:東京都千代田区、代表取締役CEO:佐上 峻作、以下「当社」)は、自社システムに登録されている企業の買収ニーズの累計件数が5,000件を突破したことをお知らせいたします。

買収ニーズの登録件数



当社は自社で運営するサイトにて、買収を希望する企業からの問い合わせを受け付けており、各企業の買収ニーズを自社システムに登録しております。2021年7月、買収ニーズ登録件数が5,000件を突破しました。

昨今、中小企業の後継者問題を解決する手段としてM&Aが一般的になりつつあり、M&A仲介会社が増加していますが、仲介会社に依頼をしたが相手が見つからなかった、というケースが増えています。

そうした中、弊社では自社で運営するM&Aメディア及びM&Aポータルサイトを通して買収を希望する企業からの問い合わせを受け付けており、買収を希望する事業領域、規模、条件などをヒアリングし、自社システムへの登録を行っております。

これにより、あらゆる譲渡企業の候補先をスピーディーにかつ正確に見つけることを可能にしております。

またM&A総合研究所のシステムではAIマッチングシステムを搭載し、買収ニーズや過去のM&Aデータベースから最適なマッチングを行うことが可能です。企業の買収ニーズも学習データとして用いているため、買収ニーズの登録件数が増えることでAIマッチングの精度も高まり、時には人間では思いつかないような異業種のマッチングを可能にします。

そしてこの度、買収ニーズの登録件数が累計5,000件を突破いたしました。今後も更に情報を収集し、データベース及びAIアルゴリズムの強化を図ることで、より一層、譲渡企業様にとって最適なお相手を見つけられる体制の構築に努めてまいります。

M&A TECHIについてはこちらをご参照ください。

<https://masouken.com/ma-tech>

【参考】

「M&A総合研究所」ではM&Aを分かりやすく解説した記事を公開しております

M&Aとは？：<https://masouken.com/M&A>

事業承継とは？：<https://masouken.com/事業承継と事業継承の違い>

買収のメリットや事例については下記の記事をご参照ください。

<https://masouken.com/買収のメリット>

【株式会社M&A総合研究所について】

会社名：株式会社M&A総合研究所

事業内容：M&A仲介事業

本社：東京都千代田区丸の内1-8-1 丸の内トラストタワーN館 17階

代表者：代表取締役社長 佐上 峻作

URL：<https://masouken.com/>

<本件のお問い合わせ>

M&A 総合研究所 PR 事務局(スキュー内)

担当：北出・宮島

TEL: 03-6450-5457 Mail: masouken_pr@skewinc.co.jp