

報道関係者各位

2026年7月1日
株式会社ガイアックス

ガイアックス、Exit特化の成長支援「GaiaX ScaleOut Program」を提供開始 ～ 売れる会社に育てる伴走”買い手起点の逆算支援”～

～買い手を実名で特定し、評価される指標から逆算。成長支援とExit準備を並走させ、最短1年でのM&A Exitを目指す～

株式会社ガイアックス(本社:東京都千代田区、代表執行役社長:上田 祐司、証券コード:3775)は、成長が踊り場にある優良ベンチャーを対象としたExit特化型の成長支援プログラム「**GaiaX ScaleOut Program**」の提供を開始しました。本プログラムは、想定する買い手を起点に企業価値の伸ばし方を逆算し、成長支援とExit準備を同時並行で進めることで、最短1年でのM&A Exitの実現を目指すものです。

— GAIAX SCALEOUT PROGRAM

Exitを見据えた、 もうひと伸ばしを。

事業の土台はあるのに、あと一步の資源が足りず伸び悩む——

そんな優良ベンチャーを、Exit先から逆算してスケールアップさせるプログラムです。

■ 背景:「土台はあるのに、あと一步が届かない」企業の存在

事業の土台は固まり、黒字(またはニア黒字)に達しているにもかかわらず、資金・営業・採用といったリソース不足から次の成長に踏み出せない。シリーズA前後で成長が踊り場を迎える優良ベンチャーは少なくありません。

一方、こうした企業がM&AによるExitを志向する際、従来の仲介・アドバイザーの多くは「今ある会社をそのまま売る」アプローチが中心でした。ガイアックスは、起業家教育・インキュベーション・投資事業を通じてスタートアップの立ち上げと成長を支援してきた知見をもとに、「**売れる会社に育ててから売る**」という発想で、成長の最後のひと伸ばしとExitを一気通貫で支援する本プログラムを開発しました。

■ 特徴1: 誰が・なぜ・いくらで買うか、から逆算する

本プログラムの起点は「買い手」です。闇雲に業績向上を目指すのではなく、買い手の評価軸から逆算し、“買い手が欲しい資産”を厚くすることに集中します。

1. 想定買い手を実名で特定: 5~10社の買い手候補を実名でリストアップ
2. 買収倍率から逆算: 過去の買収倍率をもとに「何を・いくらで」売るかを設計
3. 評価される1~2指標を集中強化: 買い手が重視する指標に絞って伸ばす
4. M&A Exitを実現: 逆算した出口に向けてExitを成立させる

■ 特徴2: 「設計・実行・遂行・下地」4層の一気通貫支援

SUPPORT

4層からなる一気通貫支援

「設計・実行・遂行・下地」の4層で、Exitまでを一気通貫で支援。共通のプレイブックに沿って、伴走します。



層	内容	主な支援
LAYER 01 / 設計	Exit起点の戦略づくり	想定買い手の実名特定、過去倍率から逆算した事業計画、資金・人材の調達設計
LAYER 02 / 実行	企業価値を上げる	評価指標の集中強化、営業代理・広告・PRの実働支援、採用支援
LAYER 03 / 遂行	Exitを成立させる	買い手ソーシング、IM作成・DD対応、交渉〜クロージング
LAYER 04 / 下地 全工程と並行	売れる状態を保つ (クリーンアップ)	資本政策の整理、契約/係争の解消、属人性の排除、きれいな月次決算

■ 特徴3: 成長とExit準備を「並走」させる最短1年の設計

「成長を完了させてから売る」という段階的なプロセスではなく、最後のひと押しとなる成長施策とExit準備を同時並行で進めます。

- 0~3ヶ月: 成長スプリント | 買い手起点で、伸ばす打ち手を仕込む
- 3~6ヶ月: 買い手との対話開始 | 数字が伸び始めたら買い手候補との対話を始める
- 6~12ヶ月 (最短): DD〜クロージング | DD・交渉を経てクロージングへ

■ 対象となる企業

成長が踊り場にある黒字(ニア黒字)の優良ベンチャーで、創業者に1年以内のExit意思があり、同種・類似企業に買い手候補が浮かぶ企業を主な対象としています。PMF(プロダクトマーケットフィット)の達成は必須ではなく、収益の芽があれば相談可能です。

■ 担当者コメント



スタートアップスタジオ事業部 マネージャー 廣渡裕介

学生起業後、3年で自社を上場企業へM&A。自らExitを経験した起業家として、ガイアックスのスタートアップスタジオ事業部で新規事業の立ち上げ・グロースを支援

昨今、ベンチャー企業のExitストーリーが多様化しています。ガイアックスの最大の強みである『起業家に寄り添う伴走支援』を活かしたグロース支援を実施することで、経営の行き先に悩みを抱えているベンチャー起業家の力になればと思っています。

■ 応募について

専用フォームよりエントリーを受け付けています。創業者ご本人との対話を通じて、Exitの意思と事業の所在地を確認した上で、支援プランをすり合わせます。

プログラム詳細・応募: <https://gaiax-startup-studio.com/scaleout-program/>

■ 株式会社ガイアックス 概要

設立: 1999年3月

代表執行役社長: 上田 祐司

本社所在地: 東京都千代田区平河町2-5-3 MIDORI.so NAGATACHO

事業内容: ソーシャルメディアサービス事業、web3/DAO事業、インキュベーション事業

URL: <https://www.gaiax.co.jp/>

■ 本リリースに関する報道関係者からのお問い合わせ

株式会社ガイアックス 広報担当: 木村

電話: 03-6869-0018 メールアドレス: pr@gaiax.com



株式会社ガイアックス

代表執行役社長 上田 祐司

東京都千代田区平河町2-5-3 MIDORI.so NAGATACHO

名証ネクスト市場 コード番号: 3775

TEL 03-6869-0018 (広報室)