

2022 年 8 月 19 日

各位

株式会社リブ・コンサルティング
代 表 取 締 役 関 厳

リブ・コンサルティング、 「住宅不動産フォーラム 2022 秋」開催のお知らせ

株式会社リブ・コンサルティング（本社：東京都千代田区、代表取締役：関 厳）は、住宅不動産業界の経営者・経営幹部の方を対象とした、「住宅不動産フォーラム 2022 秋」を 2022 年 9 月 29 日(木)にオンライン開催します（<https://handr.libcon.co.jp/event/forum2022fall/>）。本フォーラムは、業界変革という共通目標に向い、全員で高めあうことを目的にしています。過去 6 回にわたり様々なテーマで開催しており、毎回 全国 300 社 400 名超の業界経営者・関係者の方にご参加いただき、満足度も 90%以上と大変ご好評いただいております。今回は“高収益な事業体への変革”をテーマに住宅不動産業ビジネスモデルを大解剖いたします。数多くの課題の中で生き残っていくために今とるべき戦略の方向性を知りたい住宅・不動産会社は必見です。

住宅不動産業界の経営者様・経営幹部様向け

住宅不動産フォーラム2022秋

「高収益な事業体」への変革

2022.9.29(木)開催!

zoom
オンライン
セミナー

前回
参加者数
315 社

第一部	基調講演	収益性の高い事業体への変革・成長戦略に関して弊社トップコンサルタントが徹底解説！
第二部	特別講演	収益性の高い企業を徹底分析！企業属性別の勝ちパターンを大公開
第三部	選択制 セミナー	最先端テック企業登壇！業界構造を変える!? 収益性向上+αの秘策を大公開！
第四部	アフター トークセッション	ゲスト講師へのご質問や参加者様同士での意見交換の場とさせていただきます。

昨今の住宅不動産業界が直面している最大の課題は「収益性の低下」。繰り返すコロナの波、昨年来のウッドショック・資材ショックにより、ほぼ全ての住宅会社で、木材を始めとする原価が 2%~10%近く上昇しています。さらに今後も、円安やウクライナ侵攻の影響により原価はまだまだ上がり続けることが予測されています。そこで、今、なにより大事なのは「**小手先の対策ではなく、本質的に利益確保ができるビジネスモデルへの変革**」であると私どもは考えます。

今回のフォーラムでは、**第一部で「今後の環境変化、そこから導き出される高収益化の必要性」**について触れます。次に、**第二部で、「収益性の高い企業の徹底分析」**として、弊社で収集した膨大な支援データなどから「注文・建売」「安定重視・成長重視」「棟数規模別」等の企業属性別に分類をして、それぞれ収益性の高い企業の特徴を大公開いたします。さらに、高収益化に向けて戦略・ビジネスモデルを採択する視点や追いかけるべき KGI・KPI についてお話しします。

第三部では、収益性向上を実現しながら、業界変革の取り組みを 推奨・実行しているいくつかの企業様に分科会形式でご登壇いただきます。第四部のアフターセッションでは、登壇ゲストへの質疑応答や参加企業同士の意見交換ができる場をご用意しております。

「高収益な事業体への変革」が貴社の関心事と合致する場合は、そのヒントが得られる最高の機会となると自負しておりますので、ぜひお早めにお申し込みください。

■モデレーターご紹介



株式会社リブ・コンサルティング
取締役 加藤 有

早稲田大学政治経済学部卒。新卒で大手経営コンサルティングファームに入社。地方中小企業の業績改善、中堅・大手サービス業の組織風土改革などのプロジェクトに従事。2012年、株式会社リブ・コンサルティングの立ち上げに参画。クライアント向け人事制度構築、教育研修制度構築などの業務と並行してリブ・コンサルティング社内のオンボーディング・プログラム開発、および、人事制度改訂・運用を担当。

詳細はこちら > <https://handr.libcon.co.jp/event/forum2022fall/>

■過去フォーラム詳細・実績

◎DX フォーラム 2022

URL : <https://handr.libcon.co.jp/event/dxforum2022/>

実績 : 308 社 405 名

※経営層比率 70%超 / 満足度 90%超

◎新春フォーラム 2022

URL : <https://handr.libcon.co.jp/event/nyforum2022/>

実績 : 370 社 518 名

※経営層比率 70%超 / 満足度 90%超

◎ナンバーワン&オンリーワンフォーラム 2021

URL : <https://handr.libcon.co.jp/event/no1only1-forum2021/>

実績 : 302 社 393 名

※経営層比率 70%超 / 満足度 90%超

■過去参加者の声

- 地域密着企業として、今後我が社が進んでいく方向性が見えたような気がします。まだまだこれからですが、精一杯頑張ります。(兵庫県 K 社 80 棟)
- 今後の客層は思考や優先するものが大きく変わるということが印象深く残りました。それにいち早く気づき、共感できる形を作れる会社だけが成長できると感じます。ありがとうございました。(埼玉県 D 社 100 棟)
- 住宅不動産業界とお客様の今後の変化、我々が社会で果たすべき役割について再認識させられました。頑張ります。(岐阜県 I 社 40 棟)
- やるべきコトがたくさんあるのは分かっているながら、どれからやったらいいのか判断がなかなか付けられませんでした。今回の内容を聴いて優先順位を付けて整理ができそうです。ありがとうございます。(愛知県 K 社 80 棟)
- 今後の住宅不動産業界が担う使命について、新たな方向性が確認できました。ありがとうございました。(兵庫県 Y 社 500 棟)

詳細はこちら > <https://handr.libcon.co.jp/event/forum2022fall/>

【本件お問い合わせ先】

株式会社リブ・コンサルティング

住宅・不動産インダストリーグループ

T E L : 03-5220-2688 <担当> 築嶋・五十嵐

E メール : handr_marketing@libcon.co.jp

【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代 表 取 締 役 : 関 巖

設 立 : 2012 年 7 月

所 在 地 : 【東京本社】 東京都千代田区大手町 1 丁目 5-1 大手町ファーストスクエア ウェスター 19 階
【支社】 タイ支社 (バンコク)

事 業 内 容 : 総合経営コンサルティング業務、DX コンサルティング業務

U R L : <https://www.libcon.co.jp/>