

2023年6月19日

各位

株式会社リブ・コンサルティング
代表取締役 関 巖

【2023年7月5日開催】

「日本最大級、大企業発の新規事業カンファレンス OFFROAD」に
リブ・コンサルティングが登壇。

～第一生命、ビッグロブ、NTTドコモなど先進企業による事業立ち上げから実践知を学ぶ～

大企業の事業開発に強みを持つ株式会社リブ・コンサルティング（本社：東京都千代田区、代表取締役：関 巖）は、2023年7月5日（水）に開催する「日本最大級、大企業発の新規事業カンファレンス OFFROAD」（詳細>><https://jafco-seminar.com/2023-s>）に登壇することをお知らせいたします。

日本最大級、大企業発の新規事業カンファレンス

OFFROAD

2023.7.5 Wed 12:00-18:00

参加費無料 / オンライン開催

■大企業の“実践知”を吸収する『日本最大級の新規事業カンファレンス』。

企業の課題解決をコンサルティング活用の側面から支援する PROFFIT、スタートアップ協業の側面から支援するジャフコグループ、発想・協業の場づくりの側面から支援する WeWork など新規事業づくりを支える3社が共催して新規事業カンファレンスを開催します。

新規事業を生み出すまでには乗り越えるべき壁がいくつも存在します。アイデアの種を生み出し、練り、磨き上げ、仕組みを創る。事業づくりの先駆者達のリアルな苦難の乗り越え方を実践的な学びに変えるイベントです。

■開催概要

日時：7月5日（水）12:00～18:00

会場：オンライン配信

対象：経営者、経営幹部、経営企画部門、人事部門、組織開発部門など

定員：2,000名

参加費：無料（事前登録制）

主催：ジャフコグループ株式会社

合同会社 Co-nnect Inc.

WeWork Japan 合同会社

申込：<https://jafco-seminar.com/2023-s>

【タイムテーブル・セッション】

12:00-12:05	<p>OPENING</p>
12:05-12:50	<p>SESSION1 アイデアを考える</p> <p>”自分ごと化不足”を越えて：新たな睡眠体験を提供する”Sleeperience”誕生秘話</p> <p>新規事業立ち上げにおける重要な要素の1つが、「アイデアの自分ごと化」です。当事者が意外と気づかない”自分ごと化”の壁とどう向き合い、越えてきたのか。そして、初期のアイデア段階からどのように人を巻き込み、新規事業創出への道筋を描いているのか。現在検討中の新規サービス”Sleeperience”立ち上げメンバーの白鳥氏に、新たなサービスアイデアが誕生するまでのリアルな経験談を伺います。</p> <p><Speaker> 第一生命保険株式会社 第一生命 DX 推進部 イノベーションラボ アシスタントマネジャー 白鳥 央 氏 2012年第一生命入社。海外生保会社への出向等を経て、23年より現職。「始動 Next Innovator 2019」にて米国シリコンバレー派遣に選抜。</p>
13:00-13:45	<p>SESSION 2 価値を磨く</p> <p>toBの実績ゼロからの挑戦：”ONSEN WORK”が0→1を突破できた秘訣</p> <p>コロナ禍で新たにコミュニケーションの価値が見直されています。そこでBIGLOBEが生み出したのが、温泉地を利用した新サービス”ONSEN WORK”です。なぜ通信会社が温泉に注目したのか？顧客のニーズと2年間向き合い、逆境を越えて新規事業を創出したBIGLOBEの石井氏に試行錯誤の経緯を伺い、事業の”価値”を磨き続けるヒントを共有いただきます。</p> <p><Speaker> ビッグロブ株式会社 取締役執行役員常務 リアライズ事業本部長 石井 隆宏 氏</p> <p>平成元年 第二電電株式会社(DDI)入社 平成19年 KDDI株式会社 FMC 営業本部 サービス企画部長 平成21年 同社 サービス・プロダクト企画本部 プロダクト企画部長 平成23年 同社 ソリューション営業本部 パートナー営業部長 平成26年 同社 事業統括部長 平成30年 ビッグロブ株式会社 取締役執行役員常務 平成31年 同社 取締役執行役員常務 法人事業本部長 令和2年 兼 ジー・プラン株式会社 取締役 令和3年 ビッグロブ株式会社 取締役執行役員常務 新規事業本部長 令和4年 同社 取締役執行役員常務 リアライズ事業本部長 現在に至る</p>
13:55-14:40	<p>SESSION 3 事業を拡大する</p> <p>伝統から革新へ：百貨店バイヤーの”偏愛力”を活かした新規事業推進</p> <p>時代を超えて百貨店事業を営んできた大丸松坂屋。そのバイヤー達の商品愛を強みとして、時流を逃さずインフルエンサー事業を打ち立てたことでも話題になりました。立ち上げ直後</p>

	<p>は登録者数が伸び悩み、一時期は方向性を見直しも検討していた段階から、いかに事業拡大を果たしたのか？事業責任者の岡崎氏より新規事業推進のノウハウをお話しいたします。</p> <p>< Speaker > 株式会社大丸松坂屋百貨店 本社 経営戦略本部 DX 推進部 専任部長 岡崎 路易 氏</p> <p>2004 年に株式会社大丸入社。大丸神戸店でメンズファッション売場担当等を務めたのち、2008 年より本社業務統括室財務担当。2015 年からは、持株会社である J.フロント リテイリング株式会社で経営戦略統括部経営企画部 M&A 事業提携チームで勤務。2018 年に大手 IT 企業へ入社したのち、2020 年の株式会社大丸松坂屋百貨店へ再入社後は現職にて全社の DX 推進を担当。新規事業のインフルエンサー事業と冷凍グルメサブスク事業では事業責任者としてハンズオンで事業運営に携わる。</p>
<p>14:45-14:55</p>	<p>SHORT SESSION</p> <p>OFFROAD LEAP のご紹介</p> <p>「OFFROAD」は、先駆者達の”実践知”を共有することで、イノベーション創出を後押しする場です。その学びをより深く「現場に落とし込んで頂く」ために、私達は何が出来るのか？そんな問いから生まれたのが、JAFCO×PROFFIT の伴走型新規事業創出プログラム「OFFROAD LEAP」です。2020 年から構想を温め続けてきた本プログラムの概要をついに公開いたします。</p> <p>< Speaker > 合同会社 Co-nnect Inc. 代表 関根 有 氏</p> <p>2008 年、米系戦略ファーム A.T.カーニー入社。消費財、製造業企業を中心に成長戦略立案を支援。デロイトトーマツコンサルティングに転職後、執行役員として、企業の持続的成長に特化したサービスを展開。2017 年「社会の智慧を未来につなごう」をビジョンに Co-nnect Inc. を創業し、業界初のコンサル選定支援サービスを展開。悩みと知恵のマッチングプラットフォームとして、企業の課題解決、企画人材の育成を支援している。</p> <p>ジャフコ グループ株式会社 プリンシパル 西中 孝幸 氏</p> <p>新卒で JAFCO に入社。VC 投資、ファンドレイズ、M&A、投資先支援といった幅広い業務を経験。シード・アーリーステージの投資先を中心に、30 社以上の投資先支援担当として、事業開発、業務提携など投資先に貢献。2008 年からスタートアップと大企業とのビジネスマッチングに従事し、日本におけるオープンイノベーションの創出に携わる。</p>
<p>15:00-15:45</p>	<p>SESSION 4 チームを育てる</p> <p>なぜ 7 年で 40 超のプロジェクトを事業化できたのか？：完璧を求めない環境づくり</p> <p>2014 年 7 月より 40 を超える事業化プロジェクトを創出してきた NTT ドコモの新規事業協創プログラム「39works」。2021 年 6 月まで同社で笹原氏はこのプログラムの発足時から社内起業家の育成に取り組んでこられました。「Perfect doesn't exist (完璧は存在しない)」その信念に基づき、いかに社員を育ててきたのか？新規事業が当たり前生まれる環境づくり</p>

	<p>のマインドをお話しいたします。</p> <p><Speaker> 株式会社 NTT ドコモ・ベンチャーズ 代表取締役社長 笹原 優子 氏</p> <p>1995 年 NTT ドコモ入社。iモードサービスおよび対応端末の企画、仕様策定にサービス立ち上げ時より携わる。その後携帯電話のラインナップおよび UI/ デザイン戦略を担当。2014 年より R&D の部門にて新事業創出プログラムを立ち上げ、運営。社内起業家の支援を行う。2021 年 6 月より現職。スタートアップと NTT グループとの事業共創支援およびスタートアップへの出資を実施。株式会社ローンディールのメンターとして社外の人材育成にも携わる。一般財団法人リープ共創基金、NPO 法人 ETIC.にプロボノとして参画。2013 年 MIT Sloan Fellows にて MBA 取得。大阪大学招聘教員。</p>
<p>15:55-16:40</p>	<p>SESSION 5 新規事業の仕組みを創る</p> <p>「つなぐ」から「つくる」への変革：新ビジネス創出に命を吹き込む三井物産の挑戦</p> <p>「Moon Creative Lab」は、三井物産が設立した「つなぐ」から「つくる」への変革に挑戦するベンチャースタジオです。その最大の特徴は、イノベーションの現場に再現性を持たせ、打率を高めていく仕組みにあります。シリコンバレーと東京の 2 拠点の流儀を融合させ、“異質”を徹底して取り込みながら、ヒトとアイデアを共に育てていく。その独自の設計思想を COO の加藤氏に語っていただきます。</p> <p><Speaker> Moon Creative Lab Inc Chief Operating Officer 加藤 舜介 氏</p> <p>日々の業務管理や、起業家支援を担当。三井物産に 25 年以上勤務し、キャリアのほとんどを ICT 分野での新規事業開発と、アジア太平洋地域の消費者分野における新境地の開拓に捧げてきた。ニューヨークで幼少期を過ごし、慶應義塾大学法学部を卒業。SF、ロック ミュージック、ガジェット、阪神タイガースが大好きで、若い頃は哲学者になることを夢見ていた。</p>
<p>16:50-17:20</p>	<p>SESSION 6 新規事業支援</p> <p>3つのゲートで決まる。"デジタル革新時代の事業開発"成功法則</p> <p>現代のビジネス環境は、デジタルテクノロジーの発展や新興企業によるディスラプションにより、価値創出の形が常に変化しています。リブ・コンサルティングは企業各部門と一体となり、オープンで広範囲な事業開発案件を推進する中で、事業開発を通じた企業成長を伴走してきました。今回は、急速に進行する環境変化を乗り越え、テクノロジーを駆使して競争力を高め、企業の生存と成長を実現する新規事業開発の法則を「事業開発を前に進めるための3つのゲート」でお伝えします。</p> <p><Speaker> 株式会社リブ・コンサルティング コンサルティング事業本部 CX グループ 事業開発事業部 ディレクター 松尾 大輔</p>

	<p>リブ・コンサルティングで DX×新規事業を専門領域とする事業開発事業部を率いるディレクター。「デジタル革新の時代に価値創出に挑戦するすべての企業へ」をビジョンに掲げ、スタートアップから大手企業まで業界は問わず、企業変革につながる事業開発 PJ を数多く手掛ける。先進技術研究組織 Acrobat、Web メディア CRO Hack 等の事業責任者を兼務。 2025 年大阪・関西万博テーマ事業 Co-being パビリオン企画・運営メンバー。</p>
17:25-17:55	<p>SESSION 7 新規事業支援</p> <p>事業化率 78%の極意。成功確度を高める PoC とは</p> <p>自ら様々な新規事業開発を行ってきたオプトインキュベート。現在は自らの新規事業開発経験を基に創られた独自のフレームワークとリークに開発ができる開発プラットフォーム「Pocone」を駆使し、大手企業を中心に新規事業開発支援をトータルで提供しています。今回は新規事業開発支援会社オプトインキュベートが実践する成功確度を高める PoC の秘訣をご紹介します。</p> <p>< Speaker ></p> <p>株式会社オプトインキュベート 代表取締役 CEO 齋藤 正輝 氏</p> <p>「事業創造に熱狂を」をビジョンに、誰もが新規事業に挑戦できる仕組み創りを目指す OPT Incubate 代表取締役 CEO。広告事業にマネジメント職として従事した後、大手経営コンサルティング会社に企業留学。戦略コンサルタントとして、新規事業創出等の複数のプロジェクトに従事。帰任後、オプトインキュベートにて大手企業の新規事業開発や自社事業の立ち上げを数多く推進。</p>
17:55-18:00	CLOSING

■ こんな方におすすめ

- 社内で新規事業を成功させるための実践的なノウハウを獲得したい方
- 新規事業の立ち上げに苦戦しており打開する方法を知りたい方
- 成功企業の背景にあるストーリーや裏話に興味がある方 など

【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代表取締役：関 巖

設立：2012年7月

所在地：【東京本社】東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエア ウェストタワー 19階
【支社】タイ支社（バンコク）

事業内容：総合経営コンサルティング業務、DX コンサルティング業務

URL：<https://www.libcon.co.jp/>

（報道関係者からのお問い合わせ先）PR 窓口：村上、戸川

TEL：03-5220-2688 FAX：03-5220-2689 mail：press@libcon.co.jp