

2023年11月1日

各位

株式会社リブ・コンサルティング  
代表取締役 関 巖

## 『行列のできる工務店サミット』開催のお知らせ

株式会社リブ・コンサルティング（本社：東京都千代田区、代表：関 巖、以下「当社」）は、株式会社イシン住宅研究所、株式会社健康住宅、株式会社三建、株式会社シリウス、株式会社新和建設の5社の経営者・経営幹部の皆様をゲスト講師に招き、セミナーを開催いたします。

詳細はこちら > <https://www.ambassador-cloud.biz/event/form55/>

### ■イベント内容

集客減、受注減、原価高騰による利益減など、こうした様々な環境変化に、地域の工務店・ビルダーはどう対応・変化していくべきか。

難しい舵取りが求められる今、エリアトップクラスのビルダー・工務店5社の経営陣・経営幹部の講師陣の皆様にお集まりいただき、自社のお取り組みや今後の施策について生討論していただきます。

当日限り・視聴者限定という条件のもと、通常のセミナーでは聞けない具体的な話まで公開いただく予定です。

## ■プログラム

・第一部 13:05~13:50

住宅業界歴 12 年のトップコンサルタントが語る一集客・受注・利益確保を実現するポイント

・第二部 14:00~14:40

加盟店 180 社超。「売れる」商品の作り方と最強の営業組織の掛け算

・第三部 14:45~16:15

100 棟超のトップビルダーの経営陣がホンネで生討論！ぶっちゃけ今、工務店は何をすべき？

・第四部 16:15~16:30

契約率向上、販管費削減に役立つアンバサダークラウドのご紹介

・アフターセッション 16:30~17:00 (※リアル会場のみ)

講師・参加者同士のディスカッション・情報交換

## ■講師紹介



石井 祐季

---

株式会社リブ・コンサルティング

---

執行役員 アンバサダークラウド事業責任者

---

リブ・コンサルティング入社後、マネージャー・オブ・ザ・イヤーを2年連続受賞、2017年に事業部長に就任。2020年に最年少で執行役員に抜擢。住宅・不動産業界を中心に、メーカー、流通、エネルギー、PR、Tech等、さまざまな業界のグロース支援、新規事業立ち上げ、組織開発支援、経営コンサルティングを担当。現在、紹介口コミを増やすシステム「アンバサダークラウド」の事業責任者を務める。

---

【メディア掲載・寄稿】 新建ハウジング発刊「工務店のための危機突破読本 2022」「アーキテクトビルダー8月号」。新建ハウジングデジタルにてコラム連載中。

---



# イシンホーム

廣川 善信 様

---

株式会社イシン住宅研究所

---

岡山支店 営業次長

---

住宅営業 20 年、お引渡 400 棟以上、これまで年間 20 棟以上の成約を継続。

メディア(KSB ニコマル TV)・ラジオ・YouTube などにも出演。Tiktok ではショート配信 143 万回再生実績あり。

全国フランチャイズ展開しており、年 2 回の加盟店向けの研修で講師も務める。

---



夏はヒンヤリ 冬はぽかぽか  
健康住宅(株)

畑中 直 様

---

健康住宅株式会社

---

代表取締役

---

1959 年、福岡県生まれ。上智大学文学部を卒業後、大手マンションメーカーの営業を経て、地元福岡で父の経営するマンション・一戸建て分譲会社に就職。バブル崩壊により 100 億円近い売り上げをあげていた父の会社が困窮、その清算に奔走した経験により現在の手堅い経営を根底にすえる。九州でいち早く「高性能住宅」に着目し、1998 年、健康住宅株式会社を設立。省エネ住宅を評価する「ハウス・オブ・ザ・イヤー」の 12 年連続受賞、いい家づくりのための「社員大工制度導入」、住宅営業マンが顧客に永続的に向き合える「歩合制の撤廃」など他社も驚く実績や改革により、テレビ・雑誌、「働きがいのある会社ランキング」など取材で取り上げられている。

---



---

中澤 博明 様

---

株式会社三建

---

取締役 副社長

---

大学卒業後、神戸の百貨店で外商を9年間経験した後、阪神大震災後の建設ラッシュもひと段落、また消費税増税の逆風の時期にも関わらず思い切って大手ハウスメーカーへ転身。

転身直後からトップセールスマンとして約11年で160棟の家づくりに携わるといふ異例の経歴を持つ。

大手ハウスメーカーでの担当としての経験や管理者としての実績、そして自身の家づくりの経験をもとに、お客様の想いを形にすべく、大手から地元加古川に密着した住宅メーカーの指揮をとる。

---



---

藤原 淳 様

---

株式会社シリウス

---

専務取締役

---

岩手県出身。大学卒業後 某住宅メーカーに就職し、6年経験を経て現在の会社に転職。弊立2年目で2号店の立ち上げ営業スタッフとなり年間28棟の契約実績獲得。H10年1月より、盛岡北店店長となり、数店舗の店長を経験後、H16年2月に取締役、同年4月より取締役ハウジング事業部長となり H27年6月より専務取締役就任。シリウスオリジナルブランドのシュガーホームの立ち上げ担当として、マーケティングからプロモー



ションも行い、商品開発、社員育成の指揮をとり、3年前には 2つ目のオリジナルブランドの二人暮らし新築専門店ココハウスを立ち上げる。



藤井 徹 様

株式会社新和建設

常務取締役

国産材の木の家にこだわり、愛知県エリアで年間 250 棟を手掛ける。

大手ハウスメーカーの強みと地元工務店の強みに加え、いい家をつくるため素材にこだわり職人にもこだわった、他には真似できない家づくりをしている。

藤井氏は、20代で新和建設に入社。工事監督や設計・積算・発注、経営企画・開発・広報などの様々な業務を経て、常務取締役に就任。現在は介護施設を運営する株式会社新和ネクストの代表も兼任。

#### ■「行列のできる」工務店経営サミット

開催日時 2023年11月21日(火) 13時30分～16時30分(※リアル会場は～17時終了)

参加対象 : 住宅不動産業界

開催場所 : 株式会社リブ・コンサルティング本社／オンライン同時配信

定員 : 限定 200 名 (1社 3名まで)

参加費 : 無料

申込期限 : 11月19日(日)

申込方法 : 下記、URL からお申込みください。

<https://www.ambassador-cloud.biz/event/form55/>

キャンセルポリシー：完全予約制のため、前日までに、事務局までメールにてご連絡をお願いいたします。

【本件お問い合わせ先】

アンバサダークラウド運営事務局

TEL: 03-5220-2688

Mail: [ac\\_info@libcon.co.jp](mailto:ac_info@libcon.co.jp)

【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代表取締役 : 関 巖

設立 : 2012年7月

所在地 : 【東京本社】東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエアウエスト7F-19階

【支社】タイ支社 (バンコク)

事業内容 : 総合経営コンサルティング業務、DXコンサルティング業務

URL : <https://www.libcon.co.jp/>