

2022年1月18日

各位

株式会社リブ・コンサルティング
代表取締役 関 巖

社員3人で年間1億円のARR増を実現した スタートアップの裏側

株式会社リブ・コンサルティング（本社：東京都千代田区、代表取締役：関 巖）は、年間1億円のARR増を実現させた株式会社ネットデータの取締役山本様をゲストにお迎えし、驚異的な成長の知られざる実態について、弊社マネージャー大島およびアソシエイトマネージャー永岡とのパネルディスカッション形式で語っていただくセミナーを2023年1月20日(金)に開催いたします。

セミナー詳細はこちら > <https://bit.ly/3X7Rolu>

LIB CONSULTING

社員3人で
年間1億円の
ARR増を実現した
スタートアップの裏側

speaker speaker moderator

株式会社リブ・コンサルティング
マネージャー
永岡 陽太

株式会社ネットデータ
取締役
山本 淳志

株式会社リブ・コンサルティング
マネージャー
大島 周

ONLINE 1/20 FRI. 金 17:00-18:30 参加費 無料

今回セミナーでお話を頂くのは、パーティカル SaaS としてレガシーな不動産業界に切り込み、急拡大を遂げている営業支援ツール「土地バンク」を運営する、株式会社ネットデータ取締役の山本様です。

短期間で事業開発期・売り方開発期・スケール期と事業フェーズが目まぐるしく変わる中で、最適な一手を積み重ねてきた経営の裏側を赤裸々に語っていただく貴重な機会です。

以下のようなお悩みを感じたことのある方におススメのイベントです。

- ✓ スケールフェーズにあるものの、外部活用の有効性に関して不安があり、踏み切れていない
- ✓ Web マーケなどのスタートアップ/ベンチャーがよく使う手法では開拓が進まず、どのようにしたらいいか悩んでいる
- ✓ 地上戦は CAC の都合もあり、抵抗感を持っている
- ✓ 地上戦が必要であることは理解しているが、リソース不足で悩んでいる

もし、心当たりのある経営層及び幹部層の方は、是非セミナーにご参加ください

セミナー詳細はこちら > <https://bit.ly/3X7Rolu>

【講師】



株式会社ネットデータ 取締役 山本 淳志 氏

岡山市中古マンション取引件数 No.1 (※2022 年時点：東京商工リサーチ調査) ウェーブハウスのグループとして「不動産×IT」をテーマに事業展開。主力サービス「土地 BANK」は、Google マップ上に不動産情報を一元化できるバーティカル SaaS として販売を展開。現場発で開発されたプロダクトの UI/UX の高さが評価され、現在、全国 500 社以上の住宅・不動産事業者が利用している。



株式会社リブ・コンサルティング マネージャー 永岡 陽太

慶應義塾大学卒業。大手デベロッパーにて住宅営業・セールス/マーケティングマネージャーを経験。リブ・コンサルティング入社後は、前職の経験を活かし、住宅不動産業界に特化した Vertical SaaS のグロースコンサルティングを中心に活動している。



株式会社リブ・コンサルティング マネージャー 大島 周

学生時代にスタートアップの立ち上げに参画。リブ・コンサルティング入社後は、スタートアップの新規事業開発支援や事業グロース支援に従事。複数の新規事業立ち上げを代行し、10 以上の事業においてグロース成果を創出。最年少マネージャーとしてベンチャーコンサルティング部隊を率い活動している

【イベントアジェンダ】

1. ご挨拶・オープニング・自己紹介
2. イントロダクション（ベンチャーのフェーズと外部活用のパターンに関して）
3. パネルディスカッション
4. 質疑応答
5. クロージング

【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代表取締役：関 巖

設立：2012 年 7 月

所在地：【東京本社】東京都千代田区大手町 1 丁目 5-1 大手町ファーストスクエア ウェスタワ- 19 階
【支社】タイ支社（バンコク）

事業内容：総合経営コンサルティング業務、DX コンサルティング業務

URL：<https://www.libcon.co.jp/>