

# ベルテクス・パートナーズ、M&AのIT統合にて生じる Microsoft365統合/移行をベストプラクティスなツールを用いてご 支援するベルテクス クラウド マイグレーションサービス (VCM) の提供を開始

～Microsoft365移行に向けた確かな現状分析手法、計画、実行のメソッドを持って余すことなくお客様にイン  
ストールする『自走化支援』を併せてご提供。統合/移行費用の削減を実現します～

株式会社ベルテクス・パートナーズ（本社：東京都港区、代表取締役：山口正智）は、M&AのIT統合にて生じる  
Microsoft365統合/移行をベストプラクティスなツールを用いてご支援する《Vertex Cloud Migration(VCM)》を開発、  
提供を開始しました。これにより《M&Aで生じるITクラウド移行において、これまでのIaaS環境のご支援とは新たに、  
コンサルティングファームとして唯一となるSaaS環境(Microsoft365)の移行とその自走化支援をご提供》する事が可能  
になります。

### ◆サービス概要

合併や買収、売却、大規模な社内再編などの事業改革に伴うMicrosoft365のテナント移行/統合を計画から実行、自走化  
まで一気通貫でご支援します。

### ◆競合優位性

M&Aによる戦略策定からデューデリジェンス、ポストM&AとなるIT計画/実行支援までを一気通貫で対応。特に、ITクラ  
ウド領域において、IaaS領域のみを支援するコンサルファームが多い中、ベルテクス・パートナーズは、SaaS領域まで  
を含む全クラウド領域を自走化支援付きでご支援できる業界唯一のコンサルティングファームとなります。

プレイヤー	各プレイヤーの対応範囲								各プレイヤー の特徴	
	戦略領域			業務 領域	IT領域			クラウド領域 移行/統合/最適化		
	経営戦略	事業戦略	M&A (機能戦略)		IT戦略	計画策定	導入/ 推進支援	IaaS		Microsoft SaaS
戦略 コンサル	外資系戦略コンサル A社								戦略を加味した、M&A支 援に特化。ITにおける統合 フェーズは対応不可	
IT コンサル		外資系ITコンサル B社							業務・IT領域を中心に幅 広く対応するが、Microsoft のSaaS領域は対応不可	
Sier			総合系コンサル C社						IT導入/構築に強みを持つ が、PJ全体を俯瞰した横断 的な支援、戦略を加味した 検討は対応不可	
コンサル+ Sier							大手Sier D社		2社連合パターンで支援は 可能だが、会社間となるコン サル領域とSier領域の"は ざま"が希薄	
大手Sier E社										
弊社	外資系コンサル + 大手Sier			外資系コンサル + 大手Sier						経営戦略を俯瞰した、 業務・IT・クラウド統合を ご支援可能な唯一の存在
	<b>VERTEX PARTNERS</b>									

### ◆サポート内容と対象企業のメリット

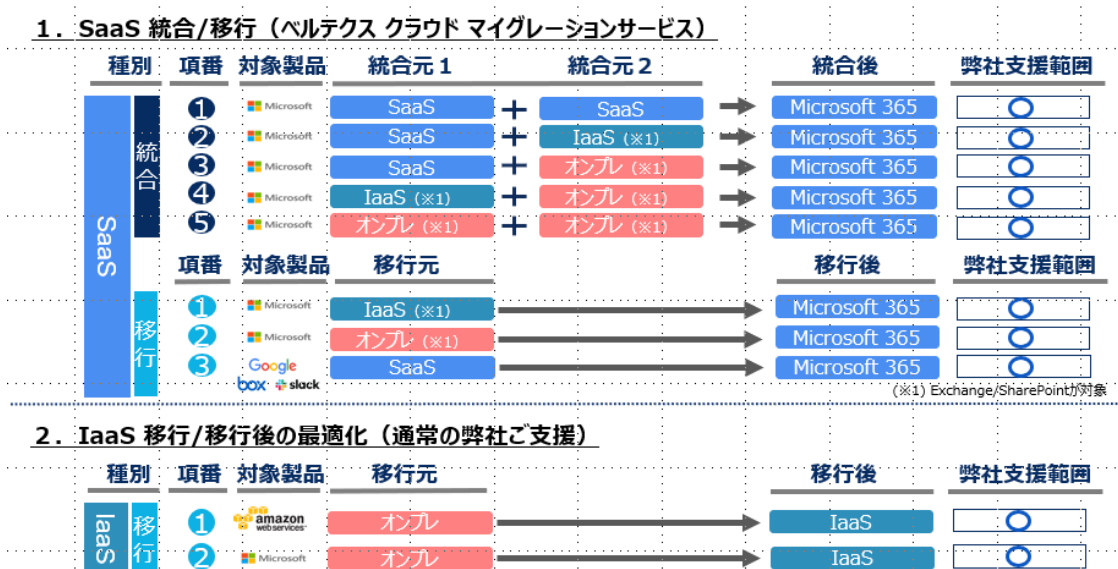
本ご支援をSI企業が実施した場合、企業の実施上、戦略やデューデリジェンス等の上流支援は厳しく、計画においても移  
行を目的とした支援となりがちです。一方、コンサルティングファームにおいては、Microsoft社の領域までも含めて1社  
単独で取り組んでいる例は稀で、通常は関連SI企業が支援することとなります。つまり、移行をあくまでも手段と捉え、  
移行後を見据えた目的に対してアプローチを可能とするコンサルティングファームならではの利点を活かさきれない構造  
となっています。

ベルテクス・パートナーズでは、今後も発生しうるM&Aに備え、ITにおけるクラウド移行を、お客様内で自走化するためのメソッドを含めて1社単独でご提供。これにより、内製化での対応を可能とするコスト削減効果にも寄与します。また、移行後のシナジー効果をもたらすべく、更なるIT戦略やIT構想のご支援とその実行支援についても、コンサル/SI/お客様の立場となる3つの視座を持ち合わせた弊社コンサルタントが、M&A後における貴社オリジナルのMade inを創出します。

#### ◆サポート内容

- ① Microsoft365テナント間の統合/移行
- ② Microsoft365+オンプレMS製品間の統合/移行
- ③ GmailからExchangeへのメールボックス移行
- ④ BOX、Google DriveからOneDrive for Businessへのデータ移行
- ⑤ SlackからTeamsへのチャネル等の移行

※VCMとは異なる通常のご支援としてIaaSやオンプレミスからの移行/最適化支援も対応可。



#### ◆Vertex Cloud Migration(VCM)の3つの特徴

網羅性ある現状分析による確かな実行計画と組織に閉じない機動的な実行のご支援

お客様単独での対応を可能とする自走化を含めた一気通貫なご支援

第三者調査機関にて市場評価を得たツールを活用したご支援

#### ◆機能追加の背景

戦略からITまでをご支援するコンサルティングファームは多数存在します。しかし、ITのクラウド領域においては、ことさらIaaS箇所に特化してご支援するケースが多いのが実情です。そこで、ベルテクス・パートナーズでは、2つの市場に着目しました。1点目は、SaaS市場。個人利用も多く、ビジネス利用においては2020年度になっても圧倒的な伸びを示し、日本の中小企業においても急速に導入が進むMicrosoft365に着目。2つ目は、M&A市場。2020年はコロナの影響があるものの、2019年までの年々の続伸に着目。これらの事実より、今後は必然的に、Microsoft365を導入した企業間同士または、Microsoft365導入企業と今後導入予定企業間におけるM&Aが生じ得ます。これを受け、ベルテクス・パートナーズでは、成長製品と成長市場の掛け合わせにおけるご支援が必然的に生じると鑑み、本サービスの開始に至りました。



商号 : 株式会社ベルテクス・パートナーズ

代表者 : 代表取締役 山口正智

所在地 : 〒107-6218 東京都港区赤坂9-7-1 ミッドタウン・タワー 18階

資本金 : 3,000万円

設立 : 2015年7月

URL : <https://www.vertex-p.com/>

事業内容 : 戦略策定～実行支援・新規事業創出・業務プロセス・デジタルに関するコンサルティングサービス、事業共創によるスタートアップ・CVC・地方創生の支援、新規事業プロデュース

---

株式会社ベルテクス・パートナーズのプレスリリース一覧

[https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company\\_id/43074](https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/43074)

---

本件に関するお問い合わせ先

株式会社ベルテクス・パートナーズ URL : <https://www.vertex-p.com/>

担当 : 廣瀬 (ひろせ) TEL: 03-4540-4315 MAIL: [info@vertex-p.com](mailto:info@vertex-p.com)